

katılım finans

YIL: 4 SAYI: 17 OCAK - ŞUBAT 2020

TKBB
TÜRKİYE KATILIM BANKACILIK BİRLİĞİ

TKBB'nin Kurumsal İletişim Yayınıdır

28

TOPLUMUMUZUN KARDEŞLİK HARCİ:

DİYANET İŞLERİ BAŞKANLIĞI

36

KATILIM BANKACILIĞININ
YAYGINLAŞTIRILMASINDA

DİYANETİN ROLÜ



54

KÖRFEZ'DEKİ İSLAMİ
BANKACILIK ÇALIŞMALARI:

DUBAİ ÖRNEĞİ

60

FAİZSİZ TAŞIT VE

KONUT EDİNDİRME

KATILIMIN GELECEĞE IŞIK TUTSUN

TKBB - ÖDÜLLÜ MAKALE YARIŞMASI

1- Dünyada ve Ülkemizde Katılım Bankacılığının Gelecek Simülasyonu

2- Katılım Finans Paydaşları İle İş Yapma Potansiyeli

3- Katılım Finans Sisteminin Teorik Alt Yapısı Üzerine Öneriler

4- Türkiye’de Katılım Finans Sisteminin Mevcut Sorunları ve Çözüm Önerileri

5- İslam İktisadı Anlayışına Göre Katılım Bankacılığı, Ortaklık ve Sosyal Dayanışma

6- Dünyada Uygulanan Başarılı Faizsiz Finans Ürünleri ve Türkiye’de Uygulanabilirliği

7- Faizsiz Finans Alanında Dijitalleşme ve İnovasyon

temalarından birini seçerek katılabileceğiniz Türkiye Katılım Bankaları Birliği Ödüllü Makale Yarışması’nda hem fikirlerinizle katılım bankacılığı sektörüne katkıda bulunabilir, hem de ödül kazanabilirsiniz.

ŞARTLAR

Yarışmaya, konuya ilgi duyan herkes katılabilir.

Katılım ücretsizdir.

Her yarışmacı, ya tek başına ya da yazar ekibi içerisinde olmak üzere ancak bir makale ile katılabilir.

Yarışmaya ekip olarak başvuranlar, bir proje temsilcisi seçmek zorundadırlar. Ödül, dereceye giren ekibin proje yetkilisine verilir.

Yarışmaya gönderilecek makaleler özgün, daha önce hiçbir yerde yayınlanmamış ve yayınlanmak için gönderilmemiş olmalıdır; daha önce lisans, telif, yayın anlaşması yapılmamış olması şarttır.

Hazırlanacak olan makale Microsoft Office Word formatında, “doc” veya “docx” uzantılı olarak; A4 ebadında 12 punto ile 1,5 satır aralığı olacak şekilde, iki yana yaslı biçimde “Times New Roman” yazı tipinde, dipnot ve kaynakça hariç en az 60.000, en fazla 70.000 karakter arasında Türkçe olarak yazılmalıdır, metin A4 sayfasında ve kenarlardan 2,5 cm boşluk bırakılmış olmalıdır.

Makale başında özet (abstract) yazılmış olmalıdır.

Aday özetlerle beraber başvuru formunu da doldurup makale@tkbb.org.tr adresine göndermelidir.

Makalelerin son gönderilme tarihi: **14/02/2020**

Detaylı bilgilendirme www.tkbb.org.tr’de.

KATILIM BANKACILIĞI ALANINDA AKADEMİ DÜNYASI İÇİN KAYNAK NİTELİĞİNDE YENİ BİR ESER...

Eser, uygulamacı ve akademisyenlerin ortak çalışması olarak sistemin felsefesini, ilkelerini, iş modelini ve ekosistemini tüm detayları ile ele almaktadır.



katılım finans

Yıl:4 Sayı: 17 Ocak-Şubat 2020



Röportaj

28 TOPLUMUMUZUN KARDEŞLİK HARCİ: DİYANET İŞLERİ BAŞKANLIĞI

T.C. Diyanet İşleri Başkanı Prof. Dr. Ali Erbaş ile Katılım Finans okurlarına özel bir röportaj gerçekleştirdik

Kapak

36 KATILIM BANKACILIĞININ YAYGINLAŞTIRILMASINDA DİYANETİN ROLÜ

Türkiye’de katılım bankacılığının istenilen seviyelere ulaşması için sektör dışından da çeşitli paydaşlara görevler düşmektedir. Bu paydaşlardan biri de Diyanet İşleri Başkanlığı’dır

Makale

52 KATILIM BANKACILIĞINDA FON TOPLAMA YÖNTEMLERİ

Katılım bankacılığının istenilen büyüklüğe ulaşabilmesinde önemli görülen ve en çok üzerinde çalışılan alanlarından biri, tasarruf sahiplerinin fonlarının katılım bankalarına çekilebilmesidir

Yorum



60 FAİZSİZ KONUT VE TAŞIT EDİNDİRME

Konut ve taşıt gibi varlıkların edinilmesi için finansman hizmeti sunan şirketlerin, banka dışı finansal kurum sayılarak yasal düzenlemelere tabi tutulmaları gerektiği kanaatindeyim

Mevzuat

50 KATILIM HİSSE ENDEKSİ'NDEN 2019'DA ÇARPICI PERFORMANS

Yorum

66 AHLAK MUHASEBESİ RAPORU



Analiz



58 KONUT VE TAŞIT SEKTÖRLERİNİN İSLAMİ FİNANSA SUNDUĞU FIRSATLAR

İslami finansın büyümesinde katkısı bulunan konut ve taşıt sektörleri, ülke ekonomimiz için de ayrı bir öneme sahiptir

Röportaj

42 ESERİMİZDE, AKADEMİ VE SEKTÖRÜ BİRLEŞTİRDİK

Yaşayan ve Gelişen Katılım Bankacılığı kitabının editörlerinden olan Dr. Ahmet Albayrak, eserle ilgili merak edilenleri cevaplandırdı



Makale



46 KATILIM SİGORTACILIĞININ GELECEK POTANSİYELİ

Yorum



54 KÖRFEZ'DEKİ İSLAMİ BANKACILIK ÇALIŞMALARI: DUBAİ ÖRNEĞİ

Yorum



52 KATILIM BANKACILIĞINDA FON TOPLAMA YÖNTEMLERİ

Esaslı Bankacılık

1 FAİZSİZ FİNANS ESASI

Katılım bankacılığı, faizsiz finansman modeli sunar. Paradan para kazanmayı değil, ticari faaliyetleri esas alır.

2 TİCARET ESASI

Katılım bankacılığı, ekonomiyi kalkındıracak etik bir ticaret anlayışını benimser. Alım ve satımda netlik esastır.

3 PAYLAŞMA ESASI

Katılım bankacılığı; ticaret, vekâlet, ortaklık ve kiralama yöntemleriyle kullandığı finansmandan oluşan kâr ve zarar, katılımcılarıyla adilce ve söz verdiği gibi paylaşır.

4 MEMNUNİYET ESASI

Katılım bankacılığı, insan odaklı yaklaşımı gereği, müşterilerine üst düzey memnuniyet sağlamayı amaçlar. Hizmetlerini en iyi ve en kaliteli şekilde sunmak için azami çabayı gösterir.

5 DENETİM ESASI

Katılım bankacılığı, standart denetimlerin yanı sıra Katılım Bankacılığı ilkelerine uygunluk denetimine de tabidir. Değerlerimizle örtüşmeyecek, sağlığa zararlı olabilecek hiçbir ürünü veya ticari faaliyeti finanse etmez.

6 YARDIMLAŞMA ESASI

Katılım bankacılığı, elde ettiği kazancın bir kısmını sosyal sorumluluk projelerinde değerlendirerek sosyal dengenin sağlanmasına destek olur.

7 TAM HİZMET ESASI

Katılım bankacılığı, müşterilerinin tüm ihtiyaç ve beklentilerini karşılayacak ürün ve hizmet çeşitliliğine sahiptir. Sektöre kazandırdığı özel ürünleri ve geleneksel bankacılığın katılım bankacılığı değerleriyle çelişmeyen tüm enstrüman ve imkânlarını bir arada sunar.

8 SÖZLEŞME ESASI

Katılım bankacılığı, müşterileriyle başlangıçta sözleştiği her şeyin geçerliliğini sözleşme boyunca korur. Sözleşmeye sadakat esastır.

9 TOPLUMSAL FAYDA ESASI

Katılım bankacılığı, toplumsal kalkınmaya destek olacak projelerin finansmanına öncelik verir. Ekonomik büyümeye ve toplumsal refaha katkı sağlar.

10 ORTAKLIK ESASI

Katılım bankacılığı her müşterinin bir ortak olduğunun bilincindedir ve her zaman birlikte kazanmayı esas alır.

Katılım bankacılığı güçlü esaslar üzerinde yükseliyor, Türkiye katılımı güçleniyor.

Katılım bankacılığını anlayanlar, emeklerinin ve alın terlerinin karşılığı olan birikimlerini gönül rahatlığıyla ekonomiye kazandırıyor. Katılım bankacılığı büyüdükçe hem katılımcılar hem de Türkiye kazanıyor. Esaslarına bağlılıkla yükselen bu değeri tanıdıkça siz de yürekten katılacaksınız.





Katılım Bankaları, 2025 Hedefine Doğru İlerliyor

Katılım Bankacılığının öz değerlerinden olan ortaklık, paylaşım ve üretim geleceğimizi aydınlatacak

Merhabalar,

Uluslararası alanda yükselen bir değer olan ve dünyanın ilk 10 ekonomisi arasına girmek için üretim politikalarına hız veren ülkemiz, yerli ve millî hamleler ile ekonomik büyümeyi hızlandırmaktadır. Savunma sistemleri, imalat sanayi, ilaç sektörü, yerli tohum ve otomotiv sektörü gibi alanlara yönelik atılan adımlar, iç dinamiği artırmakla birlikte hem iç pazarda hem de ihraç ürünlerinde canlılık oluşturmaktadır. Ekonomide istikrarlı yükselişini sürdüren Türkiye, finans sisteminde de sürekli ileriye gitmek ve kendi modellerini oluşturmak zorundadır. Geçmişten bugüne çalışkanlığı, üretkenliği ve değerleriyle dünyaya örnek olmuş Türk insanı, her zaman geleneklerine ve inançlarına bağlı olarak yaşamını sürdürmüştür. Katılım Bankacılığının öz değerlerinden olan ortaklık, paylaşım ve üretim işte tam da bu özelliklerle bağdaşarak güçlü bir şekilde geleceğimizi aydınlatmaktadır. Her yıl istikrarlı büyümesini devam ettiren Türk katılım bankacılığı ekosistemi yeni yılda da bu azim ve gayretle çalışmalarını sürdürecektir. Kullandırılan fonlardan şubeleşmeye, sukuk ihracındaki fon büyüklüklerinden projelerin

finansmanına kadar her alanda iş dünyasının ve bireysel müşterilerinin yanında olmaya devam edecektir. Türk Katılım Bankaları olarak 2025 yılı hedeflerimize, istikrarlı bir şekilde ilerliyoruz. Yüzde 15'lik büyüme hedefimiz doğrultusunda çalışmalarımızı artırarak; bankacılık alt yapımızı, teknoloji alanındaki yeniliklerimizi ve insan kaynakları politikalarındaki dönüşümümüzü tamamlayacağız.

Dünya bankacılık sisteminin ötesine geçerek bankacılıkta yapay zekâ kullanımı ve mobil bankacılıktaki yenilikleri bankalarımızda kullanarak birçok noktada öncü olmaya devam edeceğiz. KOBİ ve büyük ölçekli sanayi kuruluşlarımız için oluşturacağımız projelerle, üretim ve büyüme odaklı yatırımlar için finansmana ulaşma yollarını kolaylaştıracacağız. Sektör ayrımı gütmeyen her sektör için girişimcilik, büyüme ve yeni pazar finansmanları gibi özelleştirilmiş projeler üreterek iş dünyamıza temas edeceğiz. Yeni dönemde katılım bankacılığının yaygınlaştırılması için gençlerimize ulaşarak katılım finans sisteminin alt yapısını anlatacak ve geleceğin Türkiye'sinde söz sahibi olan gençlerimizi, bugünden paylaşım dayalı bankacılık sistemi ve uygulamalarımızla buluşturacağız. Bu vesile ile yeni yılınızı bir kez daha kutlar, 2020'nin ülkemiz için hayırlara vesile olmasını temenni ederim.

Metin ÖZDEMİR
TKBB Yönetim Kurulu Başkanı

EmlakBank
Altın Katılma Hesabı ile
**altınlarınız
değer kazansın!**

EmlakBank ile altınlarınız güvence altında olsun,
hem siz kazanın hem de Türkiye kazansın







 **EmlakBank**

Gücüne Güven

TÜRKİYE EMLAK KATILIM BANKASI A.Ş.

emlakbank.com.tr
0850 222 26 26

   /emlakbanktr
 /company/emlakbank



T.C. Diyanet İşleri Başkanlığı ve Katılım Bankacılığı

Katılım Finans'ın 17'nci sayısında kapak konusunu, "T.C. Diyanet İşleri Başkanlığı ve katılım bankacılığı" olarak belirledik

Değerli okurlarımız,

Ancısı ve tatlısıyla 2019 yılını geride bırakarak 2020 yılına "merhaba!" dedik. Her yeni sene, bizlere muazzam şeyler öğretiyor ve koyduğumuz hedeflere bir adım daha yaklaşmamızı sağlıyor. Bizler; 2019 yılında da Katılım Finans dergisini yayına hazırlarken, sizlerin teveccühüne layık olabilmek için var gücümüzle çaba sarf ettik ve hep beraber çok şey öğrendik. Birlikte temellerini attığımız ve güzel bir noktaya getirdiğimiz dergimiz, her yeni sayısında katılım bankacılığına yeni bakış açıları kazandırmayı ve bu bankacılık sistemini Türkiye'de hak ettiği konuma yükseltmeyi düstur edindi. Motivasyonumuzun kaynağını da belirlediğimiz bu hedefler, sizlerin eşsiz desteği ve Türkiye sevgimiz oluşturdu, oluşturmaya da devam ediyor.

İzinizle, elinizde bulunan 17'nci sayımızın kısa bir özetini paylaşmak istiyorum. Yeni sayımızın kapak konusunu; "T.C. Diyanet İşleri Başkanlığı ve katılım bankacılığı" olarak belirledik. Bu bağlamda kapak röportajımızı T.C. Diyanet İşleri Başkanı Prof. Dr. Ali Erbaş ile gerçekleştirdik.

Sayın Erbaş'a teklifimize göstermiş olduğu ilgi ve paylaştığı değerli bilgiler için bir kez daha teşekkürlerimizi arz ediyoruz. Bunun yanı sıra dergimizde; Rahim Albayrak da Körfez'deki İslami bankacılık çalışmaları konusunu, sektördeki tecrübesiyle harmanlayarak sizler için yorumladı. Konut ve taşıt sektörünün İslami finansa sunduğu fırsatlar, katılım bankası çalışanlarının dikkat etmesi gereken noktalar, katılım bankacılığında fon toplama yöntemleri ve katılım sigortacılığının gelecek potansiyeli gibi başlıklar ise yeni sayımızda ışık tutmaya çalıştığımız diğer konular olarak sıralandı. Kardeş ülke Azerbaycan'a gerçekleştirilecek bir gezi için tüyoları anlattığımız yayının devamında ise ülkemizin yaşayan çınarlarından Sezai Karakoç'un portresine yer verdik.

Okurken keyif almanızı umduğumuz yayının vesilesiyle; bugüne kadar göstermiş olduğunuz destek için şahsım ve ekibim adına teşekkürlerimi sunuyorum, dijital platformlarda da bizleri yalnız bırakmamanızı rica ediyorum.

2020'nin ülkemiz için; sağlık, mutluluk ve huzurla geçmesini diliyorum.

Merve Ay
Yayın Yönetmeni



TKBB TÜRKİYE
KATILIM
BANKALARI
BİRLİĞİ

+90 (216) 636 95 00 (pbx)

www.katilimfinansdergisi.com.tr
bilgi@katilimfinansdergisi.com.tr

Saray Mh. Dr. Adnan Büyükdenez Cd. Akofis Park C Blok
No:8 Kat:8 34768 Ümraniye / İSTANBUL

/katilimfinansdergisi

@KatilimFinans

/katilimfinansdergisi

TKBB'nin Kurumsal İletişim Yayınıdır

Bu dergide yer alan yazılar, aksi belirtilmedikçe Türkiye Katılım Bankaları Birliği'nin resmi görüşünü yansıtmaz, imzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.

TKBB Adına İmtiyaz Sahibi
Osman Akyüz

Danışma Kurulu

Metin Özdemir
İkram Göktaş
Melikşah Utku
Cengiz Sinanoğlu
Ufuk Uyan
Wael Abdulaziz Raies
Temel Hazıroğlu
Dr. Ahmet Albayrak

Genel Yayın Yönetmeni
Aydın Yabanlı

Yayın Kurulu
TKBB İletişim Komitesi

Burak Yedek
Ahmet İkizoğlu
Emre Memiş
Elif Bilge Ceylan
Selçuk Aydemir
Ömer Berklı

YAPIM

cubemedya
YARINCIKLIK

Genel Direktör
Mustafa Özkan

Yayımlar Koordinatörü
Merve Ay

Editörler
Cem Eker, Gültug Erdöl,
Serdar Ergün

Sanat Yönetmeni
Cüneyt Mert

Info Tasarımlar
Merve Aktaş

Dijital Proje Yöneticisi
Rabia Topçu

Yayın Danışmanı
Yakup Kocaman

Katıda Bulunanlar
Beyza Nur Avcı

Ticari İşler Direktörü
Ömer Arıcı

Finans Sorumlusu
Mine Demirkan

Yayın Türü
Sürelı yayın
İki ayda bir yayınlanır

Baskı
Mavi Ofset
İ.O.S.B. Heskoop San.Sit.
Sinpaş İş Modern İş Merkezi B Blok
Kat:1 No: 22/23
Başakşehir / İstanbul



Türkiye Katılım Bankaları Birliği Genel Sekreteri **Osman Akyüz**

KATILIM BANKALARININ BÜYÜME İVMESİ

Devam Edecek

Türkiye ekonomisinde 2018 yılındaki ekonomik kur dalgalanmaları nedeniyle ciddi bir daralma ve gerileme yaşanmıştı. Hatta sözkonusu yıl içinde dönem dönem küçülmeler de oldu. 2018'in Eylül ayına geldiğimizde T.C. Hazine ve Maliye Bakanı Sayın Berat Albayrak, "Dengelenme, Değişim ve Disiplin" sloganı çerçevesinde hazırlanan ve 2019-2021 yıllarını kapsayan Yeni Ekonomi Programı'nı (YEP) kamuoyuna açıkladı. İstikrar programı olarak nitelendirebileceğimiz YEP ile birlikte ülke ekonomisinde, makro ölçeklerde bir dengelenme sağlandı. 2019 yılının üçüncü çeyreğinde ise ekonomimizde yüzde 0,9'luk bir büyüme gerçekleşti. Bu sürecin devam edeceği kanaatindeyim.

Türkiye, maalesef millî geliri büyüme hususunda yaklaşık son 10 yıldır ciddi bir mesafe katedemedi. Ülkemizin yeniden bir büyüme sürecine girmesi, ekonomisini ve millî hasılasını arttırabilmesi için elimizden geleni yapmalı ve çalışmalarımızı bu minvalde sürdürmeliyiz. Örneğin işsizlik, belli boyutlara ulaştı ve bu ülkemiz için ciddi bir ekonomik problem. Bunu makul seviyelere indirmek için gayret göstermeliyiz. Öte yandan enflasyon konusunda da gözle görülür bir başarı sağlandı. 2018'de enflasyon yüzde 25'lere kadar çıkmıştı. Şimdi ise bu oran, yüzde 10'lar seviyesine inmiş durumda. 2019'u, yüzde 12'inin

biraz altında bir enflasyon nispetiyle kapatmış olduk.

Türkiye gelişen bir ekonomi ve ben genel manada bakıldığında ülke ekonomisindeki gidişatın olumlu seyredeceğini düşünüyorum. Keza Türkiye, bulunduğu bölgenin en gelişmiş ekonomilerinden biri ve dünyadaki kaynaklardan istifade edebilecek bir konumda. Şu zamana kadarki dönemde borçlarını ödeme konusunda da sıkıntı yaşamayan bir ülke olması hasebiyle Türkiye'nin yurt dışında çok makul fiyatlarda

kaynak bulabileceğini tahmin ediyorum. Hem Avrupa Merkez Bankası'nın hem de Amerikan Merkez Bankası'nın ekonomilerini canlandırmak için likidite anlamında genişleme politikası sürdürmeleri neticesinde bu imkânların bir kısmının Türkiye'ye akabileceğini düşünüyorum.

Makro dengeler açısından gelecek vadedmesi nedeniyle kritik hatalar yapılmadığı takdirde Türkiye ekonomisinin sürdürülebilir bir büyüme yolunda yürüyeceği kanısındayım.

2019 yılını daha mikro ölçüde ele alacak olursak katılım bankaları özelinde de birtakım yorumlar yapmak isterim. Rakamsal okumalar yaptığımızda görüyoruz ki geçtiğimiz yıl, katılım bankaları için oldukça iyi geçti. 2019'da ciddi bir büyüme yaşanmasına rağmen tahsili geciken

Rakamsal okumalar yaptığımızda görüyoruz ki 2019, katılım bankaları için oldukça iyi geçti



alacaklardaki yükselme, finansal büzülmeye neden oldu. Dolayısıyla katılım bankalarının kârları bu durumdan olumsuz etkilendi.

Ekim 2019 verilerine baktığımızda katılım bankacılığında 1,9 milyarlık bir kâr seviyesine ulaştığımızı söyleyebilirim. Bu, önceki yılın kârlılık oranından yüzde 7 daha düşük bir rakam. Aynı zamanda toplanan fonlarda sektördeki payımız 8,1'e yükseldi. Kullanılan fonlarda ise bu oran 5,2 civarında. 2018 yılı sonunda 5,3 olan toplam aktif, 2019'da 6,1'e yükseldi. Katılım bankalarında toplamda 47 yeni şube açılışı gerçekleştirildi. 2019 yılı Ekim sonu itibarıyla toplam şube sayımız bin 169 oldu. Personel sayısında da yüzde 2'lik bir artış söz konusu. Bu durumda katılım bankalarında çalışan kişi sayısı yaklaşık 16 bin kişi oldu. Öte yandan fonlardaki artış temayülü devam ediyor. Özellikle faizlerin düşme sürecine girmesi, bizim sektörde de büyümeyi beraberinde getiriyor. 2019'un Kasım

Türkiye gelişen bir ekonomi ve ben genel manada bakıldığında ülke ekonomisindeki gidişatın olumlu seyredeceğini düşünüyorum



TÜRKİYE
EKONOMOSİ
2019 YILININ
ÜÇÜNCÜ ÇEYREĞİNDE
YÜZDE

0,9

BÜYÜDÜ



sonu rakamlarına göre; toplanan fonlarda yüzde 48, kullanılan fonlarda yüzde 20, toplam aktifte ise yüzde 30 oranında artış yaşandı. Bu da katılım bankacılığı olarak ciddi bir büyüme süreci yakaladığımızı gösteriyor. Kârlılığımızı bu paralele arttırabilirsek sektördeki büyüme ivmesi devam edecektir.

Bulunduğu Bölgenin İstikrar Unsuru: Türkiye

Türkiye'yi, bölgesinde hem siyasi hem askerî hem de ekonomik anlamda bir istikrar unsuru olarak tanımlamak doğru bir yaklaşım olacak. Bu duruma ekonomik manada baktığımızda evet, ülkemize muhacirlerin gelmesi nedeniyle birtakım ilave yükler oluyor. Ancak çevre ülkelerde yaşanan istikrarsızlık, Türkiye'ye olumlu yansıyor. Çünkü bu ülkelerle Türkiye'nin yakın ilişkileri bulunuyor. Bunun doğal bir sonucu olarak ülkemizin o devletlerin finansal gücünden de istifade etmesi kaçınılmaz oluyor. Ben Türkiye'nin bahsi geçen ülkelere mal ve hizmet satışının yanı sıra onların finansmanlarının da ülkemizde değerlendirildiğini düşünüyorum. Tarihî sürece baktığımızda görüyoruz ki ülkeler arasındaki müspet gelişmelerin çoğu ticari ilişkiler yoluyla meydana gelmiş. Dolayısıyla ticaretin yaygın şekilde yapılıyor olmasının ülkeler arasındaki barışı da tetiklediğini söylemek yanlış olmayacak. Konuya bu perspektiften yaklaşıldığında Türkiye'nin geleceğini parlak görüyorum. Tabii ülke olarak geliştirmemiz gereken bazı konular olduğunu da belirtmek isterim. Örnek vermek gerekirse Türkiye'de faaliyet göstermek isteyen yabancı sermayenin hukuki anlamda bir güven zemini yakalamasını temin etmeliyiz. Bu çok önemli bir konu. Ben ülkemizin bir güven havzası olması gerektiğini düşünüyorum. Zaten hamdolsun büyük oranda bu güveni temin ettiğimiz kanısındayım.



ALBARAKA TÜRK, BORSA İSTANBUL SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK ENDEKSİ'NDE



Borsa İstanbul Sürdürülebilirlik Endeksi'ne 1 Kasım 2019 itibarıyla dâhil olan Albaraka Türk, aynı zamanda Karbon Saydamlık Projesi

(CDP) değerlemesine katılan tek katılım bankası oldu. Borsa İstanbul'da işlem gören şirketler arasında sürdürülebilirlik konusundaki anlayış, bilgi ve

uygulamaların artırılması amacıyla oluşturulmuş olan BİST Sürdürülebilirlik Endeksi, aynı zamanda borsada işlem gören ve kurumsal sürdürülebilirlik performansı üst seviyede olan şirketlerin bir arada olduğu endeks olma özelliği taşıyor. Albaraka Türk'ün tüm faaliyetlerini sürdürülebilirlik odaklı geliştirdiğini söyleyen Albaraka Türk Genel Müdür Yardımcısı Mustafa Çetin, "Bu konuda birçok farklı kulvarda çalışmalarımız bulunuyor. Bir yandan iş süreçlerimizi sürdürülebilirliğe uygun olarak şekillendirirken bir yandan da ulusal ve uluslararası standartları hayata geçiriyoruz. Bu kapsamda bu yıl Borsa İstanbul (BİST) Sürdürülebilirlik Endeksi değerlemesine tabi tutulan şirketler arasında yer aldık. 1 Kasım 2019 itibarıyla endekse dâhil olurken aynı zamanda çevre odaklı verileri Borsa İstanbul Sürdürülebilirlik Endeksi tarafından referans alınan Karbon Saydamlık Projesi (CDP) değerlemesine katılan tek katılım bankasıyız." dedi.

ALBARAKA TÜRK HAT KOLEKSİYONU, ROMA'DA SANATSEVERLERLE BULUŞTU

Albaraka Türk, kültür sanat etkinlikleri kapsamında düzenlenen Albaraka Hat Koleksiyonu Sergisi, 13-24 Aralık 2019 arasında İtalya'nın başkenti Roma'da sanatseverlerle buluşturuldu. Albaraka Türk, klasik Türk İslam sanatlarını kalıcı hâle getirmek, gelecek nesillere aktarmak ve tüm dünyada tanıtımını gerçekleştirmek hedefi doğrultusunda çalışmalarını sürdürüyor. Bu kapsamda; köklü medeniyetimizin önemli bir mirası olan hat sanatını yaşatmak ve bu sanatı dünyaya tanıtmak amacıyla hareket eden Albaraka Türk, Klasik Türk İslam sanatı dallarından hat-tezhip ve ebru sanatından oluşan "Albaraka Hat Koleksiyonu"nu bu kez İtalya'nın başkenti Roma'da sanatseverlerle bir araya getirdi. Roma Yunus Emre Enstitüsü'nde gerçekleştirilen açılışa; Roma Büyükelçiliği Müsteşarı Elvan Haciefendioğlu, Vatikan Büyükelçiliği Müsteşarı Can Mutluer ve Albaraka Türk Genel Müdür Yardımcısı Hasan

Altundağ'ın yanı sıra çok sayıda davetli katılım sağladı.

Farklı Coğrafyalarda Sanatseverlerle Buluşmaya Devam Edeceğiz

Albaraka Türk Genel Müdür Yardımcısı Hasan Altundağ, "Bugüne kadar koleksiyonumuza ait sanat eserleri Amerika Birleşik Devletleri, Küba, Macaristan, Polonya, Avusturya, Almanya, İngiltere ve Hollanda'da sergiledik. Dünyanın farklı noktalarında sergilediğimiz eserlerimizi şimdi de Roma'da sanatseverlerle buluşturmak, bizler için ayrı bir mutluluk. Dikkatli ve özenli bir çalışma sonunda Albaraka koleksiyonuna dâhil ettiğimiz ve sergilediğimiz bu eserlerin, devraldığımız kültürel mirasın aynı sorumlulukla gelecek nesillere taşınması için ilham kaynağı olacağını umut ediyoruz. Albaraka Hat Koleksiyonu sergimizi önümüzdeki dönemde farklı coğrafya ve farklı ülkelerde de sanatseverlerle buluşturmaya devam edeceğiz." açıklamasında bulundu.



OTOMOBİL SAHİBİ OLMAK İSTEYENLERE EMLAKBANK'TAN ÖZEL FİNANSMAN DESTEĞİ



Türkiye Emlak Katılım Bankası, otomobil sahibi olmak isteyen müşterilerine avantaj sağlamak amacıyla, yüzde 0,99'dan başlayan kâr oranlarıyla taşıt finansmanı kampanyasını sunuyor. EmlakBank taşıt finansmanı kampanyası 10 Ocak – 29 Şubat tarihleri arasında geçerli olacak.

“Gücüne Güven” sloganıyla kuruluşundan bu yana müşterisinin her türlü finansman ihtiyacında yanında olan EmlakBank, otomobil sahibi olmak isteyen bireysel ve kurumsal müşterilerine, avantajlı koşullarla taşıt finansman kampanyası başlattı. 10 Ocak'ta başlayan ve 29 Şubat

tarihine kadar sürecek olan kampanya kapsamında, yüzde 0,99'dan başlayan kâr oranlarıyla hem sıfır hem de ikinci el araçlar için finansman desteği sunuluyor.

Kasko ve trafik sigortası EmlakBank tarafından sağlanan araç finansmanı, 0-24 ay arası yüzde 0,99, 25-48 ay arası ise yüzde 1,02 kâr oranıyla EmlakBank müşterisine sunuluyor.

Türkiye'nin en genç katılım bankası olan EmlakBank, Türkiye'nin farklı noktalarında hizmete sunduğu şubeleriyle, internet ve mobil şubesiyle müşterilerine daha etkin şekilde ulaştırken, müşterilerinin yatırım ve finansman ihtiyaçlarına yanıt veriyor.



İŞLETMELERE UYGUN ORANLI, ESNEK ÖDEMELİ VE HIZLI FİNANSMAN

Kuveyt Türk, işletmelerin finansman erişimlerini kolaylaştırarak faaliyetlerine destek olmak ve ülke ekonomisine katkıda bulunmak amacıyla yenilikçi ürün ve hizmetler geliştiriyor. Kuveyt Türk, işletme finansmanında cazip oranlar ve işletmelerin nakit döngüsüne göre esnek vadeli ödeme planları sunuyor.

Finansman başvurularına aynı gün içinde dönüş yapan Kuveyt Türk, bu sayede üreticiden çiftçiye, esnaftan turizmciye kadar tüm müşterilerinin yol haritalarını hızla belirlemelerine olanak tanıyor. Üstelik emtia ve hizmetler kâr ilavesiyle vadeli bir şekilde sağlandığı için Kuveyt Türk'ün fiyatlaması, piyasa oranları hangi yöne giderse gitsin hiçbir koşulda değişmiyor ve bu sayede işletme sahipleri planlamalarını daha net şekilde yapabiliyor.

KUVEYT TÜRK VE KT BANK AG'YE IRBA'DA 5 DALDA ÖDÜL

Kuveyt Türk ve Almanya merkezli iştiraki KT Bank AG, uluslararası alanda aldıkları ödüllere yenilerini ekledi. Cambridge IFA tarafından bu yıl beşincisi düzenlenen IRBA'da Kuveyt Türk, "Türkiye'nin En Güçlü İslami Bankası" ve "Türkiye'nin En Yenilikçi İslami Bankası" ödülleriyle layık görüldü. KT Bank AG'ye ise "Avrupa'nın En İyi Gelişen İslami Bankası" dâhil olmak üzere üç farklı kategoride ödül takdim edildi. Ödüller, Kuveyt Türk ve KT Bank AG adına Kuveyt Türk Özel Bankacılık Grup Müdürü Ali Bağatır'a takdim edildi.

KUVEYT TÜRK XTM'İN İŞARET DİLİ ÖZELLİĞİNE ÖDÜL



Kuveyt Türk XTM'in, işitme engellilerin finansal işlemlerini pratik ve hızlı şekilde yapabilmelerine imkân sağlayan işaret dili özelliği, Payment Systems Magazine tarafından düzenlenen PSM Awards 2019'da ödüle layık görüldü. Proje, geçtiğimiz günlerde de International Data Corporation (IDC) tarafından düzenlenen IDC Finance Summit (IDC Finans Zirvesi) 2019'da da ödül almıştı. Konuyla ilgili değerlendirmede bulunan Kuveyt Türk Bankacılık Servis Grubundan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı İrfan Yılmaz, "Sayıları üç milyonu aşan işitme engelli vatandaşlarımızın hayatını kolaylaştırmak hedefiyle hayata geçirdiğimiz projenin bir ödülle daha layık görülmesinden dolayı büyük mutluluk duyuyoruz. Kuveyt Türk olarak XTM yatırımlarımıza devam ederek Türkiye'nin dört bir yanına ulaşmak için

çalışmalarımızı sürdürüyoruz." dedi. Kuveyt Türk, ATM'nin pratikliği ile şubelerin zengin hizmetlerini bir arada sunan XTM'leri, AR-GE merkezlerinde bir ilke imza atarak 2013 yılında geliştirdi. XTM'lerin müşterilerle görüntülü iletişim kurabilme özelliğini işitme engelliler için pozitif bir değere dönüştüren Kuveyt Türk, işitme engellilerin finans işlemlerini tek tuşa basarak yapabilmelerine imkân sağlıyor. Kuveyt Türk'ün müşterisi olsun veya olmasın bir işitme engelli, XTM bulunan şubelerden görüntülü olarak çağrı merkezine bağlandığında karşısına işaret dilini bilen bir uzman çıkıyor. İşitme engelliler, Kuveyt Türk'te bir hesabı yoksa kısa sürede hesabını açabiliyor. Müşteriler para transferinden kıymetli maden alım satımına kadar pek çok işlemini kolayca gerçekleştirebiliyor. Bu sayede Türkiye'de sayıları 3 milyonu aşan işitme engellilerin hayatı oldukça kolaylaşıyor.



"UMUT: DUVARIMDAKİ RENKLER" SERGİSİ SANATSEVERLERLE BULUŞTU



Engelleri aşan ressam Muhammed Yalçın'ın çizdiği dikkat çekici figürlerden oluşan ve tuvalinden taşarak evinin duvarlarına yansıyan resimleri, 3 Aralık Dünya Engelliler Günü kapsamında Kuveyt Türk'ün ev sahipliğinde sanatseverlerin beğenisine sunuldu. Kuveyt Türk Genel Müdürü Ufuk Uyan, serginin açılışında yaptığı açıklamada, "Bir taraftan

ülke ekonomisinin büyümesine destek olurken, diğer taraftan sanatsal ve kültürel alanlara katkıda bulunmaya büyük önem veriyoruz. Yerel ve millî değerlerimizi yaşatmak ve bu değerlerimizi daha ileri noktalara taşımak için çalışmalar yapıyoruz. Bugün burada 'Umut: Duvarımdaki Renkler' isimli sergisini açtığımız Muhammed Yalçın kardeşimiz de ülkemizin bir değeridir. Safiyane bir ruhla çizdiği eserleriyle sanat camiasında yankı uyandıran Muhammed Yalçın kardeşimize destek vermekten, eserlerini sanatseverlerle buluşturmaktan dolayı büyük mutluluk duyuyoruz. Bu sergiyi ziyaret edenler, ilhamın sınırlanmayan gücünün ortaya çıkardığı, adeta bir renk cümbüşü olan eserlere tanıklık edecek ve bambaşka dünyalara yelken açma fırsatını bulacak." dedi.

TÜRKİYE FİNANSTAN YENİLENEBİLİR ENERJİYE YATIRIM

Türkiye Finans; yüzde 56'sı yenilenebilir enerji projeleri olmak üzere, 3,2 milyar TL seviyesindeki proje finansman portföy büyüklüğü ile Türkiye ekonomisine katkı sunan sektörlere destek oluyor. Bu kapsamda banka, Gürış Holding grup şirketi olan İzdem Enerji Yatırım Üretim ve Ticaret AŞ tarafından Afyon Sandıklı'da yapımına başlanan Kocatepe Rüzgar Enerji Santrali'nin Türkiye'deki tek finansörü oldu. Türkiye Finans'ın 107 milyon euro kaynak sağladığı rüzgâr santrali projesi, Türkiye'nin yerli ve yenilenebilir enerji üretimine katkı sağlayacak.

116 metre kule yüksekliği ve 127 metre kanat çapına sahip türbinler, özel tasarımları sayesinde düşük ve orta güçteki rüzgârlarda bile yüksek güç üretebilme özelliklerine sahip olacak. Santralin 2020 yılı Mart ayı sonunda tümüyle devreye girmesi planlanıyor. Proje tamamlandığında 100 MW kurulu güce sahip olacak olan tesiste, enerji üretiminin yılda yaklaşık 255 milyon kWh olarak gerçekleşmesi bekleniyor.



TÜRKİYE FİNANSTAN 8 MİLYAR TL'Yİ AŞKIN SUKUK İHRACI

Türkiye Finans, iştiraki TF Varlık Kiralama AŞ'nin 17 Aralık'ta yurt içi piyasaya sunduğu 300 milyon lira tutarlı 90 ve 178 gün vadeli yeni kira sertifikası ihracını tamamladı. Banka, böylece aralık ayı ihraç işlemiyle birlikte yıl boyunca toplam 8 milyar 400 milyon lira değerinde kira sertifikası ihraç etmiş oldu.

Halka arz yöntemi ile satışı gerçekleştirilen kira sertifikasının özel durum açıklaması, Kamuyu Aydınlatma Platformu'nda (KAP) yayınlandı. Açıklamada şu bilgilere yer verildi: "Şirketimizin talep toplamasını 12-13 Aralık tarihlerinde gerçekleştirdiği, Türkiye Finans Katılım Bankası AŞ'nin fon kullanıcısı olarak yer aldığı toplam 300 milyon TL nominal değerdeki kira sertifikası ihraçlarının, biri 90 gün vadeli 150 milyon TL ve diğeri 178 gün vadeli 150 milyon TL olmak üzere satış işlemleri tamamlanmış olup müşteri hesaplarına virmanlar gerçekleştirilmiştir. Kamunun bilgisine arz olunur."

Yatırım Enstrümanlarının İşlevselliğini Artırmalıyız

Türkiye Finans tarafından yapılan açıklamada şu ifadeler yer verildi: "2019 yılı boyunca yüksek tutarlı sukuk işlemleri gerçekleştirilerek piyasayı fonlamaya

devam ettik. Türkiye ekonomisi; yılın üçüncü çeyreğinde yüzde 0,9 büyürken katılım bankaları olarak üzerimize düşeni yapmalı, sürdürülebilir büyümenin önemli bir parçası olan katılım finans sistemindeki yatırım enstrümanlarının işlevselliğini artırmalıyız."

Ekim ve Kasım Aylarında 650 Milyon TL İhraç

Türkiye Finans; 200 milyon lira tutarlı kira sertifikası ihracını 11-12-13 Kasım 2019'da 94 gün vadeli olarak, 450 milyon lira tutarındaki kira sertifikası ihracını ise 28 Ekim 2019'da 88 gün vadeli olarak yurt içi piyasaya sunmuştu.



VAKIF KATILIM'DAN 12 MİLYAR TL'LİK KİRA SERTİFİKASI



2019 Kasım ayı verilerine göre Vakıf Katılım; sektörde en fazla kira sertifikası ihracı gerçekleştiren katılım bankası olurken, önümüzdeki dönem için de SPK'dan 12 milyar TL'lik kira sertifikası ihraç tavanı onayı aldı. Vakıf Katılım, gelen yüksek talep neticesinde işbirlikçi Vakıf Varlık Kiralama AŞ aracılığı ile 19 Aralık 2019'da 600 milyon TL tutarında, 84 gün vadeli, nitelikli yatırımcıya satış yöntemiyle kira sertifikası ihracı gerçekleştirdi. Kurum böylece başarılı sukuk ihraçlarına bir yenisini daha eklemiş oldu.

Vakıf Katılım Genel Müdürü İkrâm Göktaş

konuyla ilgili yaptığı açıklamada, "Vakıf Katılım olarak temel amacımız, sadece katılım bankacılığı sektöründeki mevcut pastadan pay alarak büyümek değil, bu sektörü ve dolayısıyla ülkemizin ekonomisini daha da büyütmektir. Hem yurt içinden hem de yurt dışından daha fazla yatırımcıya ulaşarak onları katılım finans sistemimize dâhil etmek, fonlama kaynaklarımızı çeşitlendirmek ve topladığımız fonları daha fazla kişiye ulaştırmak için büyük bir gayretle çalışıyoruz. Bu hedef doğrultusunda 2019 yılındaki 36 tertip ihracımızla nitelikli yatırımcılarımızdan toplamda yaklaşık 9 milyar TL'lik fon sağladık ve şu anda tedavülde yaklaşık 2.4 milyar TL'lik kira sertifikamız bulunuyor." dedi.



VAKIF KATILIM'DAN BİR İLK: MOBİLDEPOS

Vakıf Katılım, Samsung ve PayCore işbirliğiyle gerçekleştirdiği uygulama sayesinde kullanıcılarının hayatını daha da kolaylaştırmayı hedefliyor. Banka, alışagelmış standart POS cihazlarına bağlılığı ortadan kaldırarak, toplumun ticaret yapan her kesimi tarafından kolayca kullanılabilir MobildePOS ürünüyle POS dünyasına yeni bir bakış açısı getirdi. MobildePOS, işletme sahibi ya da işletmedeki çalışanlar tarafından NFC özellikli telefonlarla kolayca kullanılabilen Vakıf Katılım'a ait bir POS uygulaması olarak dikkat çekiyor. Uygulamanın işletme sahibi tarafından yüklenmesinden sonra NFC özellikli cep telefonu, istenildiği zaman bir POS cihazına dönüşüyor ve işletme sahibinin yetkilendirdiği çalışanlar tarafından kolaylıkla kullanılabilir. "Vakıf Katılım, şimdilik pilot uygulamasını başlattığı MobildePOS ürününü 2020 yılı içerisinde tüm müşterilerine sunmayı hedefliyor."

IDC TÜRKİYE'DEN VAKIF KATILIM'A ÖDÜL

Vakıfların paylaşım kültürünü kamunun gücüyle birleştiren katılım bankacılığına yeni bir soluk getiren Vakıf Katılım, bu hizmet anlayışını yeni bir ödülle taçlandırdı. IDC Türkiye tarafından düzenlenen ve dijital dönüşüm alanında fark oluşturan projelerin yer aldığı "IDC Finance Summit 2019"da Vakıf

Katılım, Tabana Yaygınlık Kategorisi'nde "Online/Offline Kanallardan İstanbulkart Yükleme İşlemleri Projesi" ile ikinciliğe layık görüldü.

Dünyanın dijital alanda devrimler ve yepyeni teknolojik dönüşümler yaşadığı bir dönemde, sektöre yeni nesil altyapılar kullanan dijital bir kurum olarak giriş yaptıklarını dile getiren Vakıf Katılım Genel Müdürü İkrâm Göktaş, konuyla ilgili şunları söyledi: "Müşterilerimizin beklenti ve taleplerini karşılayacak şekilde çalışmalar ortaya koyuyor ve teknoloji alanında önemli yatırımlar yapıyoruz. Bu kapsamda halkımızın hayatını kolaylaştıran İstanbulkart yüklemelerine yönelik sunmuş olduğumuz ve ödül alan projemiz, dijital alanda hayata geçirdiğimiz projelerden sadece biri."



VAKIF KATILIM MOBİL ŞUBE YENİLENDİ

Vakıf Katılım Mobil Şube, yenilenen tasarımı ve performans iyileştirmeleri sayesinde hem müşterilerinin kullanıcı deneyimini zirveye çıkarıyor hem de tek tıkla işlem yapabileme imkânı sağlayan kısayollar ile birçok bankacılık işlemini hızlı ve güvenli bir şekilde gerçekleştirme olanağı sunuyor. Bu bağlamda Vakıf Katılım; Mobil Şube uygulaması aracılığıyla akıllı grafikler sayesinde hesapları detaylı inceleme rahatlığı ve uygulamaya giriş yapmadan da hesap yapabileme gibi birçok kolaylığı müşterilerine sundu.



ZİRAAT KATILIM'DAN MİLLÎ TEKNOLOJİ HAMLESİ

Teknolojide Millileşme stratejisi kapsamında istemci bilgisayarlarında açık kaynaklı yazılımlara (işletim sistemi, ofis ve diğer uygulamalar) göç çalışmalarını sürdüren Ziraat Katılım, testleri tamamlayıp şube ve genel müdürlük kullanıcı gruplarında pilot uygulamalara başladı. Konu ile ilgili değerlendirmelerde bulunan Ziraat Katılım Bilgi Teknolojileri ve Operasyon Genel Müdür Yardımcısı Mehmet Said Gül; "Şube ve genel müdürlük kullanıcı gruplarında pilot uygulama çalışmalarına başladık. Bu çalışma ile birlikte istemci bilgisayarlarında performans artışı ile birlikte donanım maliyetlerinde azalma ve çok yakın zamanda işletim sistemi ve ofis uygulamaları yazılım lisans maliyetlerinin ortadan kalkması hedeflenmektedir." dedi. Açık kaynak yazılımlara göç kapsamında işletim sistemi ve ofis uygulamaları dönüşümünün önemli bir aşama olduğunu

ZİRAAT KATILIM, 93 ŞUBEYE ULAŞTI

Türkiye genelinde şube ağını hızla yaygınlaştırmaya devam eden Ziraat katılım, toplamda 93 şubeye ulaştı. Bankanın, 89'uncu şubesi İstanbul Maltepe'de 7 Kasım 2019'da müşteri kabulüne başladı. Peş peşe şube açılışları

belirten Mehmet Said Gül, çalışmalarının bununla sınırlı olmadığını ifade ederek "Müşterilere sunulan hizmetlerin erişilebilirliğinin 7x24 izlenmesine yönelik platform, kurumsal portal uygulaması, güvenli dosya paylaşımı, sanal sunucu yönetim uygulaması gibi ithal edilmiş olan yazılım çözümleri yerine, açık kaynaklı teknoloji muadilleri ile ikame edilerek lisans maliyetlerinde önemli tasarruf sağlanmıştır." dedi.

Açık kaynaklı platformlara geçişle birlikte bağımlılık ve güvenlik noktasında da önemli bir avantajın elde edildiğini ifade eden Mehmet Said Gül, "Geniş kitlelerce kullanılan ve geniş yazılımcı toplulukları tarafından geliştirilen açık kaynak kodlu yazılımlarda, güvenlik açıkları çok hızlı şekilde tespit edilebildiği ve yayınlanan güncellemelerle hızlıca kapatılabildiğinden, belli bir firma tarafından geliştirilmiş lisanslı yazılımlara kıyasla bu alanda önemli fırsatlar söz konusu. Bankamız istemci bilgisayarlarının dönüşüm çalışmalarının yanında, bilgi güvenliği alt yapımızı açık kaynaklı çözümlerle destekleyerek seviyeyi daha yukarılara taşıdık. Bu noktada açık kaynaklı çözümlerle bir güvenlik platformu oluşturmaya yönelik Ar-ge çalışmalarımız devam etmektedir." diye konuştu.

Ziraat Katılım'ın bu hamlesinin ülkemizdeki tüm kurum ve kuruluşlar için önemli bir referans olacağını ifade eden Gül, "Bu önemli deneyimin paylaşımı ile birlikte ülke olarak dışa olan bağımlılığın azalmasına katkı sunulması, yenilikçi teknolojilere önemli bir adım atılması hedeflenmektedir. Açık kaynaklı sistemlere geçişle birlikte ülke ve kurumlar için güvenlik anlamında önemli bir kazanım olması beklenirken, ciddi tasarruf imkânları da sağlanacak. Ülke içinde teknolojik çözümler sunan şirketler arasında entegrasyon ve bu konuda faaliyet gösteren finteklere de gelişim imkanı tesis edilecektir." diye belirtti.

gerçekleştiren Ziraat Katılım; 90'ıncı şubelerini Adıyaman'da, 91'inci şubelerini Ankara Çukurambar'da, 92'nci şubelerini Alanya'da, 93'üncü şubelerini ise Gaziantep OSB'de hizmete açtı.

Banka, 2020 yılında da yurt içi ve yurt dışında şube açılışlarını sistemli bir şekilde sürdürmeyi planlıyor.



DOWN SENDROMLU JUDO ŞAMPİYONLARINA ZİYARET

Ziraat Katılım, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Kağıtspor Kulübü bünyesinde faaliyet gösteren Down Sendromlular Judo Takımı sporcularından Talha Ahmet Erdem, Doğukan Coşar ve Mehmet Can Topal'a Down Sendromlular Dünya Judo Şampiyonası'nda elde ettiği başarılarından dolayı nezaket ziyaretinde bulundu. Sporcular Ahmet Erdem ve Doğukan Coşar, şampiyonada altın madalya kazanırken Mehmet Can Topal gümüş madalyanın sahibi oldu.

Banka adına Down Sendromlular Judo Takımı şampiyonlarını ziyarete giden Ziraat Katılım İzmit Şubesi, Ziraat Katılım Genel Müdürü Metin Özdemir'in tebrik dileklerini iletirken sporculara çeşitli hediyeler de takdim etti.



İSLAM KALKINMA BANKASI İLE TÜRK EXİMBANK ARASINDA İŞBİRLİĞİ

T.C. Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, İslam Kalkınma Bankası'nın Türkiye'deki paydaşlarıyla gerçekleştirdiği imza töreninde, İslam ülkelerinin bir arada olduğunu görmenin çok güzel olduğunu aktararak her platformda güç birliği yapılması gerektiğini belirtti.

Pekcan, bütün dünyada Türk ürünlerine rastlanabileceğini ve ürünlerin rekabetçi olduğunu kaydederek "Türkiye'deki ihracat kredilerinin yüzde 53'ü tek başına Eximbank tarafından finanse edilmiş durumda. Bu sene 10'uncu ayın sonuna kadar gerek kredi gerek sigorta olarak 36,3 milyar dolar ihracat kredi finansmanı sağlamışız." dedi.

Pekcan, İslam Kalkınma Bankası ile Türk Eximbank arasındaki mutabakat zaptının hem kredi hem de sigorta desteği sunacağını vurgulayarak Türkiye'nin İslam Kalkınma Bankası'ndan en fazla kredi kullanan dördüncü ülke olduğunu söyledi.

İslam Kalkınma Bankası Başkanı Bandar Al Hajjar ise İslam Kalkınma Bankası'nın, ülkenin kalkınma hedeflerine ulaşmasına yardımcı olmak için toplam 11,6 milyar dolarlık finansmanı onayladığını bildirdi.



BES'E 5,1 MİLYAR LİRA AKTARILACAK



Türkiye'nin ekonomik karnesinin açıklandığı programda konuşan T.C. Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, "Kasım ayı itibarıyla, bireysel emeklilik sisteminde katılımcı sayısı 6,8 milyon kişiye ulaştı. Devlet katkısı için 2020 yılında bütçeden 5,1 milyar lira kaynak aktarılacak. Konut hesabı sistemi kapsamında gerekli olan en az üç yıllık tasarruf süresini yakın zamanda dolduran katılımcıların devlet katkısı başvuruları da başladı." dedi. Finansal saldırılara karşı yerinde ve

zamanında yapılan müdahalelerle döviz kurundaki dalgalanmanın azaldığını kaydeden Albayrak, finansal piyasaların normalleştiğinin ve bu yılın ilk yarısında ılımlı bir toparlanma gerçekleştiğinin bilgisini verdi. Albayrak, "Enflasyon kalıcı olarak düşürülerek, tek haneli seviyelere indirilecek. Mali disipline kararlılıkla devam edilecek. Bankacılık sektörünün sermaye yapısı da oldukça güçlü, aktif kalitesi kaynaklı riskleri rahatlıkla yönetebilecek seviyede." ifadelerini kullandı.

DIYANET, MAAŞLARI FAİZSİZ FİNANS KURULUŞLARI ARACILIĞIYLA ÖDEYECEK

Diyaret İşleri Başkanlığı, yaklaşık 150 bin sayısına ulaşan din görevlisinin maaşlarının faizsiz finans kuruluşları aracılığıyla ödenmesine karar verdi. Diyanet İşleri Başkanı Prof. Dr. Ali Erbaş'ın talimatıyla hazırlık araştırmalarının yapılması ve sürecin işletilmesi amacıyla, bir süre önce Diyanet İşleri Başkanlığı merkez birimlerinden temsilcilerin yer aldığı yaklaşık 10 kişilik bir komisyon kuruldu. Çalışmalarını hızlandıran komisyon üyeleri, Türkiye Katılım Bankaları Birliği ve üye katılım bankaların temsilcileriyle toplantılar gerçekleştirdi.

Çalışmaların tamamlanmasının ardından komisyon tarafından Erbaş'a sunulan raporda, Diyanet İşleri Başkanlığı merkez ve taşra teşkilatı personelinin maaş ve

ücretlerinin faizsiz finans kuruluşları üzerinden ödenmesinin uygun olacağı değerlendirilmesinde bulunuldu. İl müftülükleri, hâlâ devam eden kurum maaş ödeme protokollerinin sona ermesinin ardından, maaş ve ücretlerin hangi banka aracılığıyla ödeneceğine karar vermek üzere bir komisyon kuracak.





İSLAM KALKINMA BANKASINDAN RAYLI SİSTEME DESTEK

Antalya, Kayseri ve Gaziantep'teki raylı sistem projeleri için 66 tren alımı, İslam Kalkınma Bankası finansman desteğiyle sağlandı. İller Bankası (İLBANK) Genel Müdürü Yusuf Büyük, İLBANK ve İslam Kalkınma Bankası arasında 150 milyon euroluk finansman anlaşmasının imzalandığını söyledi. Kayseri Hafif Raylı Ulaşım Projesi için 30 milyon euro kredi ile Gaziray Banliyö Hattı ve Hafif Raylı Ulaşım Projesi için 63 milyon euro kredi anlaşmalarını imzaladıklarını belirten Büyük, şöyle konuştu: "Antalya'da 15 istasyondan oluşan 18,1 kilometrelik 2'nci Aşama Meydan-Havaalanı-Expo Raylı Sistem Projesi için 18 araç alımını da 29,5 milyon euro tutarındaki İslam Kalkınma Bankası finansmanı ile sağlandı."

Çerçeve Anlaşması, 29 Ağustos 2016 tarihinde imzalanan "Kentçi Ulaşım Projeleri" ile sürdürülebilirliğin üç temel unsuru olan çevresel, finansal ve sosyal sürdürülebilirlik alanlarındaki uluslararası tecrübeler Türkiye'de uygulanacak. Proje ile katılımcı belediyelerin planlama kapasitesi artacak, hedeflenen toplu taşıma hizmetleri daha konforlu ve sürdürülebilir olacak.



DOMANIÇ'TE, "GÜNÜMÜZDE KATILIM BANKACILIĞI" KONFERANSI

Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) Katılım Bankacılığı Daire Başkanı Ömer Çekin, Kütahya Dumlupınar Üniversitesi (DPÜ) Domaniç Hayme Ana Meslek Yüksekokulu ve Domaniç Hayme Ana Bilim, Kültür ve Sanat Topluğu tarafından düzenlenen "Günümüzde Katılım Bankacılığı" konulu konferansa katıldı. Konferansta konuşan Çekin, son yıllarda devletin katılım bankacılığı konusunda ciddi bir teşviki olduğunu söyledi. Türkiye'de 3'ü devlete ait 6 katılım bankasının hizmet verdiğini belirten Çekin, şunları kaydetti: "Bu sektörün geliştirilmesine yönelik devletin ciddi bir desteği var. Mesela dünyada İslam bankacılığın merkezi olarak gösterilen Malezya'da 80'li yıllarda devletin çok ciddi bir teşviki vardı. Biz de şu anda aynı süreci yaşıyoruz. Baktığımız zaman bu teşviklerin faydasını görebiliyoruz. Çünkü 2005 yılından itibaren büyüme ivmesi oldukça fazla. Bankacılık sektörü 2015-2019 yıllarında yıllık ortalama yüzde 17 büyüme gösterirken, katılım bankaları bunun üzerinde bir büyüme göstererek yüzde 24 büyümeye sahip oldular. Katılım bankaları 2005 yılında sektörde yüzde 2,5 paya sahipken şu anda yüzde 6'lık bir paya geldi."

KATILIM HİSSE ENDEKSİ, 2019 YILINDA BİST 100 ENDEKSİNİ İKİYE KATLADI

Borsa İstanbul'da işlem gören hisse senetleri 2019 yılında pozitif performans gösterirken, bazı hisseler görece daha yüksek bir performans sergiledi. Katılım esaslarına uygun hisselerden seçilerek oluşturulan Katılım 50 endeksi ilk 11 ayda 2018 yıl sonuna göre yüzde 34,5 oranında yükselerek borsanın karşılaştırma ölçütü olarak kullanılan BİST 100 endeksinden iki kat daha yüksek getiri sundu.

Katılım endeksine dâhil edilecek şirketler seçilirken ilk aşamada faize dayalı finans, ticaret, hizmet ve aracılık, alkollü içecek, kumar, şans oyunları ve tütün mamulleri gibi faaliyet alanlarına sahip şirketler liste dışında tutulmaktadır. Daha sonra liste içerisinde kalan hisseler, eğer toplam faizli kredilerin piyasa değerine oranı yüzde 30'dan az, faiz getirili nakit ve menkul

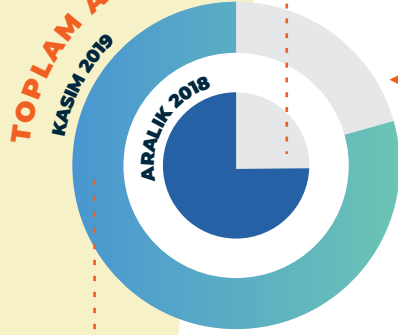
kiymetlerin piyasa değerine oranı yüzde 30'dan az ve uygun görülmeyen faaliyetlerden elde edilen gelirlerin, toplam gelirler içerisindeki payı yüzde 5'ten küçük ise uygunluk almaktadır.

KT Portföy Yönetimi AŞ Genel Müdürü Hamit Kütük, bankacılık sektöründen ziyade düşük borçluluk oranlarına sahip reel sektör şirketlerinden oluşan Katılım 50 Endeksi'nin ekonomide yaşanan toparlanma sinyalleri, artan tüketici güveni ve düşen faiz oranları ile yükselişe geçtiğini ifade etti.

Kütük, hisse senedi yatırımlarına sahip olmak isteyen müşteriler için içerisinde hem hisse senedi hem de kira sertifikaları olan KT Portföy Birinci Katılım Fonu'nu (KTM) müşterilerine sunduklarını ve 2019 yılında talebin arttığını da sözlerine ekledi.

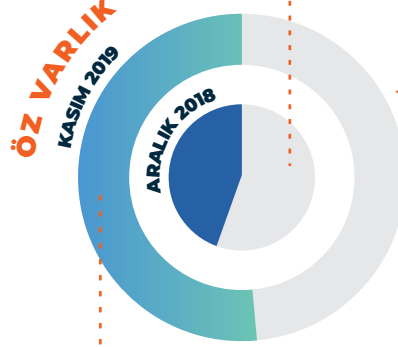
Katılım Bankaları Başlıca Finansal Büyükükleri

TOPLAM AKTİF 206.806



2019/Kasım -2018 (değişim %)
%29,4

ÖZ VARLIK 16.780

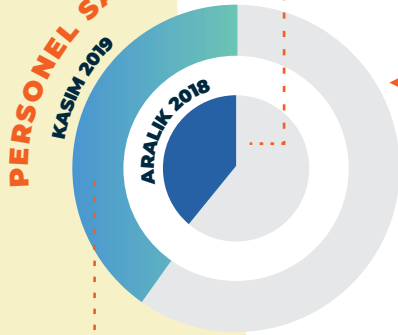


2019/Kasım -2018 (değişim %)
%25,7

267.663

21.091

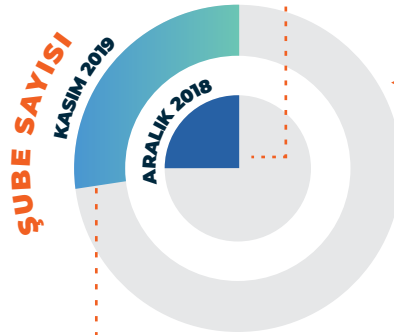
PERSONEL SAYISI 15.654



2019/Kasım -2018 (değişim %)
%2,1

1.122

ŞUBE SAYISI



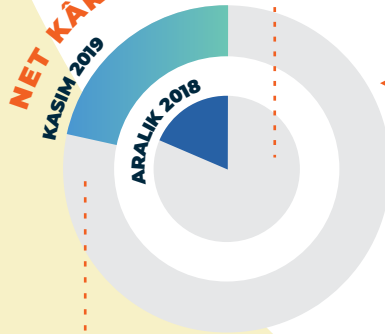
2019/Kasım -2018 (değişim %)
%4,0

15.975

1.167

NET KÂR****

2.218



2019/Kasım -2018 (değişim %)
%5,8

2.346

KAYNAK: BDDK **** Net kar rakamı geçen yılın aynı ayna göre mukayese edilmiştir.

KAYNAK: BDDK

TOPLANAN FONLAR

(MİLYON ₺)

31.12.2018 | **139.988**

31.12.2019 | **219.655**

Yıl Sonuna Göre Değişim

%57

TÜRK PARASI

31.12.2018

31.12.2019



60.809

91.230

Yıl Sonuna Göre Değişim

%50

YABANCI PARA

31.12.2018

31.12.2019



69.886

109.620

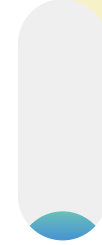
Yıl Sonuna Göre Değişim

%57

YP - MADEN

31.12.2018

31.12.2019



9.292

18.803

Yıl Sonuna Göre Değişim

%102

KULLANDIRILAN FONLAR

(MİLYON ₺)

31.12.2018 | **130.696**

31.12.2019 | **160.531**

Yıl Sonuna Göre Değişim

%23

TÜRK PARASI

31.12.2018

31.12.2019



74.150

90.716

Yıl Sonuna Göre Değişim

%22

DEK+DÖVİZ

31.12.2018

31.12.2019



56.547

69.814

Yıl Sonuna Göre Değişim

%23

İSLAMİ FİNANSIN KATKILARI BARSELONA'DA GÖRÜŞÜLDÜ



Anadolu Ajansının (AA) Global İletişim Ortağı olduğu 13'üncü Akdeniz Ekonomi Liderleri Haftası (MedaWeek) kapsamında düzenlenen İslami Finans Forumu, İspanya'nın Barcelona kentinde gerçekleştirildi. Küresel Değerler Üzerine Bankacılık İttifakı (GABV) Yetkili Müdürü Marcos Eguiguren yaptığı konuşmada, GABV olarak dünya genelinde birçok ülkeyi ve 60 milyonun üzerinde müşteriyi ilgilendiren bir bankacılık ağı üzerinde çalıştıklarını söyledi. İslami Bankalar ve Finans Kurumları Genel Konseyi (CIBAFI) Genel Sekreteri Abdelilah Belatik; İslami finans değerlerinin, bankacılık sektörüne yeni alternatifler ve İslami kaynaktan gelen ahlaki gelişmelerle katkı sağladığını belirtti. İslami değerlerin, finans sektörüne, uluslararası etik ve değerlere uygun önerilerde bulunduğu dikkat çeken Belatik, şunları kaydetti: "İslam Kalkınma Bankası gibi kurumlar, sürdürülebilir ekonomi hedeflerine odaklanmış durumda. Bölgesel ve ekonomik şartlarda büyük farklılıklar var. Bankaların şartlara ve bu zorluklara hangi niyetlerle çözüm üretme gayretinde olduklarıyla daha çok ilgileniyoruz."

İSLAMİ SERMAYE PIYASALARI ÇALIŞTAYI DÜZENLENDİ



İslami Sermaye Piyasaları Çalıştayı, İslami Araştırma ve Eğitim Enstitüsü (IRTI) ve Maldivler Sermaye Piyasası Geliştirme Kurumu (CMDA) ortaklığıyla 25-27 Kasım 2019 tarihleri arasında düzenlendi. Programda; İslami sermaye piyasasında özellikle portföy yönetimi yaklaşımıyla İslami fon yönetimi, Şer'i tarama süreci, varlık tahsis stratejileri, varlık yönetimi endüstrisinin muhasebe işlemleri ve İslami sabit yatırım yönetimi gibi çeşitli konular ele alındı.

Çalıştayda; varlık portföyü yöneticileri, brokerler, bayiler, yatırım danışmanları, düzenleyiciler, Şer'i danışmanlar, finans endüstrisi operatörleri ve akademisyenlerden oluşan Maldivler'deki farklı finans kurumlarından 27 katılımcı yer aldı. Programın açılışındaki konuşmasında Maldivler İslam Üniversitesi Rektör Yardımcısı Profesör İbrahim Zakariyya Moosa, çalıştayın organize edilmesinde IRTI ile işbirliğinden ötürü duyduğu memnuniyeti dile getirdi. Moosa, çalıştayın yetkililere İslami finans endüstrisindeki çağdaş zorluklarla ve yeni trendlerle yüzleşmek için ileri düzeyde bilgi sağlayacağını belirtti.

ENDONEZYA, IFCI 2019'DA BİRİNCİ SIRADA



İslami Finans Ülke Endeksi (IFCI) doğrultusunda, Jakarta'da Ekim ayında yayımlanan 2019 Küresel İslami Finans Raporu'nda (GIFR) yer alan en önemli gelişmelerden biri, Endonezya'nın İslami fintech alanındaki performansı oldu. Rapor, daha sonra Ulusal Kalkınma Planlama Bakanı Prof. Bambang Brodjonegoro tarafından ilan edilen "İslami Finansta Yapay Zekâ ve Yenilikçilik" temalı bir forumda yayımlandı. GIFR metodolojisine göre Endonezya, IFCI 2019'da birinci sırada yer aldı ve 2011'den bu yana endekse hâkim olan Malezya'nın önüne geçti. Raporun metodolojisi; İslami bankaları, İslami bankacılık pencerelerini, Şer'i denetleme rejimlerini, İslami finans varlıklarını, Müslüman nüfusu, sukuku ve İslami finans eğitimini kapsıyor.

Endonezya'nın daha önce açıkladığı İslami Ekonomik Master Planı'na göre dört ana stratejiden ikisi, İslami finans ve İslami fintechlerden doğrudan yararlanıyor. Bu stratejiler, İslami finans sektörünün yanı sıra dijital ekonomiyi de güçlendiriyor.

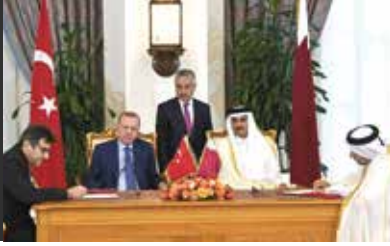
NEO CONNECT, İSLAMİ YATIRIM ÜRÜNÜNÜ SUNDU



Kanadalı fon dağıtım platformu NEO Connect, ilk İslami yatırım ürününü piyasaya sürdü. Borsada listelenmeyen yatırım ürünlerinin satın alınmasını ve kullanılmasını sağlayan ve 2016 yılında faaliyete geçen platform, fon sağlayıcılarının yaklaşık 1 milyar dolar kazanmasına yardımcı olduğunu duyurdu. NEO Connect'te bulunan İslami bir yatırım fonu olan Manzil Mortgage Kurucu Ortağı ve CEO'su Mohamad Sawwaf, 2017'de şeriat uyumlu ipoteklerin Kanada'da değerinin 2 milyar dolar olarak tahmin edildiğini, bunun da bekleme listesinde 300 milyon doları yakaladığını ve haftada 5 milyon dolar olarak büyüdüğünü söyledi. Sawwaf, helal finansman ve yatırım ürünleri için önemli bir talep olduğunu kanıtladığını da belirtti.

Toronto merkezli Manzil'in ipotek ürünlerinin Şer'i uygunluğu, İslami Finans Kuruluşları Muhasebe ve Denetim Kurumu (AAOIFI) standartlarını takip eden İslami Finansman Danışmanlık ve Güvence Hizmetleri tarafından onaylandı.

KATAR FİNANS MERKEZİ İLE İŞBİRLİĞİ YAPILDI



Dünyanın en hızlı büyüyen finans merkezleri arasında yer alan Katar Finans Merkezi ile İstanbul Finans Merkezi arasında işbirliğini kapsayan mutabakat zaptı, Katar Finans Merkezi İdaresi ve Cumhurbaşkanlığı Finans Ofisi arasında imzalandı. Söz konusu anlaşma, iki ülke arasında ekonomik ve finansal bağları güçlendirmeyi amaçlıyor. İki kuruluş, katılım finansı ve sermaye piyasaları başta olmak üzere önemli finansal sektörlerde işbirliği yapacak. Cumhurbaşkanlığı Finans Ofisi Başkanı Prof. Dr. Göksel Aşan, İstanbul Finans Merkezi Projesi'nin sürdürülebilir ekonomik kalkınma için Türkiye'nin en önemli girişimlerinden biri olduğunu belirterek şunları kaydetti: "Projenin yeniden değerlendirme süreci sonunda İFM bölgesi inşaatını 2022'de tamamlamayı planlıyoruz. Bu proje, İstanbul'u hem bölgesel hem de küresel finansal ekosistem içinde bir cazibe merkezi hâline getirecektir. İstanbul'un, fintech ve katılım finansı alanlarında avantajlı olduğunu düşünüyoruz ve bu iki alanı öncelikli çalışmalar kapsamında değerlendiriyoruz."

TÜRKİYE VE RUSYA'NIN İSLAMİ FİNANS POTANSİYELİ



Rusya'nın en büyük bankası Sberbank'ın Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Oleg Ganeev, İslami finans alanında Rusya ve Türkiye arasında büyük bir potansiyel bulunduğunu belirterek "Türkiye, coğrafi konumu ve artan nüfusıyla önemli fırsatlar sunuyor. Ticaret hacmimiz artıkça İslami finansmana yönelik talep de artacaktır." dedi.

Ortaklık finansmanına yönelik girişim grubunu kurmalarından bu yana 16 milyar rublelik işlem yaptıklarının altını çizen Ganeev, "Sberbank boyutlarında bir banka için bu elbette küçük bir hacim ancak ortaklık finansmanı pazarındaki payımıza baktığımızda Sberbank lider durumda." şeklinde konuştu. İslami finansmandaki işlemler için sertifika alınması gerektiğini anlatan Ganeev, şöyle devam etti: "Örneğin, Türkiye'nin kendi helal standardı var, BAE'nin kendi standardı var ifadelerini kullandı. "Bu nedenle bir pazara girdiğimizde, bu hep özel bir teklif şeklinde oluyor ancak hacim olarak büyükler. Eğer uluslararası bir helal standardı olursa, işlemler de daha hızlı hâle gelir."

KAZAKİSTAN'DA İSLAMİ FİNANS BÜYÜYOR



Astana Uluslararası Finans Merkezi'nin (AIFC) 5 Temmuz 2018'de faaliyete geçmesi, ülkenin yerel ve bölgesel İslami finans pazarındaki gelişimini hızlandırdı. Azim ve istikrar, İslami bankacılık varlığının 2025 yılına kadar ülkenin toplam bankacılık varlıklarının yüzde 1'den yüzde 3'e çıkarmasını sağlayacak.

AIFC İslami Finans Dairesi Başkanı Alibek Nurbekov, "Eski Sovyet ülkeleri arasında İslami finans konusunda bir numarayı ve İslami finansın büyüme potansiyeli olduğunu düşünüyoruz. İslami finans, şu anda dünya çapında çift haneli bir büyüme görüyor. Bu yüzden planımız, liderliğimizi geliştirmek ve yeni yatırımcıları çekmeye devam etmek." dedi. AIFC'nin Kazakistan'daki faaliyetleri, İslami Finans Ülke Endeksi'nde 2018 yılındaki konumu olan 31'inci sıradan 24'üncü sıraya yükselmesini sağlayan bir etki yarattı.

SENEGAL, İSLAMİ MİKROFİNANS İLE İSTİHDAM OLUŞTURACAK



Senegal, 2020 Haziran ayında bir finans penceresi açarak İslami Mikrofinans programını piyasaya sürmeyi planlıyor. 47 milyar CFA francı değerindeki beş yıllık program, İslam Kalkınma Bankası tarafından destekleniyor. Bu program aracılığıyla ülke çapında toplamda 50 bin adet mikro, küçük ve orta ölçekli girişimci şirketin finanse edilmesi hedefleniyor. Yetkililer, yüzde 35'i kadınlar ve yüzde 25'i gençler olmak üzere 25 bin kişiye yeni istihdam alanı oluşturmayı amaçlıyor.

İslam Kalkınma Bankası gereklilikleri doğrultusunda, uluslararası teknik asistan şirketinin seçimi için devam eden temin sürecinin yakın zamanda tamamlanması bekleniyor. Yetkililer tarafından yapılan açıklamaya göre firma, faaliyetlerine Ocak 2020 itibarıyla başlayacak ve ilk rapor Haziran 2020'de sunulacak.



TKBB, GLOBAL TECRÜBELERİ SEKTÖRE KAZANDIRMAYA DEVAM EDİYOR



Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB); faizsiz finans ve katılım bankacılığı alanlarındaki yetenek gelişimini derinleştirmek, Türkiye'deki İslami finans uygulamalarının gelişimine katkıda bulunmak ve katılım bankaları sektöründe çalışan personelin alanına hâkimiyetini artırmak amacıyla yurt dışı İslami finans tecrübelerini ülkemize kazandırmaya amaçlayan ziyaretlerine devam ediyor. Program ile, İslami finans sektörünün gelişmiş olduğu ülkeler ile bilgi ve tecrübe alışverişinde bulunulması, böylece katılım bankacılığı alanında çalışan personeller ile bu alandaki kurumların sektörel becerilerinin artırılması hedefleniyor.

Ayrıca, katılımcıların ziyaret edilen ülkelerdeki katılım bankacılığı ve İslami finans sektörü profilini birebir gözlemlemesi, bu sayede de farklı kurumların deneyimleri ile bankacılık uygulamaları hakkında bilgi edinmelerini sağlamak amaçlanıyor. TKBB Merkezi Danışma

Program kapsamında, İslami finans sektörünün gelişmiş olduğu ülkeler ile tecrübe alışverişinde bulunulması hedefleniyor

Kurulu ve katılım bankaları çalışanlarının da yer aldığı heyet, Malezya'daki İslami finansın gelişimi ve sürdürülebilirliğine katkı sağlayan kurumlar ziyaret edilerek, katılım bankacılığı alanındaki yetkili kişiler ile görüşüldü. Bu minvalde; Merkez Bankası, Dünya Bankası Malezya Ofisi, İslami Finansal Hizmetler Kurulu (IFSB), İslami Bankacılık Kurumları Birliği (AIBIM), Uluslararası İslami Finans Eğitim Merkezi (INCEIF) ile Malezya İslami Bankacılık ve Finans Enstitüsü (IBFIM) ziyaret edilerek Malezya'daki bankacılık sistemi ve bu kurumların, ülkenin İslami finansının gelişiminde nasıl bir rol izlediği konuları hakkında bilgi edinildi.

Ayrıca, Malezya'daki katılım bankalarına ziyaret gerçekleştirilerek bu kurumların tarihçesi, ekonomik işleyişi, İslami finans ve katılım bankacılığı alanlarına uygunluğu, ürün geliştirme süreçleri, müşteri memnuniyetleri ve risk yönetim uygulamaları yerinde incelenerek hem bu alanda çalışan personelin yeni uygulamalar ile tanışmaları sağlandı.

Bu kapsamda, ülkenin ilk İslami bankası olan "Bank Islam Malaysia", 1935 yılından bu yana faaliyet gösteren ve 1951 yılında da Malezya iştirakini kuran Singapur merkezli "United Overseas Bankas" ve 1954 tarihinde kurulan "Bank Rakyat Malezya" ziyaret edildi. Malezya'daki kooperatif hareketlerinin büyümesini destekleyen en büyük İslami kooperatif bankası konumunda olan kurumda yapılan toplantıda; bankanın tarihçesi, ürün geliştirme süreci ve mikro-finans faaliyetleri hakkında bilgi alındı. Ayrıca ülkenin ilk yabancı İslami bankası olan "Kuwait Finance House" da ziyaret edildi.

Malezya'ya gerçekleştirilen bu önemli ziyaretin ardından sözkonusu programın niteliği ve ülkedeki katılım bankacılığı sistemi hakkında



açıklamalarda bulunan TKBB Genel Sekreteri Osman Akyüz şunları söyledi: " Biliyorsunuz ki Malezya, faizsiz finans ve İslami bankacılıktaki öncü ülkelerden birisi.

Bizler de bunu dikkate alarak, katılım bankaları personellerinden oluşan bir heyet ile kasım ayında ülkeye ziyaret gerçekleştirdik. Bir hafta süren program neticesinde Malezya'daki faizsiz banka ve finansal kuruluşlarla görüşerek; yeni

uygulamalar neler? gibi konuları ve sektörün durumunu yakından inceledik." dedi. Akyüz, Malezya'nın toplam bankacılık sektöründe, İslami finansın yüzde 34'lük bir paya sahip olduğunu ve ülkede hâlihazırda 26 adet katılım bankası ve pencere sistemi ile kurulmuş altı adet daha banka bulunduğunu söyleyerek mevcut finansal sistemde, pencere sistemine de müsaade ediyor. Fakat öncelikle bu bankaların İslami bankaya dönüşünü istiyor.

TKBB-DİYANET İSTİŞARE TOPLANTILARININ İLKİ GERÇEKLEŞTİ

Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB) ve T.C. Diyanet İşleri Başkanlığı arasındaki işbirliği çerçevesinde, katılım bankacılığının bilinirliğini artırmak için planlanan diyanet mensupları ile istişare toplantılarının ilki gerçekleşti. Program kapsamında 11 Aralık 2019 Çarşamba günü İstanbul'un Kasımpaşa semtinde bulunan Piyale Paşa Camii'nde kılınan sabah namazının ardından, Lazzoni Otel'de kahvaltılı etkinlikte faizsiz bankacılık ile ilgili genel işleyiş ve ortak felsefe anlatıldı.

Programa katılan 39 ilçe müftüsünün katılım bankacılığı ile ilgili soruları da masaya yatırılarak fikir alışverişinde bulunuldu. Program; katılım bankacılığının bilinirliğinin artması ve ülkede hak ettiği seviyelere gelebilmesi adına taraflara önemli katkılar sundu. T.C. Diyanet



İşleri Başkanlığı mensuplarıyla yapılan istişare toplantılarının ilk programına; TKBB Başkanı Metin Özdemir, Emlak Katılım Bankası Genel Müdürü Cengiz Sinanoğlu, TKBB Genel Sekreteri Osman Akyüz, Merkezi Danışma Kurulu Başkanı Prof. Dr. Rahmi Yaran, Merkezi Danışma Kurulu Üyesi Temel Hazıroğlu ve İstanbul İl Müftüsü Prof. Dr. Mehmet Emin Maşalı katılım sağladı. Ayrıca katılım bankalarının pazarlamadan sorumlu genel müdür yardımcıları, müdür vekilleri, kurumsal iletişim müdürleri de ilgili toplantının diğer katılımcıları olarak sıralandı.

TKBB, ülkenin köklü kuruluşlarından olan T.C. Diyanet İşleri Başkanlığı gibi kurumlarla da eş güdümlü çalışmaya gayret gösteriyor. Bünyesinde altı adet katılım bankası bulunan TKBB, sektörün sağlıklı ve sürdürülebilir şekilde gelişmesi için bu tür etkinlikler düzenliyor.





TÜRKİYE SERMAYE PİYASALARI KONGRESİ BÜYÜK İLGI GÖRDÜ

“Dijital Çağda İslami Finans Sektörünün Dönüşümü: Fırsatlar ve Riskler” adlı panel, katılımcılar tarafından büyük ilgi gördü

TKBB'nin sponsorları arasında yer aldığı Türkiye Sermaye Piyasaları Kongresi, 19-20 Kasım 2019'da, Wyndham Grand Hotel İstanbul'da gerçekleşti. Etkinliğin ikinci gününde düzenlenen “Dijital Çağda İslami Finans Sektörünün Dönüşümü: Fırsatlar ve Riskler” adlı panel, katılımcılar tarafından büyük ilgi gördü.

Moderatörlüğünü Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurulu (BDDK) Uygulama III Daire Başkanı Ömer Çekin'in yaptığı panel, Acreditus Kurucusu ve Genel Müdürü Khalid Howladar, İslam Kalkınma Bankası (IDB) Kıdemli

Teknik Uzman ve Başkan Yardımcısı Danışmanı Fatih Kazan ile IFIN Kurucusu ve IFAAS CEO'su Mohammad Farrukh Raza'nın konuşmaları ile gerçekleşti. Etkinlik boyunca; “Finansal teknoloji (fintech) geleneksel finansal kurumlar için bir dönüşüm fırsatı mı yoksa bir tehdit mi?”, “Finans sektörü, teknolojik yenilikleri benimserken bu yeniliklerin İslami bankalara yönelik taşıdığı riskler, fırsatlar ve zorluklar var mıdır?”, “Dinamik bir finansal ekosistemde faaliyet gösteren İslami finans kurumları için ne gibi yasal düzenlemeler getirilmeli?”, “Uluslararası İslami finans sorunlarının ele alınmasında düzenleyici ve denetleyici yaklaşımlar: Merkezi Danışma Kurullarının rolü var mı?”, “Etik finans ve İslami finans bağı: Türkiye’de sosyal sorumluluk yatırımlarının (SRI) potansiyeli”, “Finansal kapsama ve sürdürülebilir kalkınma için İslami finansın harekete geçirilmesi” ile “Yeni teknolojilerin finansal kapsama ve KOBİ finansmanındaki rolü” konularında katılımcılara bilgi sunuldu.



DÜNYA HELAL ZİRVESİ İSTANBUL'DAYDI

Katılımcılar; İslami ekonominin yükselişi, İslami mikrofinans ve helal tedarik zinciri “blockchain” gibi önemli konularda aydınlatıldı



World Halal Summit (Dünya Helal Zirvesi), “Tüm nesiller için helal: aile ve gençliğin önemi” ve “ Helalin, sağlıklı yaşamdaki önemi” temaları altında, bu yıl 5’inci kez gerçekleşti. 28 Kasım-1 Aralık 2019 Avrasya Gösteri Merkezi’nde düzenlenen Dünya Helal Zirvesi, katılımcıların yoğun ilgisi ile karşılaştı. Zirvenin 29 Kasım Cuma günü düzenlenen 5’inci oturumu; “İslami Ekonomide Yeni Eğilimler ve İslami Finans” başlıklı toplantı ise etkinlik içerisinde ayrıca öne çıktı.

Oturum boyunca alanında uzman isimler; İslami ekonominin son yıllarda artan ivmesi, sözkonusu finansal sistemdeki yeni kavram ve ortaklıklar ayrıca mevcut sistemin ülke ekonomilerine sağladığı katkılar hakkında konuştu. Ayrıca oturum boyunca katılımcılar; İslami ekonominin yükselişi, İslami mikrofinans ve bu sistemin yoksulluğu azaltma aynı zamanda da bir sosyal kalkınma aracı olarak nasıl kullanılabileceği ile helal tedarik zinciri “blockchain” gibi önemli konularda aydınlatıldı.

ALTIN SAKLAMANIN ÇOK DAHA KOLAYI VAR

Vakıf Katılım ile
Altın Günler'e gelin,
altınlarınız ekonomiye
katılsın değerine
değer katsın.

Şubenize özel
Altın Günler'i
web sitemizden
öğrenebilirsiniz.



VAKIF KATILIM

Ortak geçmiş, ortak gelecek.

0850 202 1 202 | 444 44 77 | vakifkatilim.com.tr



TOPLUMUMUZUN KARDEŞLİK HARCİ:

Diyanet İşleri Başkanlığı

Röportaj: **Serdar Ergün**

Dünya genelinde yaşanan gelir dengesizliğinden; faiz uygulamasına kadar birçok önemli başlığı, T.C.

Diyanet İşleri Başkanı Prof. Dr. Ali Erbaş ile İslami perspektiften mercek altına aldık. *Katılım Finans* vesilesiyle iş insanlarına da tavsiyelerini aktaran Başkan Erbaş, "İslam; insani mertebelerin en yükseği olan fütüvvet, cömertlik ve asalet sahibi olma prensibine dayanmaktadır.

Ülkemizin iş insanları da bu hususlara riayet ettiklerinde Allah'ın izniyle bereket ortaya çıkacaktır.

Fakat asıl bereket, verimlilikten ziyade ilahi hayrın vücut bulmasıdır." diyor.

T.C. Diyanet İşleri Başkanı Prof. Dr. Ali Erbaş ile Katılım Finans okurlarına özel bir röportaj gerçekleştirdik

Küresel ölçekte insanlık, içinde bulunduğu sosyal ve siyasi bunalımdan kurtulmak için neler yapmalı? Dünyada İslam dinine bakış ne durumda?

Evet, belirttiğiniz gibi yaşadığımız dünya bugün bir krizler yumağı hâline gelmiş durumda. Maalesef bize emanet edilen yeryüzü, iyilik ve merhametten uzaklaştı, ahlak ve hukuktan yoksunlaştı. Özellikle son iki asırdır insanlık; tefrika, zulüm, şiddet, vahşet ve dehşet sarmalında



bunalımlı bir hayata hapsoldü. Bu trajedinin sebeplerini teşhis ve tespit etmek zorundayız. Acaba insanlığı topyekûn barışa davet eden bir dinin mensupları olarak bu tablonun karşısında nasıl bir duruşa sahibiz? Bir Müslüman olarak ortaya koyduğumuz davranış ve sergilediğimiz tavırlar, Kur'an ve sünnetin rahmet yüklü mesajlarının neresine düşmektedir? Doğrusu bunlar, cevap bekleyen sorulardır. Çünkü bugün insanlık, manevi değerlerden uzaklaştıkça hırs, kin, nefret, gaflet ve vahşet girdabında maalesef insanlığından uzaklaşmaktadır. Burada yapmamız gereken, harici sebeplerin yanında asıl bizden kaynaklanan dâhili sebepler üzerinde de yoğunlaşmalıyız. Özetle bugün insanlığın küresel sorunlarını kendi meselemiz kabul ederek bunlara cevap aramak zorundayız. Bunun için de öncelikle İslam'ın ortaya koyduğu perspektiften, kişinin başta Yaratıcıya olmak üzere kendisi, çevresi ve tabiatla olan ilişkisine dair bakış açısının bir kez daha etraflıca ortaya konmasına ihtiyaç vardır. Sorunuzun ikinci kısmına geçecek olursak, yüce dinimiz İslam'ın evrensel hakikatleri hangi dönemde yeryüzü ile buluştuysa orada insanlık her yönden neşvünema bulmuştur. Bu hakikati kimse gölgeleyemez. Fakat günümüzde İslam'a karşı bilinçli ve süreklilik arz eden bir kara propaganda ve işgallerin, sömürülerin, istibdat

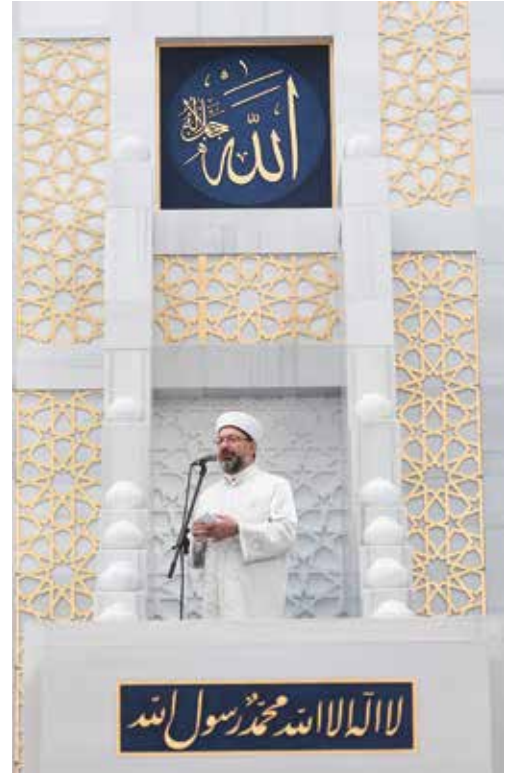
Günümüzde insanlık, manevi değerlerden uzaklaştıkça: hırs, kin, nefret, gaflet ve vahşet girdabında maalesef insanlığından uzaklaşmaktadır



**DİYANET İŞLERİ
BAŞKANLIĞININ
ULUSLARARASI
İLAHİYAT
PROGRAMI'NDAN
TOPLAM**

719

KİŞİ MEZUN OLDU



rejimlerinin gölgesinde üretilen; cehalet, sefalet ve şiddet endüstrisi ile karşı karşıyayız. İnsanların bilinçaltına İslam'ı bir kaygı merkezi olarak kazımaya çalışan, stratejik, siyasi veya ekonomik gayelere hizmet eden bu sistematik karalama kampanyası, İslamofobi'yi üretmiştir. İslam'la yakından uzaktan ilgisi bulunmayan bu durum karşısında Müslümanlar olarak elbette çaresiz değiliz. Tüm kaygılar gibi sözkonusu hakikat dışı İslam kaygısı da İslam'ın hakikati ortaya koyulunca Allah'ın izniyle bertaraf olacaktır. Burada bize düşen, bütün imkânlarımızla sözkonusu kara propagandalarla mücadele etmek ve seferberlik ruhunu benimseyerek İslam'ın merhamet dünyasıyla insanlığı buluşturmak için çalışmaktır. Biliyoruz ki Müslümanlara endişe ile bakanlar, onlarla yakın temasa girince endişelerinden kolayca sıyrılmaktadır. Nitekim bu tanışma sonucu İslam'a daha yoğun ilgi gösterenlere, hatta ihtida edenlere gerek ülkemizde gerekse dünyada sıkça rastlanılmaktadır. Bu da İslam'ın kıyamete kadar sönmeyecek bir hakikat güneşi olduğunu açıkça ortaya koymaktadır.

Dünyadaki gelir dengesizliği ile mücadele için İslam dininin aldığı önlemler nelerdir? Bu önlemlerin hakkıyla uygulandığını düşünüyor musunuz?

Bugün ekonomik sorunlar; açlık, sefalet ve yoksulluk insanlığın temel meselelerinden biri





Eşitsizlik ve yoksulluğun ortadan kaldırılması. İslam'ın ortaya koyduğu ve Müslümanlara bir mükellefiyet olarak yüklediği en önemli hedeflerden biridir

hâline gelmiştir. Yeryüzü kaynaklarının önemli kısmı kullanıldığı hâlde, küresel bir yoksulluğun varlığı, incelenmesi gereken önemli bir mevzudur. Zira yeryüzünde var olan yoksulluğun sebebi, kaynak yetersizliği, iklim ya da coğrafya değildir. Gerçek nedenler; gelir dağılımında yaşanan dengesizlik, alın teri, emek ve hakça paylaşımaya dayanmayan bir küresel hegemonyanın dünyayı kuşatmasıdır ve bu durumdan en fazla İslam coğrafyası etkilenmektedir.

Elbette, insanlar arasındaki gelir dağılım düzeyindeki farklılaşmanın yerel ve küresel ölçekli birçok sebebi bulunmaktadır. İşte bu noktada eşitsizlik ve yoksulluğun ortadan kaldırılması, İslam'ın ortaya koyduğu ve Müslümanlara bir mükellefiyet olarak yüklediği en önemli hedeflerden biridir. Bu noktadan hareketle ifade etmeliyim ki yüce dinimiz İslam, hiçbir ayırım yapmayıp herkese fırsat eşitliği sağlayarak sosyo-ekonomik adaleti temin etmektedir. Böylece insanlığın manevi ve maddi refaha ulaşmasını hedeflemektedir. Bu gerçekleşince

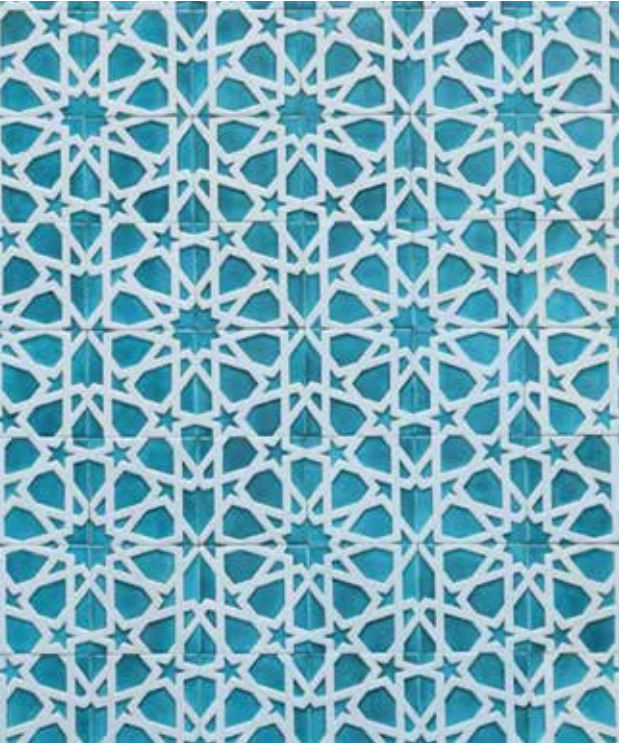


de doğal olarak topluma barış ve huzur ortamı hâkim olacaktır. Diğer taraftan dinimiz; faiz, haksız kazanç, aldatma gibi menfi durumların önünü tıkamış ve sadaka üst başlığı altında toplanan zekât, öşür, karz-ı hasen ve miras gibi araçlarla kişisel gelir-servet eşitsizliklerini ortadan kaldırmayı hedeflemiştir. Fakat maalesef bugün, İslam'ın öngördüğü bu ideal sistem tam manasıyla işletilememekte, neticede bireysel ve toplumsal birçok travma meydana gelmektedir. Bu bahsettiğim sistem bihakkin işletilmiş olsa, kesinlikle bugün ekonomik büyüme hızlanır, ekonomik eşitsizlik azalır ve ekonomik adalet sağlanır. Fakat en önemlisi, toplumda karşılıklı güven, barış, refah, gelişmeye dayalı bir istikrar ve sosyal bütünlük gerçekleşir.

İslam dininin iş ahlakına bakışıyla ilgili bilgi verir misiniz? Müslüman bir iş insanı nasıl olmalıdır? Bu kapsamda, Türkiye'nin iş insanlarına önerilerinizi dinlemek isteriz.

Öncelikle ifade etmeliyim ki emek, hayatın idamesi için çok büyük bir değerdir. Dolayısıyla hangi aşamada olursa olsun, hangi elden çıkarsa çıksın kutsaldır. Bu açıdan, emeğiyle hayata dokunan ve insanlığa katkı sunan herkes kıymetlidir. Yüce dinimiz İslâm'ın ilkeleri ve Hz. Peygamberin örnek hayatı da sa'y-u gayret göstermeyi, emek sarf etmeyi ve alın teri dökmeyi emretmektedir.

İslam'ın iş ahlakı noktasındaki yaklaşımına



bakacak olursak, iki önemli değer bizi karşılamaktadır. Bunlardan biri, çalışmanın ihsanı yani iyi yapılması diğeri de itkânı yani mükemmel olmasıdır. Çünkü çalışana verilen maaş veya ücret, iyi yapılması gereken bir işin karşılığıdır. Bu doğrultuda sevgili Peygamberimiz; "Allah Teâla, sizden birinizin bir iş yaptığı zaman, onu sağlam ve güzel yapmasını sever" buyurarak, çalışanları; sağlam, kaliteli mal ve hizmet üretmeye teşvik etmiştir. Fakat diğer taraftan dinimiz, işverene de birtakım sorumluluklar yüklemektedir. Bu noktada işverenden beklenen, çalışanına karşı lütfkâr olmaktır. Dolayısıyla işveren, sadece ücreti verip işçilerini zorluk içinde bırakamaz. İdeal olan, çalışana zekâta muhtaç olmayacak derecede ücret vermektir. Bu bakımdan sorumluluğunun bilincinde olan bir işveren, çalıştırdığı kişilerin maaş veya ücretlerini en azından temel ihtiyaçlarını karşılayacak miktarda vermelidir. Bilgi, beceri ve uzmanlık gerektiren işlerde çalışanlara ise durumlarına uygun, tatmin edici bir ücret ödenmelidir. Bununla birlikte işveren, vereceği ücreti önceden belirlemeli, sonradan hak kaybına sebebiyet verebilecek durumlardan kaçınmalıdır. Takdir edersiniz ki, bir işyerinde sevgi ve saygının oluşması, çalışma barışının sağlanması ve verimliliğin artmasının yollarından biri de çalışanların ücretlerinin tam ve zamanında ödenmesinden geçmektedir. Nitekim sevgili Peygamberimiz; "Çalışanın ücretini alın teri kurumadan veriniz" buyurarak, bu konuda



DİYANET VAKFI,
TÜRKİYE'DE VE

146

ÜLKEDE TOPLAM

1001

ADET ŞUBESİYLE
HİZMET VERMEKTEDİR



İslâm'ın ilkeleri ve Hz. Peygamberin örnek hayatı; sa'y-u gayret göstermeyi, emek sarf etmeyi ve alın teri dökmeyi emretmektedir

işverenleri dikkatli ve duyarlı olmaya davet etmiştir. İktisadi ilişkilerin esasını teşkil eden bu hususlar, İslâm'da insani mertebelerin en yükseği olan fütüvvet yani cömert ve asalet sahibi olma prensibine dayanmaktadır. Ülkemizin iş insanları da bu hususlara riayet ettiklerinde Allah'ın izniyle bereket ortaya çıkacaktır. Fakat asıl bereket, verimlilikten daha ziyade ilahi hayrın vücut bulmasıdır.

İslam dininin faize bakışı hakkında bilgi verebilir misiniz?

Ticari hayat, insanların birbirleriyle iletişim ve etkileşim içerisinde buldukları alanlardan biridir. Dinimiz, hayatımızın her alanıyla ilgili düzenlemeler getirdiği gibi ticari hayatla ilgili de birtakım prensipler koymuştur. Bu manada İslam, kişilerin tasarruflarını helal yoldan ticaret yaparak değerlendirmelerini ve bu şekilde artırmalarını teşvik etmiştir. Aynı zamanda insanların fakirleşmesine, haksız kazanca ve





Diyanet İşleri Başkanlığı: toplumumuzun kardeşlik harcı, dostluk mayası ve göz bebeği bir teşkilattır

sömürüye neden olan faiz uygulamasına şiddetle karşı çıkmış ve faizin her türlüşünü kesin bir şekilde haram kılmıştır. Çünkü faiz; toplumsal adaletsizliklere, işsizliğe sebep olan, bireysel faydacılığı ve hırsı artıran, gelir dağılımını bozan, serveti belirli gruplarda toplayan, kısaca İslam'ın öngördüğü ideal dengeyi bozan bir işlemdir. Bu yönüyle faiz, bir ahlak ve hukuk problemidir. Nitekim Rabbimiz faiz konusunda; "Ey iman edenler! Allah'tan korkun ve eğer gerçekten müminler iseniz artık faizin peşini bırakın. Eğer böyle yapmazsanız, o zaman Allah ve Rasûlü tarafından size savaş açılmış olduğunu bilin." buyurarak bu uygulamayı şiddetle reddetmiştir. Bu üslup enteresandır, nitekim din düşmanlarını dost edinme haricinde hiçbir günah için kullanılmamıştır. Zira içki, kumar, zina gibi kesin yasaklar sadece mağduru ve çevresindekilerin belirli bir kısmını etkilerken, faizin zararı ve kötü etkileri sadece faizi alan ya da veren ile sınırlı kalmayıp, bütün toplumun ekonomik, sosyal ve ahlaki hayatını olumsuz yönde etkilemektedir. Öte yandan, Peygamber Efendimizin sünnetinde de faizin açık ve sert bir üslupla yasaklandığını görmekteyiz. Nitekim Allah Rasûlü; faiz yiyene, yedirene, faizli muamelelerin şahitlerine ve kâtibine lanet etmiştir. Tüm bunlardan anlaşılmaktadır ki faiz açıkça haramdır. Faiz almak haram olduğu gibi, vermek yani ödemek de haramdır. Esasen İslam dininde verilen bir hüküm, birçok hikmeti de beraberinde barındırmaktadır. Nitekim sözünü ettiğim Kur'an ve sünnete dayalı

faiz yasağının ardından, İslam toplumlarında zenginle fakir arasındaki uçurum ortadan kalkmıştır. Buna mukabil insanlar, karşılıksız borç vermeye teşvik edilerek ihtiyaçlar giderilmiş ve toplumsal eşitlik sağlanmıştır. İnsanlar, yardımlaşmaya ve birbirine destek olmaya yönelerek toplumsal bütünlük temin edilmiştir. Diğer yandan bir Müslümanın ticari muamelelerde inancına muhalif ya da şüphe düşüren bir iş veya işleme olumlu bakması asla mümkün değildir. Dolayısıyla, ticari muamelelerin İslami hassasiyetin gereklerine uygun olması ya da uygun hâle getirilmesi fevkalade önem arz etmektedir. Bu sebeple, faiz gibi İslam iktisadının temel ilke ve değerleriyle taban tabana zıt muameleler ve yaklaşımlardan özenle kaçınılmalıdır.

Diyanet İşleri Başkanlığının küresel ölçekte gerçekleştirdiği çalışmalar hakkında neler söylemek istersiniz?

Bu sorunuz için özellikle teşekkür ederim. Zira yurt dışına yönelik Diyanet İşleri Başkanlığımız çok önemli hizmetler yapmaktadır. Sorunuz vesilesiyle bu hizmetlerden bazılarını kamuoyumuzla paylaşmış olacağım. Başkanlığımız, dünyadaki bütün Müslüman ülke ve topluluklarla, dindaş ve soydaşlarımızla buluşmak, onlara yardım ve rehberlik etmek için büyük gayret göstermektedir. Mesela bu gayeye matuf olarak; Avrasya İslam Şuraları, Afrika Müslüman Dini Liderler Zirveleri, Avrupa Müslümanları Buluşması, Dünya İslam Bilginleri; Barış, İtidal ve Sağduyu İnisiyatifi Toplantısı, Latin Amerika ve Karayip Adaları Müslüman Dini Liderler Zirvesi, Asya Pasifik Ülkeleri Müslüman Dini Liderler Zirvesi ve Dünya Müslüman Azınlıklar Zirvesi gibi önemli uluslararası organizasyonlarla sözkonusu kıta ve ülkelerdeki kardeşlerimizle bir araya gelmekteyiz. Sorunlarımızı ve çözüm yollarını müzakere ederek beraber faaliyetler planlamaktayız. Dolayısıyla Başkanlığımız; başta din hizmetleri ve eğitim faaliyetleri olmak üzere, vatandaş, soydaş ve dindaşlarımızın yaşadığı ülke ve topluluklara yönelik pek çok hizmet yapmaktadır.

Eğitim alanında ise Başkanlığımız tarafından; Uluslararası Anadolu İmam-Hatip Liseleri Programı, Konuk Öğrencilere İhtisas Eğitimi Projesi, Konuk Kur'an Kursu Öğrencileri Projesi, Konuk Din Görevlileri Hizmet İçi Eğitim Kursları ve Değerler Eğitimi ve Erdemli Gençlik Programı gibi projeler hayata geçirilmiştir. Bahsi geçen alandaki önemli projelerden bir tanesi de Uluslararası İlahiyat Programı'dır. Şu ana kadar 719 gencimiz bu programdan mezun olmuştur. Böylece, yurt dışı dini ve sosyal-kültürel hizmetlerin o bölgenin dil ve kültürüne hâkim



ehil kişiler tarafından yürütülmesi hedefine katkı sunulmaktadır. Başkanlığımızın yurt dışı faaliyetleri bağlamında mutlaka Türkiye Diyanet Vakfımızla beraber yaptığımız çalışmalardan da kısaca bahsetmeliyim. 1975 yılında, İslam'ın hayır ve bereket mefkûresini ve ecdadın iyilik mirasını emanet bilinciyle günümüze ve geleceğe taşımak amacıyla Türkiye Diyanet Vakfımız kurulmuştur. Vakfımız özellikle Diyanet İşleri Başkanlığımızın, din hizmetlerini daha etkin ve verimli yürütebilmesi hususunda ihtiyaç duyduğu maddi kaynağın oluşturulması ve yönetilmesi gayesine matuf çalışmalarla, iyilik ve güzellik yolunda nice güzel hizmete imza atmıştır. Vakfımız, bugün 1001 şubesiyle ülkemizde ve 146 ülkede iyiliğin adresi olmuştur.

Ülkemizin gelişen ekonomik-siyasi gücü, Başkanlığımıza verilen önemin ve sunulan imkânların artması aynı zamanda tüm dünya Müslümanlarının ülkemizden beklentilerinin çoğalması ile birlikte Vakfımız, evrensel bir hayır kuruluşu hâline gelmiştir. İnsanlığın ve İslam ümmetinin birçok sorun ve sıkıntılarla karşı karşıya kaldığı günümüzde, Diyanet İşleri Başkanlığımız ve Türkiye Diyanet Vakfımız, dünyanın ihtiyaç olan her yerine yardım elini uzatmıştır. Sosyal yardımlardan eğitime, camilerin inşasından gönüllerin ihyasına kadar birçok alanda hayır ve

Faizin kötü etkileri; sadece faizi alan ya da veren ile sınırlı kalmayıp, toplumun ekonomik, sosyal ve ahlâki hayatını da olumsuz yönde etkilemektedir



TÜRKİYE DİYANET
VAKFI,

1975

YILINDA KURULDU



hasenat çalışmaları yapmıştır. Ümmetin yetimleri mesabesindeki Müslüman azınlıkların; savaşlara, işgallere-afetlere maruz kalanların, yoksulların, kimsesizlerin, çaresizlerin umudu ve sevinci olmuştur. Yaptığı eğitim ve kültür faaliyetleriyle, özgürlükleri ve gelecekleri ellerinden alınan muhacir nesillerin, geleceklerinin ve kimliklerinin yitirilmemesi için kılavuz ve imkân olmuştur. Birçok ülkede, dünyaya barış ve huzuru getirecek, hak, adalet, merhamet ve barış mefkûresine sahip nesillerin, sahil din anlayışıyla yetişmesi için seferber olmuş, ülkemizle o ülkeler arasında eğitim ve gönül köprüleri kurmuştur.

Diyanet İşleri Başkanlığımız ve Türkiye Diyanet Vakfımız, özellikle yurt dışında yürüttüğü eğitim, insani yardım, Ramazan ve Kurban programları gibi çalışmalarla dil, din, ırk, mezhep, meşrep, farkı gözetmeksizin; savaş, kriz, afet mağdurlarının ve ihtiyaç sahiplerinin yanında olmuştur. 2019 yılında sadece vekâletle kurban hizmetiyle; 450 bin hisse kurbanı, dünyanın yaklaşık 400 noktasındaki ihtiyaç sahiplerine ulaştırmıştır. Dünyanın dört bir yanında yaptığı camilerle, şehirlere İslam'ın mührünü vurmuştur. Filipinler'den Haiti'ye, Moskova'dan Suriye'ye, Arakan'dan Amerika'ya kadar her yerde halkımızın hayır köprüsü olarak nice güzel çalışmalara imza atmış, ülkemizde ve İslam coğrafyasında etkili bir sivil toplum kuruluşu hâline gelmiştir. Bu da göstermektedir ki Diyanet İşleri Başkanlığımız sadece Türkiye'de





Başkanlığımız: başta din hizmetleri ve eğitim faaliyetleri olmak üzere, vatandaş, soydaş ve dindaşlarımızın yaşadığı bölgelere yönelik pek çok hizmet yapmaktadır

değil, yeryüzünün ateşler içerisinde kaldığı, din eksenli çatışmaların, şiddetin, savaşların yaşandığı bir dünyada hizmetlerini barış ve güven içerisinde yürütmeyi başarmış önemli bir kurumdur. Başkanlığımız, Orta Asya'daki bütün kardeşlerimize yıllarca hizmet götüren; Afrika'ya, Latin Amerika'ya bilgiyi, barışı, iyiliği taşıyan bir müessesedir. Diyanet İşleri Başkanlığımız ve Türkiye Diyanet Vakfımızın Avrupa tecrübesi ise çok daha fazla önem arz etmektedir. Zira Başkanlığımız ve Vakfımız; Avrupa'nın her tarafındaki vatandaşlarımızla, Avrupa'daki bütün Müslümanlarla din ve din eğitimi hizmetlerini en iyi şekilde buluşturan köklü bir müessese olmuştur.

Diyanet İşleri Başkanlığımız; toplumumuzun dinî, ahlaki ve manevi değerlerini sürekli canlı tutmayı önemsemektedir. Dolayısıyla toplumu din konusunda aydınlatmak, topluma manevi yönden rehberlik etmek, dinimiz İslam'ın aydınlık çağrısıyla bütün insanlığı buluşturmak için var gücüyle çalışmaktadır. Din hizmetlerini toplumun tüm



kesimlerine ulaştırmayı, bu hizmetlerin etkinliğini artırmayı kendine hedef edinen Başkanlığımız, toplumun birlik ve beraberliğine katkı sağlayacak esaslı faaliyetlerde bulunmaktadır. Bunu da Kur'an, sünnet, akıl ve vicdanın rehberliğinde, İslam medeniyetinin zengin bilgi mirası eşliğinde, temel kaynaklara dayalı, doğru ve güncelleştirilmiş bilgiyi esas alarak gerçekleştirmektedir. Bu sebeptendir ki Diyanet İşleri Başkanlığı; toplumumuzun kardeşlik harcı, dostluk mayası ve göz bebeği bir teşkilatıdır.

KOBİ KART ile KOBİ'ye durmak yok!

KOBİ Kart, hızlı finansmanıyla gelir, işletmenizin ihtiyaçlarını uygun oranlarla karşılar ve gider. Size esnek vadelerle ödeme kolaylığı sunar.

KOBİ Kart, Kuveyt Türk şubelerinde.



444 0 123

www.kuveytturk.com.tr



KUVEYTTÜRK

SAĞLAM BANKACILIK

KATILIM BANKACILIĞININ YAYGINLAŞTIRILMASINDA DİYANETİN ROLÜ

Yazı: Sakarya Üniversitesi İSEFAM Müdür Yardımcısı Dr. Mücahit Özdemir

Türkiye’de katılım bankacılığının istenilen seviyelere ulaşması için sektör dışındaki çeşitli paydaşlara da görevler düşmektedir. Bu paydaşlardan biri de T.C. Diyanet İşleri Başkanlığı’dır





İslam ekonomisi, temel kaynakları olan Kur'an-ı Kerim ve sünnet ile onlardan neşet eden bilgi üzerine bina edilmiş özgün bir iktisadi sistem anlayışı sunmaktadır. Bu sistemin insan hayatındaki yansımaları da özellikle iktisadi kurumlar üzerinden olmaktadır. İslam tarihinde ekonominin farklı alanlarına yönelik; hisbe, ahilik ve vakıf gibi müesseseler faaliyet göstermiştir. Günümüzde ise bu kurumların en başta gelenleri İslami finans kuruluşlarıdır. İslami finans sektörü denildiğinde akla ilk olarak İslami bankalar, ülkemizdeki adıyla "katılım bankaları" gelmektedir. Bununla birlikte sektör; İslami sermaye piyasaları, İslami sigortacılık (tekâfül) ve banka dışı İslami finans kuruluşları (zekât fonu, İslami mikrofinans) olarak genel bir tasnif yapabileceğimiz kurumlardan müteşekkildir. Buradaki özel vurgumuz ise katılım bankalarına yönelik olacaktır.

Diyanet İşleri Başkanlığı'nın (DİB) İslami finansın yaygınlaştırılmasındaki rolünün ne olabileceği noktasına geçmeden önce Türkiye özelinde kamunun ve İslami finans sektörünün ilişkisine biraz değinmekte fayda vardır. Ancak bu şekilde DİB'nin mevcut durumu anlaşılabilir ve beklentiler gerçekçi bir şekilde oluşturabilir.

Türkiye'de Kamu ve İslami Finansın İlişkisi
Türkiye'de kamunun İslami finansla yönelik yaklaşımı; uzun yıllar mesafeli olmuş, sektör finans sisteminin marjinal bir parçası olarak görülmüştür. Ancak 2000'li yıllarda siyasi yapının da değişmesiyle birlikte İslami finans sektörüne gösterilen tavırda bir esneme söz konusu olmuştur. Dünyadaki konjonktürün de katkısıyla, özellikle küresel kriz sonrası dönemde İslami finans, yurt içinde daha konuşulur hâle

gelmiştir. Türkiye'de İslami finans, devletin düzenleyici kurumları haricinde uzun süre çok fazla muhatap alınmamıştır. Ancak kamu, özellikle 2010 sonrasında daha somut adımlar atmaya başlamıştır. Kamunun 2015 yılında Ziraat Katılım Bankası'nı kurması ve bunu Vakıf Katılım Bankası'nın takip etmesi, kamu-İslami finans sektörü ilişkisine farklı bir boyut kazandırmıştır. Son olarak ise Emlak Bankası'nın, Türkiye Emlak Katılım Bankası şeklinde yeniden kurulması; kamunun katılım bankacılığında oyuncu olmasının ötesinde stratejik anlamda faaliyet göstermesi durumu olarak da değerlendirilebilmektedir.

İslami finans, kamu katılım bankalarının kurulmasıyla birlikte devlet nezdinde daha farklı bir konuma gelmiştir. Bu zamana kadar ise özellikle katılım bankaları ve diğer İslami finans kuruluşları, sadece özel sektör öncülüğünde mesafe alabilmiştir. Bu noktada, yazımızın asıl konusunu oluşturan DİB de İslam iktisadı ve finansına yönelik daha proaktif bir tutum izleme yoluna geçmiştir.

Diyanet'in son yıllarda, faizle mücadele konusunda gecikmiş de olsa aktif bir tutum sergilemeye başlaması dikkat çekicidir



Diyanet ve İslami Finans İlişkisi

DİB, ülkemizde din hizmetlerinin yerine getirilmesinden ve toplumun irşâd edilmesi faaliyetlerinden sorumlu; 2018 rakamlarına göre farklı görevlerde toplam 107 binden fazla personele sahip büyük bir kamu kuruluşudur. İslami finans açısından değerlendirdiğimizde de teşkilat yapısının içerisinde sorumluluk alanlarına bahsi geçen konuların girdiği farklı yapılar vardır. Bunların en önemlileri: Din İşleri Yüksek Kurulu Başkanlığı, Din Hizmetleri Genel Müdürlüğü, Eğitim Hizmetleri Genel Müdürlüğü ve taşralardaki teşkilatlardır.

Bugüne kadar DİB'nin farklı seviyelerde (genelde İslam iktisadı özeldir İslami finans ile ilgili) bazı girişimleri ve devam eden faaliyetleri bulunmaktadır. Daha dar kapsamlı ve ilim camiasını ilgilendiren Din İşleri Yüksek Kurulu'nun uhdesinde; istişare toplantıları ve çalıştaylar düzenlenmiş, düzenlenmeye de devam etmektedir. Hem akademi hem de İslami finans sektöründen uygulayıcıları bir araya getiren bu tarz ilmi toplantılar; farklı konuların tartışılması ve akademi-sektör işbirliğinin geliştirilmesi açısından oldukça faydalıdır. Aynı zamanda bu tarz programlardan çıkan sonuçların; politika tavsiyeleri şeklinde sektörün yaygınlaşması ve sorunlu alanların azaltılması amacıyla yayımlanması ve takibinin yapılması da büyük önem taşımaktadır.



Diyanet'e, İslami finansla ilgili yöneltilen sorular bulunmakta, bunların cevapları ise genel hatlarıyla internet sitesinde paylaşılmaktadır



TÜRKİYE'DE KAMU,
İSLAMİ FİNANS
ALANINDA ÖZELLİKLE

2010

SONRASINDA
SOMUT ADIMLAR
ATMAYA
BAŞLAMIŞTIR

Diyanet, İslami Finans Sorularını Cevaplandırıyor

Bahsi geçen ilmî programların yanı sıra DİB'ye İslami finansla ilgili yöneltilen sorular da bulunmaktadır. Bunların cevapları ise genel hatlarıyla internet sitesinde paylaşılmaktadır. Sorulara verilen cevaplarda pozitif bir yaklaşım sergilendiği ve ön açıcı olduğu görülmektedir. Ancak, internet sitesinde paylaşılan sorular arasında katılım bankacılığının özellikle fon tarafına ilişkin herhangi bir soru-cevap bulunmamaktadır. Bu noktada, katılım bankalarını diğer konvansiyonel bankalardan ayıran özelliklerini ve katılma hesaplarına yönelik DİB'in yaklaşımını içeren soru-cevaplar da siteye eklenebilir.

Konvansiyonel Sigorta, Gözden Geçirilmeli

Bununla birlikte, katılım bankalarının acente olarak sundukları önemli bir hizmeti ilgilendiren konvansiyonel sigorta onayının tekrar gözden geçirilmesinde ve bu noktada bilgilendirme yapılmasında fayda vardır. Çünkü yapılan akademik çalışmalarda ve sektör temsilcilerinin değerlendirmelerinde bu durumun tekâfül hizmeti sunulan ülkemizde İslami finansı olumsuz etkilediği belirtilmektedir. Aynı zamanda verilen görüş, konvansiyonel sigortacılığın uygunluğu

noktasında yaygın şekilde kullanılmaktadır. Bu noktada bir netleştirme ihtiyacı olduğu da farklı platformlarda dile getirilmektedir.

Diyanet, Faize Karşı Tutum Sergilemeye Başladı

Öte yandan DİB'nin toplumun çok geniş bir kesimine ulaşmasını sağlayan ve belki de en kritik faaliyetlerinden biri, cuma hutbeleridir. Bu hutbelerde DİB'nin ihtiyaç gördüğü konular, herkesin anlayabileceği bir basitlikte ele alınmaya çalışılmaktadır. Merkezi bir şekilde hazırlanan bu hutbelerde İslam iktisadına yönelik konular oldukça azdır ve genellikle zekât, sadaka gibi karşılıksız yardımlara yoğunlaşmaktadır. Ortaya koyulan bilgilere göre, 2001-2018 yılları arasında İstanbul'da irâd edilen hutbelerde faiz yasağı sadece 2017-2018 yıllarında birer kez işlenmiştir. Bunun yanı sıra son yıllarda DİB'nin faizle mücadele konusunda gecikmiş de olsa aktif bir tutum sergilemeye başlaması dikkat çekicidir. 2019 yılında bizzat Diyanet İşleri Başkanı Prof. Dr. Ali Erbaş tarafından faiz



Diyanet'in kendi personel maaşlarının ödenmesinde katılım bankaları ile çalışılmasına yönelik müftülükler gönderdiği talimat. oldukça önemli ve yerinde bir karar olmuştur

konulu hutbe verilmiştir ve bu durum sembolik olarak büyük öneme sahiptir. Faiz ve diğer İslam iktisadı meselelerine cuma hutbelerinde yer verilmesi, toplumda bu konudaki bilincin artmasına katkı sunacaktır. Bu noktada kamunun faizli şekilde faaliyet gösteren bankalarının olması, bir kamu kuruluşu olan DİB tarafından oluşturulan bu hutbeleri eleştiriye açık hâle getirmektedir. Bu noktada DİB'nin açık bir





şekilde pozisyon almasını ya da hutbelerde kamu katılım bankalarına insanları yönlendirecek ifadelere yer vermesini beklemek şu an için çok gerçekçi gözükmemektedir.

Taşra Teşkilatlarına Büyük Sorumluluk Düşüyor

Hutbeler, önemli bir fonksiyon icra etmekle birlikte hem içerik hem de zaman açısından İslami finansla ilgili konuların derinlemesine ele alınması ve insanların kafalarındaki soruların cevaplandırılmasında yeterli değildir. Bu noktada halkla iç içe olan taşra teşkilatlarına büyük sorumluluklar düşmektedir. Nasıl katılım bankalarının stratejisini genel müdürlük belirliyor ancak müşteri ile şube personeli muhatap oluyorsa, taşra teşkilatları diye ifade edilen il-ilçe müftülükleri, gençlik merkezleri ve Kuran kursları gibi cami dışındaki yapılarda görev yapan personelin de halkı İslam iktisadi meseleleri üzerine irşad etmesi gerekmektedir. Böylece toplum, katılım bankalarıyla ilgili sorulara daha yakın ve geniş bir zaman diliminde cevap bulabilecektir.

Buna paralel olarak camilerin, iktisadi meselelerin ele alındığı ve uygulama alanı bulunduğu yerler hâline getirilmesi adına da çalışmalar yapılabilir. Bahsettiğim durum için Endonezya ve Pakistan gibi ülkelerdeki örnekler incelenebilir. Bu tarz bir yaklaşım, toplumun İslam iktisadi konusundaki bilincinin artmasına ve katılım bankacılığına katkı sunacaktır.

Diyanet Personeli Bilinçlendirilmeli

Tüm bunlar gerçekleştirilirken DİB personelinin



2019'DA

**DIYANET İŞLERİ
BAŞKANI PROF.
DR. ALİ ERBAŞ
TARAFINDAN FAİZ
KONULU HUTBE
VERİLMİŞTİR**

konuyla ilgili bilinç düzeyinin de ele alınması gerekmektedir. Yapılan araştırmalar sonucunda personelin faiz ve İslami finans konusundaki hassasiyetlerinin maalesef beklentilerden oldukça düşük olduğu tespit edilmiştir. Bu nedenle, personellerin konuyla ilgili eksikliklerinin giderilmesi gerekmektedir. Katılım bankalarının şubeleriyle gerçekleştirilecek işbirlikleri, üzerinde durduğumuz noktada faydalı olacaktır.

Yakın bir zamanda DİB'nin kendi personel maaşlarının ödenmesinde katılım bankaları ile çalışılmasına yönelik müftülüklerle gönderdiği talimat, oldukça önemli ve çok yerinde bir karar olmuştur. Aynı zamanda atılan bu adım, katılım bankalarına da kaliteli hizmet sunmaları gerektiği noktasında ciddi bir sorumluluk yüklemiştir.

Toplumu Bilgilendirme Faaliyetlerine Ağırlık Verilmeli

Sonuç olarak katılım bankacılığının Türkiye'de istenilen seviyelere çıkması için bizzat piyasada bulunan uygulayıcıların sorumluluklarının yanında diğer paydaşlara da görevler düşmektedir. Bu paydaşlardan biri de şüphesiz DİB'dir. Özellikle son dönemde İslam iktisadi noktasında DİB tarafından önemli adımlar atılmaktadır.

Bununla birlikte hem sistemin daha sağlam bir zeminde hareket etmesi hem de toplumun özellikle faiz konusunda bilincinin artması için hutbe, sohbet ve gençlik merkezleri gibi çeşitli kanallar vasıtasıyla bilgilendirme faaliyetlerine ağırlık verilmesi elzemdir.

TKBB DIYANET'LE YAKIN ÇALIŞIYOR

TKBB olarak Diyanet İşleri Başkanlığı'mızla son iki yıldır iyi ilişkiler geliştirdik. TKBB Merkezi Danışma Kurulu'nda da Din İşleri Yüksek Kurulu'ndan iki üye bulunuyor. Bizler, katılım bankacılığının prensiplere uygun yapıp yapılmadığı konusundaki tüm tereddütleri gidermeliyiz. Bu noktada TKBB olarak gücümüz bir yere kadar yetiyor ancak Diyanet İşleri Başkanlığı, Türkiye'nin her tarafına ulaşabiliyor. Dolaşısıyla bu avantajı doğru kullanarak kendimizi ve çalışma prensiplerimizi rahatlıkla açıklayabileceğimizi düşünüyoruz.

Aynı zamanda Diyanet Vakfı ile de ticari ve sosyal ilişkilerimiz oldu. Örneğin, bankalarımız Diyanet Vakfı ile ticari esaslar çerçevesinde çalışmaya devam ederken, TKBB ise Bursa'daki yükseköğretim öğrencileri için 200 kişilik yurt binasını Diyanet Vakfı'na bağışladı.

Osman Akyüz



ESERİMİZDE, AKADEMİ VE SEKTÖRÜ

Birleştirdik

Yaşayan ve Gelişen Katılım Bankacılığı kitabının editörlerinden olan Dr. Ahmet Albayrak, eserle ilgili merak edilenleri cevaplandırdı

Röportaj: Merve Ay

Katılım bankacılığı alanında kaynak niteliğinde bir eser olarak adlandırılan *Yaşayan ve Gelişen Katılım Bankacılığı* kitabının gözden geçirilen ikinci baskısı gerçekleştirildi. Yayımlanmasının ardından; eserle ilgili alınan geri dönüşleri ve gelecek planlamalarını, kitabın editörlerinden Dr. Ahmet Albayrak ile etraflıca konuştuk.

Yakın zamanda yayımlanan *Yaşayan ve Gelişen Katılım Bankacılığı* kitabının editörlerinden biri olarak eserini hedefleri hakkında neler söylemek istersiniz?

Yaşayan ve Gelişen Katılım Bankacılığı kitabının,

birden fazla hedefi bulunduğunu söyleyebilirim. İlk hedefimize değinmeden önce konuyu daha net ifade edebilmek adına, okuyucuya katılım bankacılığı paydaşları kavramını tanıtmalıyız. Katılım bankalarının kurum içinde ve dışında paydaşları var. Bankalarının ortaklarını, üst düzey yöneticilerini, çalışanlarını ve müşterilerini iç paydaşlar olarak; Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB) gibi mesleki birlikler başta olmak üzere kamu, medya, üniversite ve İslami bankacılığın tüm dünyadaki ilişki ağı ve uluslararası kurumlarını da dış paydaşlar olarak tanımlayabiliriz. Katılım bankacılığı ekosistemindeki tüm paydaşlar olarak bir



bütünüz ve hepimiz bu sistemi en iyi noktaya getirmek için çaba sarf ediyoruz. Halka, en zayıf olduğu yer kadar sağlamdır. Dolayısıyla da katılım bankacılığı sektörü, ancak paydaşlarının ekosisteme sundukları katkının verimliliği ve etkinliği kadar güçlüdür. Bu minvalde bizler de katılım bankacılığı sistemini güçlendirme gayreti içerisindeyiz. Kitabımızın birincil hedefi bu. Kitabı oluştururken TKBB önderliğinde Prof. Dr. Şakir Görmüş ve Aydın Yabancı ile beraber editörler olarak katılım bankalarındaki icracıların yanı sıra teorik olarak bu sistemle ilgilenen akademisyenleri de bir araya getirerek takımlar kurduk. Kitabın bölümlerini oluştururken, hem sektör hem de akademi tarafı birlikte çalıştı. Böylece akademi ile sektör pratiğini birleştirmiş olduk ve birbirleri üzerindeki etkilerini artırmayı amaçladık. Son olarak da Türkiye'deki farklı üniversitelerimizdeki İslam Ekonomisi ve Finansı alanındaki lisans, yüksek lisans ve doktora programları için kullanılabilecek, bir dönem boyunca okutulabilecek bir kitap ortaya çıkardığımızı düşünüyoruz.

Kitabı hazırlarken yurt dışı örneklerden de yararlandık. Türkiye'de yapılmış çalışmalara baktık. Konu bazında olabilecek en geniş şekilde sektördeki uygulamaları kapsamaya gayret ettik. Kitabımıza "Yaşayan ve Gelişen Katılım Bankacılığı" adını verirken katılım bankacılığı ekosistemini kitabımızda merkezde konumlandırarak, katılım bankacılığı alanında yaşanan son gelişmeleri ve tüm paydaşların bu gelişmelere olan katkılarını göstermeye çalıştık.

Kitabın alanında önemli bir boşluğu doldurduğu yorumları yapıyor. Bununla ilgili değerlendirmelerinizi dinleyebilir miyiz?

Yaşayan ve Gelişen Katılım Bankacılığı'nın sektördeki bütün tartışmaları bitirmek gibi



2

YILDA TAMAMLANAN
YAŞAYAN VE GELİŞEN
KATILIM BANKACILIĞI,

14

BÖLÜMDEN
OLUŞUYOR

Yaşayan ve Gelişen Katılım Bankacılığı. İslam ekonomisi ve finansına ilgi duyan ve bu alanda bilgisini derinleştirmek isteyen herkesin okuyabileceği bir kitap

bir iddiası yok. Ancak kitabın, teori ve pratik arasındaki boşluğun azaltılması için bir imkân sağladığını düşünüyoruz. Katılım bankacılığı her an gelişiyor. Geliştikçe de birçok alanda tartışılıyor. Belli bir uyum ve denge içinde paydaşların katılımını artırarak sektörü daha da geliştirebilmemiz mümkün. Biz, bu kitapta katılım finans sistemiyle ilgili tüm konulara değinerek ekosistemin anlaşılabilirliğine bir katkı sunuyoruz.

Esere teknik açıdan bakılacak olursa içerik kurgusundan bahsedebilir misiniz?

Akademi ve sektör temsilcilerinin değerli katkılarıyla iki yıl gibi bir sürede tamamladığımız kitabımız, 14 bölümden oluşuyor. İlk bölüm, katılım bankacılığı ile ilgili felsefi bir altyapı sunuyor. İkinci kısım, bütün İslam iktisadı külliyyatı içindeki para, banka ve finans kavramlarını değerlendiriyor. Üçüncü bölümde paydaşların katılım bankacılığı ekosistemde oynadığı rollere değiniliyor. Dördüncü bölümde, sektörle ilgili yurt içi ve yurt dışındaki tüm gelişmeler rakamlarla anlatılıyor. Beşinci kısımda, katılım bankalarının konvansiyonel bankalardan farklı olarak nasıl organize olduğundan bahsediliyor. Altıncı bölüm, katılım bankacılığında fon toplama ve kullandırma başta olmak üzere, bütün sistemi derli toplu bir biçimde ortaya koyuyor. Yedinci bölüm,





Yaşayan ve Gelişen Katılım Bankacılığı'nı. Türkiye'deki katılım bankacılığı uygulamalarını resmettiğimiz önemli bir çalışma olarak görüyoruz

mevzuat ve denetim konusunda hukuki altyapıyı açıklıyor. Sekizde, katılım bankacılığında kullanılan ürünlerin İslam hukukunda karşılık geldiği akitler anlatılıyor. Dokuzda, likidite yönetimi ürün ve uygulamaları, onda ise sermaye piyasası ürünleri ve uygulamaları anlatılıyor. On birinci bölümde katılım sigortacılığı (tekafül) işleniyor. On ikinci kısım, muhasebe organizasyonu uygulamalarının olduğu bir bölümken, on üç ise risklerin nasıl yönetildiğine ilişkin bilgi veren bir kısım. On dördüncü ve son bölümümüz ise katılım bankacılığının Dünya'da ve Türkiye'de ekonomiye nasıl katkı sunduğunu anlatıyor.

Yayımlanmasının ardından, çalışmayla ilgili aldığınız geri dönüşlerden bahseder misiniz?

Kitabın dağıtılmaya başlandığı andan itibaren geri bildirimler almaya başladık. Kitabın içerik kalitesi açısından olumlu tepkiler, "ehrafını mani ayyarını cami" bir eserle okuyucuda farklı bakış açısı sunduğuna dair yorumlar, kitapla verilmek istenenin yerini bulduğuna işaret ediyor. Tasarım açısından bakıldığında

kitabımızın kapağında, canlı bir İstanbul vapuru görseli var. Son derece hayatın içinden... Vapur, hareket halindeki sektörümüzü temsil ediyor diye düşünebiliriz. Yaşıyoruz ve yola devam ediyoruz. İnsanların ihtiyaçlarını karşılayan, belli standartları ve etik değerleri oluşturulmuş bir yapıyı sürdürme gayreti içerisindeyiz. Tabii eleştiriler de olacak, biz de onları dikkate alarak sistemde geliştirmeler yapmaya ve tıpkı o gemi gibi yüzmeye devam edeceğiz. Ümitvar olmak zorundayız. Paydaşların verimli ve etkin bir şekilde sisteme katılmalarını sağlamak zorundayız.

Muhakkak eserin hitap ettiği bir kitle var. Bu bağlamda kitap, kimleri daha yakından ilgilendiriyor? Kimler okumalı? Tavsiyelerinizi aktarır mısınız?

Yaşayan ve Gelişen Katılım Bankacılığı, İslam ekonomisi ve finansına ilgi duyan ve bu alanda bilgisini derinleştirmek isteyen herkesin okuyabileceği bir kitap. Özellikle üniversitelerde bu konuyla ilgili dersleri olan hocalar ve öğrenciler, bu eserden yararlanabilir. Öte yandan bu konu ile ilgili yayınlar hazırlayan kişiler, araştırmaları için istifade edebilirler.

Katılım bankacılığı ile ilgili yeni uygulamalar devreye alıyoruz. Kimi uygulamalardan vazgeçerken bazılarını da geliştiriyoruz. Rakamsal değişimler de yaşanabiliyor. Dolayısıyla katılım bankacılığında gelişim sürekli devam ediyor. Kitabımızın tüm paydaşlarımız için hayırlı olmasını diliyoruz.



Yaşayan ve Gelişen Katılım Bankacılığı Yazarları

Prof. Dr. Arif Ersoy, Temel Hazıroğlu, Dr. R. Ahmet Albayrak, Şerafettin Özsoy, Prof. Dr. Şakir Görmüş, Aydın Yabanlı, Doç. Dr. Aslı Beyhan Acar, Dr. Okan Acar, Orhan Koyuncu, Mehmet Yuşa Solak, Dr. İsmail Halitoğlu, Bekir Halaçoğlu, Ümit Akkaya, Prof. Dr. İshak Emin Aktepe, Mustafa Dereci, Doç. Dr. Abdullah Durmuş, Dr. Erkan Sevinç, Hamit Kütük, Doç. Dr. Süleyman Kaya, Kenan Dede, Esmâ Karabulut, Prof. Dr. Hasan Hacak, Dr. Yunus Emre Gürbüz, Prof. Dr. Özgür Çatıkkaş, Dr. Ayhan Yatbaz, Bekir Torun, Prof. Dr. Mehmet Saraç, Umur Çakmak, Prof. Dr. Erişah Arıcan, Prof. Dr. Başak Tanınmış Yücememiş, Dr. Abdurrahman Çetin

Editörler



Prof. Dr. Şakir Görmüş

İstanbul Üniversitesi İktisat Fakültesi İktisat bölümünden 1993 yılında mezun oldu. Daha sonra sırasıyla University of Illinois at Urbana-Champaign Ekonomi Bölümünde yüksek lisans (1997) ve Oklahoma State Üniversitesi Ekonomi Bölümünde (2004) "Stock Market and Currency Crises in Emerging Economies: A Simultaneous Approach" (Gelişen Ekonomilerde Borsa ve Döviz Krizlerinin Eşzamanlı Tahmini) adlı tez çalışmasıyla doktorasını tamamladı. 2014 yılında Uluslararası Malezya İslam Üniversitesinde (IIUM) misafir öğretim üyesi olarak bulunmuştur. Sakarya Üniversitesi İslam Ekonomisi ve Finansı Merkezi (İSEFAM) kurucularındandır. 2014-2017 yılları arasında Sakarya Üniversitesi İslam Ekonomisi ve Finansı ABD Başkanlığı görevinde bulunmuştur. Birçok kurumda üst düzey yönetici olarak görev aldı. Finansal krizler, politik iktisat, eğitim ve İslam ekonomisi ve finansı üzerine çalışmaları bulunmaktadır.

Dr. R. Ahmet Albayrak

İstanbul Teknik Üniversitesi Endüstri Mühendisliği bölümünden 1988 yılında mezun oldu. 1993 yılında University of North Carolina at Pembroke'dan (ABD) Organizasyonel Liderlik ve İşletme üzerine yüksek lisans derecesi, 2007 yılında İstanbul Teknik Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü İşletme Anabilim Dalı'ndan Teknoloji Yönetimi üzerine yaptığı çalışmalarla doktor unvanı aldı. Katılım Bankacılığı kariyerine 1988 yılında başlayan Albayrak, 2005 yılından itibaren Kuveyt Türk Katılım Bankası'nda Genel Müdür Yardımcısı olarak çalışmaktadır. 2012'ye kadar Bankacılık Servis Grubunu (IT, Operasyon, İdari İşler, İK & Strateji) yönetmiş aynı tarih itibarıyla Hazine, Yatırım ve Uluslararası Bankacılıktan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak atanmıştır. Kuveyt Türk iştiraklerinden KT Bank AG (Almanya'daki ilk İslami Banka) ve KT Portföy Yönetimi A.Ş.'de Yönetim Kurulu Üyesidir. Çalışma hayatı boyunca STK ve İyilik Kurumları'nda YK Başkan ve üyesi olarak görev almıştır. Daha önce Sakarya Üniversitesi'nde ve an itibarıyla de Marmara Üniversitesi Bankacılık ve Sigortacılık Enstitüsü'nde İslam Ekonomisi ve Finansı alanında yüksek lisans ve doktora dersleri vermektedir. Dr. Albayrak, 2012 yılında Kuveyt Türk yayınlarından çıkan, Sağlam Bankacılık Modeliyle Katılım Bankacılığı'na Giriş kitabının da editörüdür.

Aydın Yabanlı

1974 Kırşehir - Mucur doğumlu olan Aydın YABANLI, Hacettepe Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi Kamu Yönetimi bölümünden 1996 yılında "Yetki Devri" konulu teziyle mezun oldu. Philips'te Management Trainee programı kapsamında zincir mağazalar satış departmanında meslek hayatına başlayan YABANLI, 6 yıl aynı şirkette çeşitli kademelerde çalıştıktan sonra 2005 yılında bankacılık sektörüne geçerek o zamanki adıyla Özel Finans Kurumları Birliğinde göreve başladı. TKBB-FÜSEM İşbirliği Programı kapsamında Fatih Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsünde İşletme dalından "Is the interest policy responsible for the 2008 financial crisis?" (2008 finansal krizinin müsebbibi faiz politikası mı?) konulu teziyle yüksek lisans mezunu oldu (2010). İstanbul Sabahattin Zaim Üniversitesi'nde İslam Ekonomisi ve Uluslararası Finans üzerine doktorasına devam eden YABANLI; İslam İktisadi, katılım bankacılığı, politik ekonomi, kalkınma ve sosyal politika, insan ve toplum alanlarında akademik çalışmalar yapmaktadır. 15 yıldır bankacılık sektöründe çalışmakta olup halen Türkiye Katılım Bankaları Birliği'nde Bankacılık Hizmetleri Yöneticisidir.





KATILIM SİGORTACILIĞININ

Gelecek Potansiyeli

Katılım sigortacılığı, İslam hukuku çerçevesinde icra edilen sigortacılık faaliyetlerini ifade etmekte olup, katılım finans sisteminin büyümesine ve gelişmesine olumlu katkı sağlamaktadır. Katılım sigortacılığı prim üretimi, katılım bankacılığı aktif büyüklüğüne nazaran düşük gözükse de ulaştığı müşteri sayısı ve verdiği sigorta teminatı dikkate alındığında bahsi geçen sektörün büyük öneme sahip olduğu görülmektedir. Hâlihazırda gelişim alanları sınırlı olan sektörün, katılım sigortacılığı ile daha hızlı büyüyeceği muhakkaktır. Dolayısıyla katılım sigortacılığının mevcut durumu, potansiyeli, geliştirilmesi gereken yönleri ve ülkemiz ekonomisinde üstlenebileceği rol hakkında malumat vermek faydalı olacaktır.

Türkiye’de Katılım Sigortacılığının Yasal Çerçevesi

Ülkemizde katılım sigortacılığı sektörünün tabi olduğu kanuni çerçeveyi; genel anlamda

6102 Sayılı Türk Ticaret Kanunu ile 5684 Sayılı Sigortacılık Kanunu oluşturmaktadır. Mezkûr kanunların hiçbirinde katılım sigortacılığına ilişkin özel bir ifade bulunmamaktadır. Sektörün temel ikincil düzenlemesini ise 20 Eylül 2017 tarihli Resmi Gazete’de yayımlanan “Katılım Sigortacılığı Çalışma Usul ve Esasları Hakkında Yönetmelik” oluşturmaktadır.

Faizsiz sigortacılık, geleneksel sigortaya mesafeli yaklaşanların sigortacılık müessesesine dâhil olmasını temin etmektedir

Katılım Sigortacılığının Prim Üretimi Artıyor

2017 sonu itibarıyla ülkemizde altı adet katılım sigortacılığı şirketi faaliyet gösterirken, 2018 sonunda bu sayı sekize, Ekim 2019 itibarıyla ise sekizi pencere usulü olmak üzere 12’ye ulaşmıştır. Ayrıca katılım sigortacılığının hayat ve hayat dışı sektörler için ürettiği toplam prim

miktarı 2017 yıl sonunda yaklaşık 1.3 milyar TL, 2018 sonunda ise 2.2 milyar TL olarak gerçekleşmiştir. Ekim 2019 itibarıyla da söz konusu rakam 2.7 milyar TL’yi bularak geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 61,2 oranında artış göstermiştir.



Tekafül modelinde sigorta sözleşmesi hibe esastır ve sermayedar fonları ile katılımcı risk fonları ayrı yönetilmektedir

Rakamlar üzerinden okuma yapıldığında görülmektedir ki, sektör kısa sürede çok hızlı bir büyüme gerçekleştirmiştir. Bu durum katılım sigortacılığının yüksek bir ivme ile büyümesini sürdüreceğine ve gerek yurt içi gerekse de yurt dışı yatırımcılar için büyük fırsatlar barındırdığına işaret etmektedir. Katılım sigortacılığı, özellikle geleneksel sigortaya mesafeli yaklaşan ve bu sebeple ekonomik sistemin dışında bulunan insanların da sigortacılık müessesesine dâhil olmasını temin etmekte ayrıca her yıl gerçekleştirdiği büyüme ile ekonomimizin gelişimine de olumlu katkı sağlamaktadır.

Bu olumlu katkının sürdürülebilir olması için şimdiden bazı tedbirlerin alınması icap etmektedir. Bu bağlamda; geçmişini iyi analiz etmek, doğru durum tespiti yapmak ve geleceğe dair ulaşılabilir, somut ve net hedefler belirlemek önem arz etmektedir.

Sigortacılık Faaliyetlerinde Osmanlı'nın Yeri

Osmanlı dönemine baktığımızda hayatın olağan akışındaki risk faktörleri ve sigortaya gereksinim az idi. Sigortanın ihtiva ettiği risk paylaşımı, yardımlaşma ve dayanışma ihtiyacı; kefalet sistemi, zekat ve sadaka müessesesi, ahi birlikleri, lonca teşkilatları, vakıf müessesesi ve yardım sandıkları ile karşılanabilmekteydi.

Ticari anlamda sigortacılık faaliyeti, 19'uncu asrın sonlarına doğru Osmanlı sınırları içerisinde yaygınlaşmaya başlamıştır. Bunun üzerine sigortanın İslam hukukundaki yerine ilişkin İslam âlimlerine sorular yöneltilmiştir. Bazı âlimler ticari sigortacılığın caiz olmadığına, bazıları ise caiz olduğuna dair fetvalar vermişlerdir. Bu konuda İslam âlimleri arasında farklı görüşlerin ortaya çıkması, sigortaya ilişkin İslam'ın şeri kaynaklarında ve önceki İslam âlimlerimizin fıkıh



kitaplarında kesin ve açık hüküm ve tespitlerin olmadığı anlamına gelmektedir. Buradan da anlaşılmaktadır ki ticari sigortanın caiz olup olmaması fetvaya dayalı bir husustur. Usul ilmine ve iyi niyetli gayrete göre verilen fetvalar kendi içinde doğru ve bağlayıcıdır. Bu anlamda sigorta özelinde verilen her iki fetvaya göre amel etmek caizdir. Ancak faiz müessesesinde durum farklıdır. Faizin caiz olmadığına dair şeri kaynaklarda kesin ve açık hükümler bulunmaktadır.

Ticari sigortalara mesafeli yaklaşan âlimler, sigorta sözleşmesinde belirsizlik unsuru bulunduğunu ve bu sebeple konvansiyonel sigorta sözleşmesinin caiz olmadığını ifade etmektedir. Bununla birlikte, bazı âlimler ise sigorta sözleşmesinde tarafları tartışmaya iten ve haksız kazanca sebebiyet veren aşırı belirsizlik unsuru bulunmadığını ifade etmekte ve içinde ihtiva ettiği kefalet müessesesi sebebiyle ticari sigortaları genel anlamda caiz görmektedir.

Yaygın Bir Katılım Sigortacılığı Modeli: Tekafül

Ticari sigortalara ihtiyatlı yaklaşan müşteri kitlesinin sigorta ihtiyacının karşılanması amacıyla alternatif modeller geliştirilmiştir. Bu modellerden birisi de katılımcılar arasında risk paylaşımının esas alındığı tekafül modelidir. Tekafül modelinde sigorta sözleşmesi hibe esastır ve sermayedar fonu ile katılımcı risk fonları ayrı yönetilmektedir. Hibe sözleşmesi ivazsız olup, bir taraf için yükümlülük doğurduğundan belirsizlik unsuru sözkonusu olmamaktadır. Modelde şirket, sigorta riskini üstlenmeyen tekafül operatörü olarak tanımlanıp, katılımcıları bir araya getiren, risk fonunu ve sigortacılık faaliyetlerini onlar adına yöneten,





Tekafül modelinin uygulanmasında yaşanan en büyük sorun: uygulamanın dayandığı fıkhi ilkelerle uygulama pratiğinin uyumlu olmamasıdır

bunun karşılığında da hizmet bedeli alan bir aracı olarak konumlandırılmaktadır. Bu model başta Malezya olmak üzere birçok İslam ülkesinde bazı farklılıklarla uygulanmaktadır.

Tekafül, Dayandığı Fıkhi İlkeleri ile Uyumlu mu?

Tekafül modelinin uygulanmasında yaşanan en büyük sorun; modelin dayandığı fıkhi ilkeleri ile uygulama pratiğinin uyumlu olmamasıdır. Örnek verecek olursak tekafül sözleşmesi her ne kadar hibe esaslı diye tanımlansa da uygulamada her iki taraf (şirket ve katılımcı) için yükümlülük doğurmakta ve bu hâliyle konvansiyonel sigorta sözleşmesine benzemektedir. Diğer taraftan sigorta risk fonunda açık olduğu takdirde, riskin paylaşılması amacıyla katılımcılara rücu etmek rekabet koşulları açısından tercih edilmemektedir. Bu durumda mevzuat, sermayedarın borç verme kapasitesine sahip olmasını ve risk fonuna faizsiz borç vermesini şart koşturmaktadır. Lakin verilen borcun tahsili için fonun ileride fazla vereceğinin garantisi bulunmamaktadır. Bu durum, konvansiyonel sigorta şirketlerinde olduğu gibi riskin sermayedar tarafından üstlenilmesi sonucunu doğurmaktadır.

Dolayısıyla modelin, konvansiyonel uygulamayı eleştirdiği belirsizlik unsuru kendi pratiğinde yer alan yukarıdaki her iki örnekte de varlığını korumaktadır. Bu uygulama biçiminin yaygın

olduğu Malezya da durumun farkındadır ve çözüm için yeni arayışlar içine girmiştir. Fakat şu ana kadar bu uygulama şekli üzerine geliştirilmiş yoğun mevzuat altyapısı ve uzun yılların verdiği kurumsal ve akademik birikmişlik ile motivasyonsuzluk, değişimi onlar için zor kılmaktadır. Normalde tekafül modelinde bahsi geçen sorunlara ilişkin çözüm basittir. Sigorta sözleşmesinin hem esas hem de biçim olarak tam bir hibe sözleşmesi gibi uygulanmasının sağlanması, risk fonuna tüzel kişilik verilmesi ve sermayedarın borç verme yükümlülüğünün ortadan kaldırılması ile verilen örneklerdeki sorunlar çözüme ulaşacaktır. Bununla birlikte paydaşlar, bu uygulama biçiminin operasyonel, organizasyonel ve mali açıdan kendileri için hem riskli hem de külfetli olacağını düşünebilirler. Ama bu tarz zorluklar modelin dayandığı şeri ilkelerin göz ardı edilmesi için elbette mazeret olamaz.

Tekafül modeline alternatif, farklı katılım sigortacılığı modelleri de bulunmaktadır. Anonim



şirket modeli bu alternatiflerden birisidir. Sigorta sözleşme statüsü ile şirketin organizasyonel ve operasyonel yapısı konvansiyonel şirketlerde olduğu gibidir. Fonların ayrı yönetilmesine gerek yoktur. Sadece şirket operasyonları, prim ile hasarlar faizsiz finans ilkelerine göre yönetilmektedir. Ayrıca, konusu haram olan sigorta ürünlerine yer verilmemektedir. Bünyesinde danışma kurulu bulunmaktadır. Diğer bir alternatif kapalı sigorta kooperatifi uygulamasıdır. Sözleşme statüsü ve faaliyet biçimi konvansiyonel ile aynı olup faizsiz finans ilkeleri geçerlidir. Belli bir coğrafi bölge ve sektör özelinde, ortak paydaya ve amaca sahip toplulukları bünyesine almakta ve üyeleri için anlam taşıyan ve konusu haram olmayan tek veya sınırlı sayıda branşta sigorta ürünü sunulmaktadır.

Bu itibarla, katılım sigortacılığının, farklı model ve uygulamaları içerecek şekilde geniş bir bakış açısıyla ele alınması ve sektörün gelişimi için mevzuatsal çerçevenin geniş ve esnek tutulması önem arz etmektedir. Ayrıca



Katılım sigortacılığının, farklı model ve uygulamaya imkân tanıyacak şekilde geniş ve esnek tutulması önem arz etmektedir

katılım sigortacılığı sistemini, modeller ile dayandıkları ilkelerin uygulamada tutarlılığını temin edecek şekilde, etkin bilgi paylaşımının olduğu, şeffaf, denetlenebilir bir zemine oturtmak gerekmektedir. Böylece müşterilerin, benimsedikleri uygulamalara sahip şirketleri seçme hususunda hızlı ve doğru karar verebilmeleri mümkün olacaktır.

Önemli olan faiz müessesine karşı alternatif uygulama imkânlarını çoğaltmak ve faizle iştigal eden yurt içi ve yurt dışı paydaşları faizsiz finans sektörüne teşvik etmektir. Bu sahada aktörler ve paydaşlar çoğaldıkça İslam'ın özü ile uyumlu doğru ve etkin uygulamaları tatbik etmek ve yaygınlaştırmak daha kolay olacaktır. Ülkemiz faizsiz finans uygulamaları daha yolun başında olduğundan mevzuat altyapısı doğru yönde kolayca geliştirilebilir ve heyecanlı dinamik sektörümüz sayesinde faizsiz finans ve sigortacılığın büyüme ivmesi rahatlıkla muhafaza edilebilir.

Bu bağlamda, günümüz İslam dünyasına hâkim uygulamaların içeriğinin farkında olmaksızın o akıma kapılmış bir Türkiye yerine, iyi ve doğru olana odaklanmış, hedeflerini net tanımlamış, gerekli uygulama tecrübelerine sahip, örnek gösterilen ve takip edilen bir Türkiye konumuna gelmemiz için gerekli koşullar mevcuttur. Bize düşen ise gayret etmektir. Netice ve başarı Hz. Allah'tandır.



2019

İTİBARIYLA
TÜRKİYE'DE
KATILIM
SIGORTACILIĞI
ŞİRKET SAYISI

12

DİR





KATILIM HİSSE ENDEKSİ'NDEN 2019'DA

Çarpıcı Performans

Dünyada hisselerin işlem gördüğü tüm borsalarda, işlem gören şirketlerin bir kısmı seçilerek bir hisse endeksi oluşturuluyor. Bahse konu hisse endeksi, ilgili ülkenin hisse piyasalarını temsil ediyor ve borsanın gidişatı buradan takip ediliyor. Örneğin; S&P 500 Endeksi ABD hisse piyasasını, DAX Endeksi Almanya hisse piyasasını, BİST 100 Endeksi ise Türkiye hisse piyasasını temsil ediyor. Yatırımcılar, BİST 100 Endeksi'nin getirisine bakarak Türkiye hisse piyasasının durumunu değerlendirebiliyor.

Katılım Endekslerine Girebilmek için Belirli Kriterler Gerekli

Katılım esaslı hisselerin durumunu takip etmek ve şirket hisselerinden hangilerinin katılım esaslı olduğunu yatırımcılara sunmak amacıyla Katılım 30 ve Katılım 50 Endeksleri oluşturuldu. BİST 100 Endeksi'ne yüksek likidite ve piyasa büyüklüğüne sahip şirketler girebilirken, katılım endekslerine sadece belli kriterleri sağlayan firmalar girebiliyor. Bu anlamda faize dayalı finans, ticaret, hizmet ve aracılık, alkollü içecek, şans oyunları ve tütün mamulleri gibi faaliyet alanlarına sahip şirketler liste dışında tutuluyor. Faaliyet konusuna bakılmasına müteakip liste içerisinde kalan hisselerin bilançoları inceleniyor. Eğer toplam faizli kredilerin, şirketin piyasa değerine oranı yüzde 30'dan düşük ise, faiz getirili nakit ve

menkul kıymetlerin şirketin piyasa değerine oranı da yine yüzde 30'dan düşük ise ve ayrıca uygun görülmeyen faaliyetlerden elde edilen gelirlerin payı toplam gelir içerisinde yüzde 5'ten küçük ise uygunluk alınıyor. Uygunluk sürecini geçen şirketler, fiili dolaşımdaki paylarının piyasa büyüklüğüne göre sıralanıyor ve büyükten küçüğe doğru endekse dâhil ediliyor.

BİST 100 Endeksi, Yüzde 25,4'e Yükseldi

Bu şekilde oluşturulan katılım endeksi, son dönemde dikkatleri üzerine çekti. Rakamlarla açıklamak gerekirse BİST 100 Endeksi, 2019 yılında yüzde 25,4'e yükseldi. Yine aynı dönem baz alındığında Katılım 50 Endeksi ise yüzde 53,9 artış gösterdi. Halbuki 2015 yılından bugüne BİST 100 ve Katılım Endeksi getirileri arasındaki korelasyonu incelediğimizde, yükselen piyasalarda BİST 100 Endeksi'nin daha hızlı yükseldiğini, düşüş zamanlarında ise birbirlerine benzer bir davranış sergilediklerini görüyoruz.

Katılım esaslı hisselerden oluşan Katılım 50 Endeksi, 2019'da BİST 100 Endeksi'ne göre iki kat fazla artış kaydetti

Katılım Endeksindeki Hisselerin Özellikleri Yüksek Getiriye Sebep Oldu

Katılım Endeksi'nin son dönemde daha yüksek getiri sunmasında bazı faktörlerin etkili olduğunu söyleyebiliriz. Katılım Endeksi içerisinde bankacılık sektöründen ziyade düşük borçluluk oranlarına sahip reel sektördeki şirketlerin bulunması, bahsi geçen faktörler



arasında sayılabilir. Zira ekonomide yaşanan toparlanma sinyalleri, artan tüketici güveni ve düşen borçlanma maliyetleri bu hisselerin fiyatlarında artışa sebep oldu. KT Portföy olarak, hisse senedi yatırımlarına sahip olmak isteyen yatırımcılarımız için içerisinde hem hisse senedi hem de kira sertifikaları olan KT Portföy Birinci Katılım Fonu'nu (KTM) sunuyoruz. Böylece çeşitlendirilmiş bir portföy aracılığıyla yatırım gerçekleştirildiğinde daha iyi bir risk yönetimi yapılabilir.

Katılım Fonları, Aralık 2019'da 24 Milyar TL'yi Aştı

Katılım esaslı fonlardaki hızlı büyüme de sözünü ettiğimiz faktörlerden biri. 2017 yılında 6,5 milyar TL olan katılım fonları, Aralık 2019 döneminde 24 milyar TL'yi aştı. 2018 yılında portföy yönetimi sektörü yüzde 9, katılım esaslı fonlar ise yüzde 82 büyümüştür. Katılım Esaslı Fonlar 2019 yılında yüzde 104 büyüme yaşayarak sektörden daha hızlı olan büyüme trendini sürdürdü. Portföy yönetiminin kırımına baktığımızda; otomatik katılım sisteminde (OKS), katılımcıların yüzde 62'sinin katılım esaslı emeklilik fonlarını seçtiğini görüyoruz. Yatırım fonları tarafında ise geçmişte vadesiz mevduatı seçen veya birikimlerini yastık altında tutan vatandaşlar ve şirketler, yeni bir ürün olan katılım esaslı yatırım fonlarını tercih ederek katılım esaslı fonların büyümesini sağlıyor. KT Portföy, katılım esaslı yatırım fonlarının yüzde 43'ünü yönettiği için bu süreci yakından takip edebiliyor.

Katılım Esaslı Şirketlerin Artmasını Arzu Ediyoruz

KT Portföy olarak katılım esaslı şirketlerin



GÖNÜLLÜ BES VE
OKS'DE TOPLAM
KATILIMCI SAYISI

11,8

MİLYON KİŞİYE
ULAŞMIŞTIR



Katılım endekslerine sadece belli kriterleri sağlayan firmalar girebiliyor

sayısının artmasını arzu ediyoruz. Bazı dönemlerde yatırım yapabileceğimiz hisse bulmakta zorlanıyoruz. Borsaya kote olan şirketler; faaliyetlerinin uygun olması durumunda, fonlarını katılım esaslı menkul kıymetlere yatırarak veya fon ihtiyaçlarını katılım bankalarından temin ederek katılım endeksine girebilir. Böylece katılım esaslı portföy yöneten şirketler, hem portföylerine farklı firmaları dâhil edebilir hem de hisselerine olan talebi arttırabilir. Bir şirketin katılım esaslarına uygun olup olmadığını belirleme sürecini kolaylaştırmak adına şirketler, çeyreksel bazda açıkladıkları finansal tabloların dipnotlarında katılım esaslı olarak sınıflandırılan menkul kıymetleri ve borçlanmalarını belirtebilir. Bunun muhasebe standartları çerçevesinde bir düzenleme ile yapılması için çeşitli girişimlerde bulunuyoruz.

Sonuç olarak, katılım endeksinin son dönemdeki hızlı yükselişinde sadece ekonomik faktörlerin değil, katılım esaslı fonlara olan rağbetin de etkili olduğu görüşündeyiz. İleride zorunlu katılımların süresinin uzatılması ve kıdem tazminatları ile ilgili düzenlemeler yapıldığında, katılım esaslı hisse taleplerinin daha da artacağını söylemek mümkün.





Türkiye Finans Fon Toplama, Sigorta ve Yatırım Ürünleri Müdürü
Necip Saygın Sungur

KATILIM BANKACILIĞINDA FON TOPLAMA

Yöntemleri

Katılım bankalarının finansman işlemlerinde büyüebilmesi için fonların büyütülebilmesi ve devamlılığının sağlanabilmesi temel unsurlardır. Bu alanda yapılan akademik araştırmalar iki önemli konu üzerinde yoğunlaşmaktadır. Bahsi geçen konulardan ilki; katılım bankalarının fon toplama faaliyetlerindeki artışın, büyüme ve kârlılık konularına doğrudan olumlu katkıda bulunduğu, böylece ekonomiye ivme kazandırırken tasarruf sahiplerine de tasarruflarının büyümesinde destek olduğu yönündedir. Söz konusu minvalde, konvansiyonel sistemin yanı sıra katılım bankacılığının da büyümesi ve toplanan fonlar içerisindeki payının arttırılabilmesi kritik bir önem taşımaktadır. Diğer konu ise konvansiyonel fon toplama yöntemlerinden ayrışmanın ve kâr-zarar prensibi çerçevesince yatırımlara yön verme kararlarının, tasarruf sahiplerinin fonlarının en iyi şekilde değerlendirilebilmesi amacıyla verilmesi, özellikle ekonomik krizlerde daha koruyucu ve riskten arındırılmış bir ekosisteme dönüşmeyi kolaylaştırmaktadır.

Cari Hesap, Wadiah Esasına Dayanıyor
Toplanan fonların katılım bankacılığı ekosistemi

içerisinde yer almasını sağlayan iki temel sözleşme tipi, cari hesaplar ve katılma (tasarruf) hesaplarıdır. Cari hesap, wadiah (güvenli saklama) esasına dayanmakta ve tasarruf sahiplerinden toplanan fonların emanet hükmünde herhangi bir getiri veya zarar ihtimali doğurmaksızın, bankanın kullanımına mudi tarafından izin verilerek saklanması anlamına gelmektedir. Cari hesap, katılım bankacılığı

açısından kısmen borç ve emanet yükümlülüğü doğuran bir hesap türüdür. Türkiye’de düzenlenmiş olan mevzuat gereği, katılım bankalarının bu hesaplara herhangi bir getiri sağlaması mümkün olmamaktadır.

Katılma hesabı ise tasarruf sahiplerinden toplanan fonların, fon toplayan yatırım kuruluşları tarafından kullandırılmasından doğacak kâr ve zarara katılma sonucu ile hesap sahibine önceden belirlenmiş herhangi bir getiri veya

anaparanın tamamen geri ödenmesine ilişkin bir taahhüt içermeyen hesap tipi olarak karşımıza çıkmaktadır. Katılma hesaplarını konvansiyonel tasarruf hesaplarından ayıran en önemli özellik, sabit bir getiri taahhüdünün olmamasıdır. Tasarruf sahibi ile yapılacak akit, vade sonunda kâr ve zararın paylaşım esaslarına odaklanmayı kapsayacak şekilde düzenlenmektedir.

Katılma hesapların konvansiyonel tasarruf hesaplarından ayıran özellik, sabit bir getiri taahhüdünün olmamasıdır

Söz konusu hesap türü, Türkiye’de katılım bankacılığının gelişmesinde ve büyümesinde sektörün en önemli dinamiklerinden biri olarak toplanan fonların önemli bir parçasını oluşturmaktadır.

Farklı Fon Toplama Yöntemleri de Kullanılabilir

Katılım bankacılığının konvansiyonel bankalar ile olan rekabeti göz önüne alındığında, farklı fon toplama yöntemlerinin de kullanılabilirliğini görmekteyiz. Mudilere ait kullanıcı deneyiminin çok önemli olmasının yanı sıra en önemli dinamiklerden birinin de fon sahiplerine sunulan getiri olduğu yadsınamaz bir gerçektir. Katılım bankalarının fon toplama alanında son dönemdeki büyümelerine rağmen hâlâ toplam büyüklük içerisinde yeterli pay alamadıklarını görmekteyiz. Bunda getiri hassasiyeti olan yüksek mudilerin, tasarrufları için sabit getirili mevduat hesaplarını tercih etmesinin ve katılım bankacılığının getiri dinamiklerinin tam olarak kavranamamasının etkili olduğunu söyleyebiliriz. Katılım bankalarının üzerine düşen en önemli ödev, bahsi geçen dinamiklerin daha iyi

Katılım bankacılığının istenilen büyüklüğe ulaşabilmesinde önemli görülen ve en çok üzerinde çalışılan alanlarından biri, tasarruf sahiplerinin fonlarının katılım bankalarına çekilebilmesidir



TOPLANAN FONLARIN
KATILIM BANKACILIĞI
İÇERİSİNDE YER
ALMASINI SAĞLAYAN

2

TEMEL SÖZLEŞME TİPİ
VARDIR



anlatılabilir. Çözüm, katılım bankalarının daha fazla tasarruf sahibine ulaşabilmesi, katılım bankacılığı ilkelerinin ve getiri sistematığının en doğru şekilde ifade edilebilmesinden geçmektedir. Tasarruf sahiplerine sunulan nihai fayda ve getirilerin, katılım bankacılığının konvansiyonel bankacılık ile karşılaştırıldığı düşünüldüğünde; yenilikçilik, kolaylık ve mobilite gibi noktalar ile desteklenmesi kaçınılmazdır. Dinamiklerin en iyi şekilde aktarılabilmesine destek olacak ve rekabet avantajı getirebilecek alanın, katılım bankacılığının kısıtlı ürün yelpazesinde sadece cari ve katılma hesapları ile sınırlı kalmamak olduğu da bir gerçektir. Gerek dünyada gerekse ülkemizde inovatif fon toplama ürünlerinin geliştirilmesinin; fon toplama için kritik olduğu, bu alanda katılım bankalarının attığı adımlara ait geri dönüşlerin çok olumlu karşılandığı ve fon toplamaya yardımcı olduğu da görülmektedir. İnovatif yaklaşımlarla geliştirilen ürünlerin, fonlarını konvansiyonel bankalarda değerlendiren mudilerin dikkatini çekmesi ve tasarruflarını katılım bankalarında değerlendirmeye başlaması, dikkate değer bir gelişme olarak karşımıza çıkmaktadır.

Sektörün Pazar Payını Arttıracak Unsurlar

Özetlemek gerekirse; katılım bankacılığının önümüzdeki dönemde bankacılık sektöründe önemli bir yer edinebilmesi, hedeflenen büyümeyi gerçekleştirebilmesi ve etkili bir oyuncu olabilmesi için fon toplamaya yüksek oranda odaklanması gereklidir. Bu kapsamda en küçük katkının bile önemli bir rol oynayacağı aşikârdır. Dünya örneklerinden faydalanılmasının, eksiklerin dikkatli ve ayrıntılı olarak tespit edilmesinin ve yukarıda da bahsedildiği üzere tasarruf sahiplerine katılım bankacılığının daha iyi anlatılmasının, sektörümüzün pazar payının artırılmasında başat unsurlar olacağını söylemek mümkündür.





Ülke Yatırım Danışmanı **Rahim Albayrak**

KÖRFEZ'DEKİ İSLAMİ BANKACILIK ÇALIŞMALARI:

Dubai örneği



Körfez ülkeleri, İslami bankacılık alanında Malezya ile birlikte önde gelen iki büyük merkezden biridir. 2008 yılında Körfez Arap Ülkeleri İşbirliği Konseyi'nde (KİK) İslami bankacılığın pazar payı toplam finansal sektör içinde yüzde 31 oranındayken, 2018 yılında yüzde 45 oranına yükselmiştir. Daha önceleri bölge içindeki Bahreyn, İslami bankacılık alanındaki yasal düzenlemelerinin de vermiş olduğu uygun ortamla öncü iken son 10 yıldır Dubai, bu konuda atağa geçmiştir. Özellikle geçtiğimiz yıllarda Bahreyn'de yaşanan toplumsal problemler, bu alanda Dubai'yi ön plana çıkarmıştır. Öyle ki Bahreyn'de İslami finansal hizmetler veren uluslararası kuruluşlar, merkezlerini son beş yılda Dubai'ye taşımıştır.

Dubai'nin İslami Bankacılık Tarihi

Dubai'nin İslami bankacılık geçmişi, 1975'li yıllara dayanmaktadır. İlk İslami banka olan Dubai Islamic Bank, bu yıllarda kurulmuştur. Yine İslami bankacılık ile ilgili yasal düzenlemeler de federal otorite tarafından 1985 yılından itibaren yapılmaya başlanmıştır. Bugün Birleşik

Arap Emirlikleri'nde (BAE) altı banka, tüm faaliyetleriyle İslami finansal hizmet vermektedir. Dubai, toplam yönetilen aktif İslami varlıklar açısından sınıflandırıldığında; İran, Suudi Arabistan ve Malezya'dan sonra gelen en büyük 4'üncü merkez hâline gelmiştir. Mevcut durumda aktif varlıkları 220 milyar dolar civarındadır.

Bu rakam, Türkiye'de yönetilen toplam İslami varlıkların dört katı büyüklüğündedir. Dubai ekonomisinin; Türkiye ekonomisinin yarısı büyüklüğünde olduğu gerçeği düşünüldüğünde, gidecek çok yolumuz olduğu görülmektedir. Özellikle BAE, yıllık ortalama 10 milyar dolar sukuk işlemi hacmiyle, dünyada bu yolla fon oluşturan bölgeler arasında ön plana çıkmıştır. Bölgede sukuk işlemi yoluyla fon sağlayan sektörler de genellikle; lojistik, gayrimenkul geliştirme, bankacılık, hava yolu ulaşımı ve enerji şeklinde sıralanmıştır.

Gördüğümüz üzere sukuk işlemleri, sadece finansal kesimin değil, ekonominin lokomotif sektörlerine de kaynak sağlama konusunda kullanışlı bir enstrüman olmayı başarmıştır. Bölgedeki diğer bir önemli gelişme de 2016

Dubai, 2003 yılından beri proaktif politikalar belirleyerek bölgenin İslami Finans merkezi olmaya çalışmaktadır



yılında İslami bankacılık uygulamalarında bir yeknesaklık sağlama adına Yüksek Sharia Kurulunun oluşturulmasıdır. 2018 yılında BAE Merkez Bankası, bu kurulu tüm İslami finans hizmeti sağlayıcıları üzerinde karar alabilecek şekilde yetkilendirilmiştir. Ayrıca tüm bu kuruluşların mutlaka AAOIFI standartlarına göre hareket etmesi zorunlu tutulmuş ve bu kuruluşa da kontrol yetkisi verilmiştir. 2018 yılında ise Finans Bakanlığı, yerel para birimi (AED) cinsinden borçlanabilme üzerine yetkilendirilmiştir. Bu çerçevede kamu borçlanmalarının önemli bir kısmı sukuk yoluyla yapılmaya başlanmıştır. Bu uygulama, sukuk piyasasının daha da derinleşmesine yol açmış ve likiditesinin artmasına da katkıda bulunmuştur.

Bölgedeki son dönem İslami finans alanındaki gelişmeler ise daha çok teknoloji alanında yoğunlaşmıştır. Öyle ki bölgede fintech şirketlerinde, blockchain'e dayalı programlar ve crowdfunding bazlı uygulamalara odaklanma görülmektedir. Bu konuda da hem Bahreyn hem de Dubai kurdukları teknoloji merkezlerinde teşvikler vererek veya kurulan bu şirketlere doğrudan yatırımlar yaparak kendilerini İslami finans alanında teknoloji merkezi hâline getirmeye çalışmaktadır. Bazı bankaların danışma kurulları blockchain'e dayalı işlemlere maslahah ilkesini referans alarak onay vermiştir. Gözlemediğimiz diğer bir önemli gelişme ise petrol fiyatlarının düşüklüğü nedeniyle bankalar arasındaki konsolidasyonların artışıdır. Bankalar,



BAE, YILLIK
ORTALAMA

10

MİLYAR DOLAR
SUKUK İŞLEMİ
HACMİNE SAHİPTİR

operasyonel maliyetleri düşürmek için böyle bir yola gitmektedir. İslami bankalar içinde de en son Al Hilal Bank ve Abu Dhabi Commercial Bank birleşirken, Noor Bank'ın de Dubai Islamic Bank çatısı altına gireceği yakın zamanda anons edilmiştir. Bu durum, bölge bankalarının operasyonel kârlılıklar oluşturmada zorlandığını ve yeni girişimlerde bulunmak zorunda kaldığını göstermektedir. Bunun diğer bir örneğini de yakın zamanda Emirates NBD'nin Türkiye'den Denizbank'ı almasında gözlemliyoruz.

İslami Finansal Merkez Olma Yarışında Dubai

Dubai, 2003 yılından beri alanda proaktif politikalar belirleyerek bölgenin İslami Finans merkezi olmaya çalışmaktadır. Bu noktada aşağıda bahsedeceğim konular, kanaatimce ülkenin hızlı yol almasında ve başarısında etkili olmaktadır.

• Dubai International Financial Center (DIFC)

2005 yılında kurulmuş ve hâlihazırda 250'den fazla yabancı bankanın aktif olarak faaliyet gösterdiği, dünyaca kabul edilmiş bir finansal merkez hâline gelmiştir. Öte yandan İslami Bankacılık alanında da diğer ülkelerdeki İslami finans hizmeti veren kuruluşları buraya çekebilmek için "İslami finansal politika ve kurallar" setini de oluşturmuşlardır.

• Vergi Muafiyeti

Finansal hizmetler karşılığında oluşan işlemlerden ya da elde edilen gelirden vergi alınmaması da bu merkezin cazibesini artırmıştır.

• DIFC Hukuk Mahkemeleri ve Arbitrasyon Merkezi

Diğer önemli bir faktör de DIFC'nin kendi hukuk sistemini ve kendi mahkemelerini





Dubai, toplam yönetilen aktif İslami varlıklar açısından sınıflandırıldığında; İran, Suudi Arabistan ve Malezya'dan sonra gelen en büyük 4'üncü merkez hâline gelmiştir

oluşturması olmuştur. Bu uygulama, anlaşmazlıklarda çok hisseli sonuç alınmasını ve uluslararası kabul görmüş kuralların ivedilikle uygulanmasını beraberinde getirmiştir.

- **Finansal Teknoloji Kuluçka Merkezi**
Son dönemde fintech firmalarını bu bölgeye çekmek için DIFC içinde "Fintech Hive" adında bir kuluçka merkezi kurulmuştur. Sözkonusu şirketlere bazı projelerde finansal destek verilmektedir.
- **Islamic Window Modeli**
DIFC haricinde ülkede İslami bankacılık hizmeti hem tamamen İslami bankacılık prensiplerine göre hareket eden kuruluşlar hem de uluslararası ve yerel konvansiyonel bankalarca "Islamic Window" yapısıyla verilmektedir.
- **Dubai Islamic Economic Center**
2013 yılında kurulan Dubai Economic Center; Dubai'yi İslami finans, helal ürünler ve İslami hayat tarzları alanlarında dünyanın önde gelen merkezi yapmayı hedeflemektedir.

- **Nasdaq Dubai Sukuk Borsası**
Sukuka dayalı kaynak oluşturma noktasında Dubai, dünyanın en büyük merkezidir. Yaklaşık fon tutarı 51 milyar doları geçmiştir. Bu sukuklar, yine DIFC bünyesinde oluşturulan Nasdaq Dubai Borsası'nda listelenmektedir.

Dubai'deki Uluslararası Bankaların İslami Finanstaki Rolü

Her iki tarafın pratiğini de görmüş biri olarak, DIFC gibi uluslararası kabul görmüş bir finans merkezine sahip olmasının Dubai için büyük bir avantaj olduğunu söyleyebilirim. Çünkü uluslararası kuruluşlar, ülkedeki yerel uygulamalardan çekinmeyerek rahatlıkla yatırım kararı alabiliyor. Türkiye'de kurmaya çalıştığımız finans merkezi, bu konuda çok stratejik bir karar. Bu konuda ülkemizde de çalışmalar bulunuyor ancak uluslararası pratikleri dikkate alarak yapılandırmak zorundayız. Aynı zamanda Dubai'de uluslararası bankaların İslami finans içindeki rolleri büyük. Hem kaynak sağlamada hem de yapılandırılmış İslami ürünlerin piyasaya tanıtımında yenilikçi görev üstleniyorlar. Büyük sukuk fon toplama işlemlerinde aracı rolü oynuyor ve farklı finansal merkezlerden fon çekebilme güçlerinden faydalanıyorlar.

Türkiye'nin Ürün Çeşitliliği Az

Türkiye'de ise İslami bankacılık ürünleri noktasında ürün çeşitliliğimiz çok az ve bu da toplam finansal ürünler içinde aldığımız payın düşük kalmasına yol açıyor. Sadece sukuk işlemleri bile ülkemizde 6-7 yıl öncesinde başlayabilmişken Dubai ise çok önceleri yol almıştı. Bizde yoğunlukla devlet ya da katılım bankaları üzerinden sukuk yoluyla kaynak sağlanabilirken Dubai'de farklı sektörler de aktif oyuncu olabiliyor. Bireysel bankacılık alanında



da İslami bankalar, Dubai’de bireysel tüketici finansmanını İslami finans ürünleri vasıtasıyla rahatlıkla sunabiliyor. Türkiye’nin de bu alanda hâlâ iyi bir pazar payı olduğu kanaatindeyim. Dubai’deki İslami bankalar; proje finansmanında, lojistik, enerji ve gayrimenkul geliştirme gibi farklı sektörlerde aktifler. Türkiye’nin bu alanda çekimser kaldığını ve potansiyelini yeterince kullanamadığını düşünüyorum.

Ülkemizde İslami Yatırım Bankası Olmalı

İslami finansın gelişimini etkileyen bir diğer unsur ise İslami yatırım fonları. Bu alanda Dubai, ciddi mesafe kaydetmiş durumda. Gayrimenkul, enerji ve girişim sermayesi fonlarında sadece İslami bankalar değil, yatırım şirketleri de oldukça aktif. Bu alanda Türkiye’de İslami yatırım bankasının olmaması önemli bir eksiklik. Ayrıca mevcut katılım bankaları için de bu alanda büyüme potansiyelinin yüksek olduğunu ve ürün yapısı olarak İslami bankacılığın ilkeleriyle de çok uyumlu modeller olduğunu söyleyebilirim. Dubai, İslami sigortacılık alanında da sektörden çok fazla pay alıyor ve ülkede İslami tekâfül şirketleri olduğu gibi İslami re-tekâfül şirketleri de hizmet veriyor. Hâlihazırda Türkiye ise sadece bir tane tekâfül şirketiyle hizmet verebiliyor.

İnsan Kaynağı ve Finansal Teknolojide Dubai’den Üstünüz

Danışma kurullarını değerlendirdiğimizde ise Dubai, uluslararası kabul görmüş danışma kurullarını rahatlıkla oluşturabiliyor ve genelde danışma kurulu üyelerinin sadece fıkıh değil, uluslararası ekonomi, hukuk ve iş yönetimi alanlarında da çok iyi eğitim aldıklarını gözlemliyoruz. Bu sayede hem yeni ürünlerin takibinde hem de uygulanmasında söz sahibi olabiliyorlar. Türkiye olarak bölgeye göre



DUBAİ-TÜRKİYE
ARASINDAKİ ALTIN
TİCARETİ,

3

MİLYAR DOLAR İLE

8

MİLYAR DOLAR ARASI
BİR YELPAZEDE YILLIK
İŞLEM HACMİNE
ULAŞMAKTADIR



avantajımız ise insan kaynağı kalitemiz ve finansal teknoloji üstünlüğümüz. Bu konuda açık ara öndeyiz ve Dubai’nin İslami bankalarındaki sıkıntı ise sektörde yeterli ve nitelikli eleman olmamasının yanı sıra teknoloji alanındaki geri kalmışlıkları. Bu, özellikle fintech şirketlerimiz için de bir potansiyel piyasa oluşturuyor.

İslami finans alanında Türkiye’yi Dubai’den öne çıkaran bir diğer özellik ise ülkenin İslami bankalarının son dönemde çok geliştirdiğimiz altın bankacılığı alanında yol alamamaları. Uluslararası bankalar bu alanda çok aktif ve Dubai, dünyanın en büyük altın işlem merkezlerinden biri. Söz konusu alanda aktif olan katılım bankalarımız için de bahsettiğim bu altın ticaretinde fırsatlar bulunuyor. Dubai-Türkiye arası altın ticareti ise 3 milyar dolar ile 8 milyar dolar arası bir yelpazede yıllık işlem hacmine ulaşıyor.

Türkiye, Bölge İçin Avantajlı Bir Yatırım Alanı

Türkiye için gördüğüm diğer bir fırsat, bölgede hâlâ bir kaynak fazlasının olması. Aynı zamanda bölgedeki finansal kuruluşlar varlık çeşitlendirmesi ve risk çeşitlendirmesi açısından farklı ülkelere yatırım düşünüyorlar. Bu noktada Türkiye, büyük ve farklılaşmış ekonomisiyle bahsi geçen alan için de iyi bir yatırım merkezi. Bölgedeki politik ve sosyal rahatsızlıkları da dikkate aldığımızda, buna ihtiyacın daha fazla olduğunu düşünüyorum. Katılım bankalarımızın bölgede aktif olması çok önemli ve Dubai’deki finansal kuruluşlar da bankalarımız için doğal bir kaynak oluşturma alanı niteliğini taşıyor.





KONUT VE TAŞIT SEKTÖRLERİNİN İSLAMİ FİNANSA

Sunduğu Fırsatlar

İslami Finans; ekonomik krizlerin dönemsel aralıklarla kendini gösterdiği bir dünya ekonomisinde, mevcut sistemdeki reel ticarete alternatifler sunmaktadır. Dünyadaki faizli bankacılık sistemine karşı İslam dininin kurallarını benimseyerek 1980'lerden sonra geliştirilmeye başlanan İslami finans, Türkiye'de de meşru ticarete dayalı, yoğunlukla murabaha tabanlı finansal ürünler geliştiren ve faiz hassasiyetine dayanan bir sistemi ekonomiye kazandırmıştır. İslami finansın dünya genelindeki payı, her geçen yıl artmaktadır. Mevcut büyüklüğü yaklaşık 3 trilyon dolara ulaşan bu sistemin, dünya finansı içindeki payı ise hâlâ sınırlı düzeydedir (% 1). İslami finansın Türkiye'deki öncü kuruluşları olan katılım bankalarının 2019 Eylül itibarıyla sektördeki payı ise yüzde 6,2 olmuştur.

İslami finansın büyümesinde katkısı bulunan konut ve taşıt sektörleri, ülke ekonomimiz için de ayrı bir öneme sahiptir

Konut ve Taşıt Sektörleri, İslami Finansa Katkı Sunuyor

İslami finansın büyümesinde katkısı bulunan ve dünya genelindeki birçok ülkede sistematığı oturmuş olan konut ve taşıt sektörleri, ülke ekonomimiz için de ayrı bir öneme sahiptir.

Konut sektörü, devam eden konut projeleri ile şehir hayatında artan güvenlik, nüfus ve göç problemlerine (TOKİ destekli projeler ve özel sektörün artan konut projeleri krizine) rağmen toplumun rağbet gösterdiği, ihtiyaç duyduğu ve birikimini aktarmak istediği alan olarak kalmaya devam etmektedir. Konut, barınma

amaçlı olacağı gibi; kira getirisi veya uzun vadeli yatırım aracı olarak da görülmektedir.

Her ne kadar dayanıklı tüketim mallarından biri olarak görülse de sosyal kalkınma ve yüksek refah düzeyi için de sermaye birikim araçlarından biridir. Dolayısıyla konuta yapılan harcamalar, hane halkı giderlerinin önemli bir kısmını oluşturur. Araştırmacılara göre, hane halkı gelirlerinin yüzde 20'si barınma harcamalarına ayrılmaktadır.

Aynı zamanda konut faaliyetleri, gelişmiş ekonomilerde gayri safi yurt içi hâsıla (GSYİH) içerisinde de büyük bir paya sahiptir. Konut sektörünün ekonomik açıdan taşıdığı katma değer, birikimlerini değerlendirmek isteyen ancak inancı nedeniyle sınırlı yatırım araçlarına yatırım

BDDK Türkiye'de Bankacılık Sektörü Raporu

Eylül 2019 Milyar TL

Yıl	Taşıt	Konut	Toplam tüketici krd. (bireysel kk dâhil)
2010	6	62	173
2011	7	75	224
2012	8	86	266
2013	9	111	332
2014	7	126	356
2015	6	144	385
2016	7	164	489
2017	7	192	489
2018	7	188	505
2019/9	6	187	538

Katılım bankalarının murabaha yöntemini konut dışında kullandığı ikinci yaygın ürün de taşıt finansmanıdır

yapanlar için büyük fırsatlar sunmaktadır.

Birikimlerin Değerlendirilmesi İçin Alternatif Yatırım Ürünleri

Sermaye piyasalarında birikimlerini değerlendirmek isteyen müşteriler için gayrimenkul yatırım fonu, gayrimenkul sertifikaları gibi caiz ve daha az riskli alternatif yatırım ürünleri de sunulmaktadır. Yatırımcılar, gayrimenkullerinin fiziki operasyonlarıyla ilgilenmek zorunda kalmadan; daha hızlı, online ve güvenli olarak hisselerini alabilir, zaman tasarrufu sağlayarak daha likit yatırım alternatiflerine kavuşabilirler. Ayrıca dönemsel olarak değerlendirmeler de yaparak, gelirlerini arttırabilirler. Operasyonel giderlerin minimize edilme avantajıyla gelirlerin/ sermayenin artma fırsatı, gelir oranına odaklı kitleye de hitap edilebilmesini sağlayacaktır.

Türkiye dışında özellikle MENA (Middle East & North Africa) bölgesinde proje bitene kadar mülkiyetin peyderpey müşteriye geçtiği "azalan müşareke", murabaha alternatifi yaygın bir

ürün olarak sunulmaktadır. Türkiye'de de azalan müşareke ile ilgili gerekli yasal düzenlemelerin yapılması, konut ve taşıt için banka alternatifi el birliği sistemi ile sunulan alternatif finansman faaliyetlerini de bankacılık çerçevesinde birleştirecek, sektörün düzenlenmesi ve gelişmesine de olumlu bir katkı sunacaktır. Katılım bankalarının murabaha yöntemini konut dışında kullandığı ikinci yaygın ürün de taşıt finansmanıdır. Taşıt finansman desteği, gerçek ve tüzel kişilerin edinmek istedikleri taşıtın katılım bankası tarafından satın alınıp, istenilen vadeye göre kâr payı eklenerek satılmasıdır. Taşıtların insan hayatındaki ve ekonomilerdeki yeri pekişmiş durumdadır. Aynı paralellik ülkemiz için de geçerlidir.

Taşıt finansmanına yapılacak aracılık; ulaşılmamış müşteri kitleleri yanında reel kesimin desteklenmesine ve tekâfül sigorta sisteminin büyümesine kadar birçok alanda katma değer üretmektedir. Zaman zaman devlet desteğiyle yerli üretimi güçlendirme amaçlı sunulan cazip oranlar hem ülkemizin kalkınması hem de tüketicilerin avantajlı oranlarla araç finansman fırsatlarından faydalanmasını sağlamaktadır.

Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurulu'nun (BDDK) yayımladığı Eylül 2019 tarihli raporda; konut sektörüne yapılan finansmanın her yıl büyümesi ve konut sektöründeki istikrarlı büyüme rakamlarına rağmen taşıt sektörünün belirli aralıklarda hareket etmesi, düşündürücü bir tablo olarak görülmemelidir. Ancak bu sektörün ticari tarafta (özellikle araç kiralama şirketlerinin v.b.) yaptığı finansman rakamlarının etkisiyle incelenmesi, daha mantıklı ve yorumlanabilir bir gösterge olacaktır.

İslami Finans Yeterince Anlaşılmıyor

İslami finans; sürdürülebilir kalkınmayı destekleyen, kayıt dışı ekonomiyi ortadan kaldıran, rekabetin etkisini maliyet azaltıcı olarak reel sektöre finanse eden, uluslararası birikimlere aracılık ederek yerel yatırımlara yönlendiren, yastık altı/atıl birikimleri ekonomiye katan, istihdamı arttıran, sosyal adaleti gözeten, ülke ekonomisinin ve finansal pazarların büyümesini amaçlayan bir modeldir. Tüm bu olumlu gelişmelere rağmen İslami finansın yeterli büyüklüğe ulaşmaması, alana olan yaklaşımı gözler önüne sermektedir. Bu durumun sebebi, yeterli anlaşılmanın yanı sıra yeni geliştirilen araçların da sınırlı kalması olarak düşünülmektedir. Gündelik yaşamın ihtiyaçlarını ve hızlanan tüketimin eğilimleri doğrultusunda oluşturulacak yeni araçlar, bu sorunların çözümüne beklenen katkıyı sunacaktır.

ARAŞTIRMACILARA
GÖRE, HANE HALKI
GELİRLERİNİN

%20'Sİ

BARINMA
HARCAMALARINA
AYRILMAKTADIR

Türkiye Katılım Bankaları Birliği Genel Sekreteri **Osman Akyüz**



FAİZSİZ TAŞIT VE KONUT Edindirme



Gelişme sürecinde olan ülkemizde yurt içi tasarruflar oldukça düşük düzeydedir. Bu nedenle, kalkınmanın finansmanında

tasarrufların artırılması ve sürdürülebilir ekonomik gelişmenin sağlanması büyük önem arz etmektedir. Tasarruf oranları yüksek ülkeler incelendiğinde; bahse konu oranı düşük olan hane halkı ve küçük yatırımcıların tasarruf etmesini sağlayacak mekanizmaların oluşturulmasının, tasarruf düzeyinin artırılmasında önemli katkı sağladığı görülmektedir.

Ülkemizde, özellikle düşük gelir seviyesinde bulunan ve finansal hizmetlerden yeterince yararlanamayan kişilere yönelik konut

ve taşıt gibi varlıkların edinilmesi için finansman hizmeti sunan çeşitli şirketler bulunmaktadır.

Sözkonusu şirketler, uyguladıkları yöntemler ile kişileri faizsiz ev ve taşıt sahibi yaptıklarını ifade etmektedir. Bu şirket ve organizasyonlar; "el birliği sistemi" diye nitelendirdikleri modeli, yaklaşık 20 yıldır sürdürmektedir. Öte yandan da bu yapılar, her yıl sayıları ve işlem hacimlerini arttırmaktadır. Tasarrufa Dayalı Faizsiz Finansman Sistemi (TDFFS) diye de adlandırılan bu finansman yöntemi, Avrupa ülkelerinin birçoğunda uygulanan Yapı Tasarruf Sandığı modeli ile önemli benzerlikler taşımaktadır. Yapı Tasarruf sisteminde de kişi; belli bir süre tasarruf yapmakta akabinde de Sandık, alacağı konutu finanse etmektedir.

*Tasarrufa Dayalı
Faizsiz Finansman
Sistemi, Avrupa
ülkelerinin
birçoğunda
uygulanan
Yapı Tasarruf
Sandığı modeli
ile benzerlikler
taşımaktadır*

TDFFS ise ilke olarak faizsiz olmasının yanı sıra konut, taşıt ve diğer gayrimenkullerin finansmanını da sağlayabilmesi bakımından Yapı Tasarruf Sistemi'nden farklılaşmaktadır. Üç farklı ödeme seçeneği mevcut sistem kapsamındaki firmalar tarafından ev, dükkân, arsa ve taşıt edinmek isteyen katılımcılara genel olarak "Vade Ortası Yöntem", "Peşinatlı Erken Teslim Yöntemi" ve "Çekilişli Yöntem" olmak üzere üç farklı seçenek önerilmektedir. Vade Ortası Yöntem; peşinatı olmayan ya da çekiliş sistemini düşünmeyen katılımcılara sunulmuş bir yöntemdir. Vadeyi belirleyen unsurlar; katılımcının aylık ödeyeceği taksit tutarı ile alacağı araç ve gayrimenkul bedelidir. Bu vadenin yarısını takip eden ayda katılımcı, sahip olmak istediği malın bedelini almaktadır. Örneğin; 100 bin lira değerinde bir gayrimenkul için 2 bin lira aylık ödeme yapan bir katılımcı, 50 aylık taksit vadesine dâhil olmakta ve 26. ayda gayrimenkulün bedelini almaktadır.

Peşinatlı Erken Teslim Yöntemi, taşıt veya gayrimenkulünü kısa sürede almak isteyen ve peşinatı olan katılımcılar için uygulanan bir sistemdir. Bu sistemde katılımcılar, alacakları konut veya taşıtın değerini belirledikten sonra ödeyebilecekleri peşinat ve aylık taksit miktarına göre teslimat tarihini baştan belirleyebilmektedir. Peşinatlı sistem, vade ortası

Konut ve taşıt gibi varlıkların edinilmesi için finansman hizmeti sunan şirketlerin, banka dışı finansal kurum sayılarak yasal düzenlemelere tabi tutulmaları gerektiği kanaatindeyim



EL BİRLİĞİ SİSTEMİ
MODELİ, YAKLAŞIK

20
YILDIR
SÜRDÜRÜLMEKTEDİR



sisteme benzemekle birlikte daha erken teslimat sunan bir modeldir. Hem peşinatlı erken teslim yönteminde hem de vade ortası sisteminde bir grup yapısı bulunmamaktadır. Firma ile müşteri arasındaki ilişki, bir borç-alacak ilişkisidir. Her iki sistemde de müşteriler, firmaya belli bir dönem için karşılığında getiri talep etmedikleri finansmanı sağlamakta, müteakip dönemde ise firma müşterisine dönemsel getiri olmaksızın finansman sunmaktadır. Firma sağladığı bu hizmet karşılığında yüzde 5 hizmet komisyonu almaktadır.

Çekilişli Yöntemde; 40, 60, 80, 100 ve 120 kişilik gruplar oluşturulmakta ve noter huzurunda yapılan çekilişle her ay sırası gelen kişiye alacağı gayrimenkul ve taşıt bedeli teslim edilmektedir. Aynı grup için 10 ayda bir 10 kişinin sırası belirlenmek için kura çekilmekte ve o sıraya göre teslimat yapılmaktadır. Taksit sayısı ise grup üye sayısına bölünerek belirlenmektedir. Çekilişli yöntemdeki diğer bazı uygulamalar da şunlardır: Taksit Dondurma ve Teslimat Erteleme, Gecikme Cezası Uygulama, Ayrılma Durumunda İade İçin Belli Bir Süre Bekleme, Ayrılma Durumunda Anapara Haricinde Ödeme Yapılmaması gibi.

Yukarıdaki açıklamalar çerçevesinde aşağıda belirlenen tespit ve değerlendirmelere ulaşılmaktadır:

- **Mevcut Faaliyet Finansal Aracılıktır:** Sistemle, bir taraftan konut ve taşıt edinmek isteyen kişilerden fon toplanırken diğer



tarafından toplanan fonlarla müşteriler finanse edilmektedir. İş yapan firma, bu iş ve işlemleri organizatör sıfatıyla yapmakta yani bir işletim ücreti almaktadır. Mevcut sistemin bir finansal aracılık faaliyeti olduğu görülmektedir. Bu kapsamda; firmaların finansal sağlamlığı, müşterilerin hak ve menfaatleri ile finansal sektörün istikrarı açısından, sistemin ilgili resmî otoriteler tarafından finansal faaliyet olarak ele alınması gerekmektedir. Ayrıca sistemin, buna uygun düzenleme ve denetim çerçevesine kavuşturulması şarttır.

- **Müşteri ile Hukuki İlişkilerin Niteliği:** Firmalar; müşterileriyle kurdukları ilişkinin hukuki niteliği ve şartlarını, aralarında imzaladıkları özel hukuk sözleşmesine dayalı şekilde belirlenmektedir. Sözleşmelerin hukuki olarak birer satış sözleşmesi, tarafların ise alıcı ve satıcı olarak kabul edilemeyeceği sözleşmeler üzerinden ulaşılmak istenen temel amacın önceden belirlenmiş müteakip dönemlerde tarafların birbirlerini finanse edeceklerine dair karşılıklı taahhütte bulunmaları olduğudur. Kamuoyuna duyurulduğu şekliyle, üyeleri organize eden ve bu hizmeti karşılığında ücrete hak kazanan bir faaliyet türü beklenirken, uygulamada sözkonusu firmaların teslimat öncesi dönemde müşterileriyle şarta bağlı para borcu sözleşmeleri imzaladığı, teslimat aşamasında ise müşterilerin senede dayalı olarak borçlandırıldıkları görülmektedir.
- **Tasarrufa Dayalı Faizsiz Finansman Sistemi:** Müşterilerin bireysel ve grup olarak mevcut firmalara belirli bir dönem karşılıksız fon sağlaması ve firmaların da müşteriye finansman sağlanmasına dayanan mevcut sistemin TDFFS kapsamında denetim ve gözetim altına alınması, bu çerçevede ilgili şirketlerin ruhsatlandırılması gerekecektir. Sözkonusu sistem kapsamında gerçek kişilerden fon toplanıyor olması nedeniyle banka dışı mali kuruluşlar için geçerli düzenlemelere göre kapsamlı bir düzenleme altyapısına kavuşturulmaları uygun olacaktır.
- **Kısıtlamalar / Sınırlamalar:** TDFFS sisteminin sağlamlığını garanti etmek ve katılımcıların hak ve menfaatlerini korumak üzere, sistemi uygulayacak firmaların ana faaliyet konusu dışına çıkmasını ve riskli ticari işlemlere girilmesini engelleyecek kısıtlama ve sınırlamalar getirilmelidir. Diğer yandan likidite yeterliliğinin sağlanması ve finansal sağlamlığın korunması amacıyla firmanın

Likidite yeterliliğinin sağlanması ve finansal sağlamlığın korunması amacıyla firmanın toplamış olduğu fon ile yaptığı finansman arasında bir oran belirlenmesi gerekmektedir

toplamış olduğu fon ile yaptığı finansman arasında bir oran belirlenmesi gerekmektedir.

- **Katılımcı Hakları Korunmalı:** Sistem kapsamında müşterilerle imzalanan sözleşmeler, müşterilerin hak ve menfaatlerini etkin bir şekilde korumamaktadır. Bu nedenle, öncelikle müşterinin borç ve yükümlülükleri yanı sıra firmanın borç ve sorumlulukları belirleyecek ve müşteriye, sistemin işleyişini ve risklerini açıklayan tip sözleşmeler hazırlanması gerekmektedir.
- **Skorlama Sistemi ve Gayrimenkul Değerleme Sistemi Oluşturulmalı:** Mevcut uygulamada müşterilerin derecelendirilmesi sistemi yoktur. Risk yönetimi uygulamaları büyük oranda senet alma, haciz koyma ve kefil talep etme gibi işlemlere dayanıyor. Müşteriler için skorlama sistemi getirilmelidir.
- **Faizsiz Finans İlkelerine Uyum:** Sistemi uygulayan firmalar, kamuoyuna yaptıkları duyurularda faizsiz finans ilkelerine göre faizsiz taşıt ve konut finansmanı yaptıklarını duyurmaktadır. Ancak firmaların bünyesinde veya dışarıdan alınan danışmanlık hizmetlerinin içerisinde faizsiz finans ilkelerine uyumun sağlanmasına yönelik bir yapı oluşmamıştır.

Sonuç olarak sisteme katılanların belli bir süre tasarrufta bulunarak gayrimenkul veya taşıt edinmelerini sağlayan finansal faaliyetin, düşük gelirli bireylerin finansal sistemden yararlanabilmelerine imkân sağlaması ve tasarruf eğiliminin artırılması açısından oldukça faydalı ve yararlı bir sistem olduğunu düşünüyorum. Ancak geline nokta, bu sistemdeki şirket sayılarının hızlı bir artış trendinde olması, aralarında haksız rekabet yarışının oluşması ihtimali bulunması ve önemli sözleşme boyutlarına ulaşılması gibi nedenlerle katılımcıların hak ve menfaatlerinin korunması açısından finansal sağlamlığın sağlanması için banka dışı finansal kurum sayılarak yasal düzenlemelere tabi tutulmaları gerektiği kanaatindeyim.

Türkiye Finans'tan bireysel ihtiyaçlarınıza hızlı çözüm

BAŞVUR

www.turkiyefinans.com.tr

İHTİYAÇ



TAŞIT



KONUT



#hayatakatılım

0850 222 22 44 • turkiyefinans.com.tr

[f](#) [i](#) [v](#) /turkiyefinans

Türkiye
Finans



Hayata
katılım
bankası



BİR KATILIM BANKASI ÇALIŞANI

Nasıl Olmalı?

Bilindiği üzere Türkiye'deki bankacılık sistemi; mevduat bankacılığı, kalkınma-yatırım bankacılığı ve katılım bankacılığından oluşmaktadır. Katılım bankacılığı, ülkemizde 1983 yılında Özel Finans Kurumları unvanı kullanılarak faaliyetlerine başlamıştır. 2005 yılından itibaren ise "Katılım Bankacılığı" adını alarak çalışmalarına devam etmektedir. Sistemin bir parçası olduğu günden bu yana konvansiyonel bankacılık ile arasındaki farklar sürekli sorgulanmış ve toplumumuz nezdinde tam olarak anlaşılabilmemiştir. Katılım bankacılığının anlaşılmasının birçok nedeni bulunmakla birlikte bu sebeplerden biri de çalışanlarının katılım bankacılığını yeteri kadar anlatma gayreti içinde olmamasıdır. Katılım bankacılığını anlatma konusunda aksiyona geçebilmenin yolu, bu bankacılık sistemini bir değer olarak görmek ve yaşam biçimi olarak kabul etmektir.

Her bir katılım bankası çalışanın, katılım bankacılığı ile konvansiyonel sistem arasındaki temel farkları bilmesi, özümsemesi ve anlatabilmesi gerekir. Sistemin büyümesi ve anlaşılması buna bağlıdır. Katılım bankasında çalışıp aradaki farkı bilmeyen veya fark olduğuna inmayan biri, katılım bankacılığının temel değerlerine zarar vermektedir. Reel ekonomiyi

destekleyen, faizsiz sisteme dayanan katılım bankacılığı modeli Türkiye'nin gelişimi için bir gerekliliktir ve ülkemizdeki payının artacağı da muhakkaktır. Bu noktada, katılım bankası çalışanlarının toplumu doğru bilgilendirme konusunda ilave sorumlulukları bulunmaktadır.

Katılım Bankacılığı Ortak Değer Hâline Gelmeli

Her insanın hayatında, vazgeçilmez değerleri vardır. Onları hiçbir zaman, hiçbir şekilde feda etmek istemez. Bu değerlerin kaybolması, hayatın onun için bir anlamı kalmadığını gösterir. İnsanın vazgeçemeyeceği değerleri yoksa ve onun için hayat; sadece yemek, içmek ve eğlenmekten ibaretse, kişi insani vasıflarını yitirmiştir. İnsanı özel kılan onun sahip olduğu dinî, ahlaki ve insani değerleridir. Ortak değerlerine sahip çıkan ve inandığı değerleri davranışlarına yansıtan kişiler ve işletmeler, sürdürülebilir başarıyı yakalayabilirler. Bir işletmede çalışanların ortak değerlere sahip olması, iş

verimliliğini artıran en önemli unsurdur. Bu noktada çalışanlarının katılım bankacılığını ortak bir değer olarak görmesi ve davranışlarının merkezine koyması, ülkemizde bu alanı hak ettiği yere getirecektir. Katılım bankacılığının hedeflerine ulaşabilmesi için sadece başarılı ekiplerin bulunması yetmez, hedeflere ulaşmak

Her bir katılım bankası çalışanın katılım bankacılığını doğru bir şekilde öğrenmesi, içselleştirmesi ve gerektiği şekilde anlatabilmesi gerekir

için çalışanlarının katılım bankacılığı ruhunu benimsemesi gerekir.

Katılım Bankacılığını Anlatmak, Araç Değil Amaç Olmalı

Banka çalışanları hedef bazlı çalışır ve hedef gerçekleşme durumuna bağlı olarak performans primi alırlar. Doğal olarak çalışanlar, hedeflerine odaklanır ve bu hususta ellerinden gelen en iyisini yapmaya gayret ederler. Bu hedeflerin içinde yeni müşteri bulma, yeni limit tahsisi ve ev-araç finansmanı gibi somut gayeler olmasına karşın katılım bankacılığını anlatılmasına yönelik ayrı bir hedefleri yoktur. Bu durumda çalışanlar için katılım bankacılığını anlatmak amaç değil, araç hâline gelmektedir.

Özetlemek gerekirse katılım bankacılığını anlatmak, araç değil amaç olmalıdır. Çalışanlarının, buldukları kurumun prensiplerini doğru bir şekilde öğrenmeye istekli olmaları önemlidir. Zira öğrenmek, eğitimi alan tarafın istemesine bağlıdır. Aksi durumda eğitim, zaman israfından öteye geçemez.

Faizsiz Sistemi Anlatabilme Fırsatına Sahipler

13 yıl konvansiyonel, 12 yıl katılım bankasında çalışan birisi olarak katılım bankası çalışanlarının konvansiyonel banka çalışanlarına göre daha şanslı olduğunu düşünüyorum. Çünkü tüm banka çalışanlarının ev, araba, kariyer ve makam sahibi olmak gibi dünyevi meselelerdeki beklentileri benzerlik gösterir. Buna karşılık katılım bankasında çalışan kişilerin, İslamiyet'e uygun olan faizsiz sistemi diğer insanlara anlatabilme fırsatları bulunmaktadır. Bu durum, katılım bankası çalışanlarına gelecek beklentisini sadece bu dünya için değil, ahiret için de oluşturma imkânı vermektedir.



Katılım bankacılığının hedeflerine ulaşabilmesi için sadece başarılı ekiplerin bulunması yetmez. hedeflere ulaşmak için çalışanlarının katılım bankacılığı ruhunu benimsemesi önemlidir



**KATILIM
BANKACILIĞI
SİSTEMİNİN
TÜRKİYE'DEKİ AKTİF
BÜYÜKLÜĞÜNÜN,**

2025 TE

**BANKACILIK
SEKTÖRÜNDE
YÜZDE**

15 'LİK
**PAYA ULAŞMASI
HEDEFLENMİŞTİR**

Katılım Bankacılığının Yükselişine Birlikte Şahitlik Edeceğiz

Türkiye Katılım Bankacılığı Strateji Belgesi çalışmasında belirtildiği üzere, katılım bankacılığı sisteminin aktif büyüklüğünün 2025 yılında bankacılık sektöründe yüzde 15'lik paya ulaşması hedeflenmiştir. Bahsi geçen hedef ışığında önümüzdeki yıllarda katılım bankacılığının yükselişine hep beraber şahitlik edeceğiz. Hâliyle bu süreçte alan çalışanlarına da önemli görevler düşmektedir. Her bir katılım bankası çalışanının katılım bankacılığını doğru bir şekilde öğrenmesi, içselleştirmesi ve gerektiği şekilde anlatabilmesi gerekir. Bu husus her zaman önemliydi bugün de önemini artırarak devam ettirmektedir. Bilinmelidir ki katılım bankacılığı bir yere gelecekse bu mevcut çalışanları ile gerçekleşecektir. Bu noktada katılım bankası çalışanlarının "Arasında ne fark var?" sorusunu tebliğ vazifesi olarak görmesi ve anlatma gayreti içerisinde olması gerekmektedir. Tüm bunları özümseyip ona göre davranan kişilerin bu tutumlarının sonucu, amel defterine yazılan sevaplar şeklinde Mahkeme-i Kübra'da karşılıklarına çıkacaktır.



İktisadi Araştırmaları Derneği Kurucu Üyesi **Mehmet Cebeci**

AHLAK MUHASEBESİ

Raporu

İnsan ahlakının su yüzüne çıktığı üç temel içtimai faaliyetten birisi, ticarettir. Ticaret aynı zamanda, Efendimiz Hz. Muhammed'in (S.A.V.) İslamiyet öncesinde toplum nezdinde "Muhammed-ül Emin" vasfını kazanmasına vesile olmuş bir meslektir. Onun bu vasfı; ticaretinden, dilinden, sözünün doğruluğundan ve yanlış eylemlerden uzak duruşundan herkesin emin olduğunu ilan etmektedir. Hz. Ömer (R.A.), kendisine gecelerini ibâdetle gündüzlerini oruçla geçiren bir şahıstan övgüyle bahsettikleri zaman söylenenlere aldırmaııp, "Siz bana, bahsettiğiniz kişinin ticareti, komşuluğu ve yol arkadaşlığı nasıl, onu söyleyin!" diyerek karşılık vermiştir. Kâmil bir mümin; ticari ilişkilerinde en az kendisinin menfaati kadar ortağının, tedarikçisinin, müşterisinin, çalışma arkadaşlarının ve diğer paydaşlarının da menfaatini gözeter ve kollar.

İnsanlar olarak dünyayı değiştirmek için çok çaba sarf ederiz ancak kendimizi değiştirmeyi hiç düşünmeyiz. Aynaya şöyle bir bakıp, son aylarda veya son yıllarda ticaretimizde ve ortaklıklarımızda, acaba kâmil bir mümin gibi davrandık mı diye kendimizi sorgulasak... Mesela, en son imzaladığımız satış sözleşmesinde Efendimiz Hz. Muhammed (S.A.V.) masanın bir köşesinden bizi izliyor olsa, aynı kararları verip aynı imzayı atar mıydık?

Mesela, "İki ortak birbirlerine hainlik etmezse üçüncüsü Allah'tır." hadisini işitmiş olmamıza rağmen şirketimizin son toplantısında şahsi hakkımızı savunduğumuz kadar ortağımızın hakkını savunmamışsak, Müslüman'a yakışır davranmış olur muyduk acaba? Fahiş kâr elde edebileceğimiz kaç tane işi ve ihaleyi "Hayır! Bu kazanç hukuki ama ahlaki değil. Rabbimin rızasına uygun değildir!" diyerek reddettik? Tüm bu şahsi muhasebe aslında şunu anlatıyor: Rabbimizin emirleri arasında, işletmemizi her yıl sektör ortalamasının üzerinde büyütme

bulunmuyor fakat şahsi ve ticari hayatımızda en büyük ortak olarak O'nu (Allah C.C.) razı etmek hep yer alıyor.

Hz. Ömer'den (R.A.) nakledilen bir nasihatte, "Bir kimsenin kıldığı namaza, tuttuğu oruca bakmayınız; konuştuğunda doğru söylüyor mu, kendisine bir şey emânet edildiğinde emânete riâyet ediyor mu, dünya ile meşgul olurken helâl-haram hassasiyetini gözeteriyor

mu, işte bunlara bakınız." ifade edilmektedir. Buradan açıkça anlaşılıyor ki; para kazanmak için her yolu mubah gören, ihaleye fesat karıştıran, rüşvet alan ve veren, satın almaclarla el altından iş çeviren, hesapta ve tartıda hile yapan, maddiyat üzerinden kibir gösterisinde bulunan, ticari ilişkilerinde yalnızca şahsi menfaatine odaklanıp paydaşlarının haklarını umursamayan

Her daim muhataplarımızın bizim ahlakımızı yaptığımız ticaret sayesinde öğrenecekleri bilinciyle hareket etmeliyiz



kişinin gerçek bir mümin olduğu söylenemez. İş adamları olarak yeni insanlarla tanışacağımız görüşmelerimize en şık kıyafetimizle, en bakımlı hâlimizle ve en olumlu intibayı bırakma gayretiyle gidiyoruz. Aynı şekilde öz bakımımıza gösterdiğimiz bu hassasiyeti, her daim iş ilişkilerimizde de göstermek durumundayız. Her daim muhataplarımızın bizim ahlakımızı yaptığımız ticaret sayesinde öğrenecekleri bilinciyle hareket etmeliyiz. Bir ortama girdiğimizde bizi tanıyan insanların ticari itibarımızın düzgünlüğünden bahsettiklerinde oluşacak izlenim ve güven, lüks bir arabadan pahalı bir takım elbiseyle inerken parlayan kol saatinden ve kol düğmelerinden, çok daha değerlidir.

Yıl sonu yaklaşırken işletmelerimizin muhasebe departmanlarını raporlama telaşı sarar. İşletme sahipleri olarak 2019 yılı sonu için bir değişiklik yapıp, şahsi olarak detaylı bir ticari ahlak muhasebesi de yapmalıyız. Hata ve kusurlarımızın bilançosunu çıkarıp, muhataplarımızdan ve Rabbimizden af dileyerek yeni yılda aynı hataları yapmamak üzere kendimize ve Rabbimize söz vermeliyiz. İnanın böyle bir hamle, bizi en güzel finansal sonuçlardan daha güzeline ulaştıracak, işimizin bereketine ve işletmemizin büyümesine doğrudan yansıtacaktır. Kişisel muhasebemizi yaptıktan sonra bunu çevremize de tavsiye edersek, Asr Suresi'nde bahsedilen "birbirleriyle hakkı tavsiyeleşen" insanlardan olma şerefiyle, ziyanda olmaktan kurtulmuş oluruz. Buna mukabil, 2020 yılı hedeflerimizi ortaya koyarken, kendimize ve işletmemize "Bu yıl iyi bir Müslüman olmaya gayret edeceğim, işletmemin dışarıdan bakıldığında Müslüman

Rabbimiz ihtirasımıza değil, ihtiyacımıza kefidir. İhtiraslarımız sınırsızdır ancak ihtiyaçlar sınırlıdır. Ne yaparsak yapalım, Rabbimizin tarafımıza tahsis ettiği rızıktan fazlasını elde edemeyeceğiz

birine ait işletme olduğunu hissettirmek adına daha dikkatli olacağım!" demeli ve buna uygun davranmalıyız. Rabbimiz ihtirasımıza değil, ihtiyacımıza kefidir. İhtiraslarımız sınırsızdır ancak ihtiyaçlar sınırlıdır. Ne yaparsak yapalım, Rabbimizin tarafımıza tahsis ettiği rızıktan fazlasını elde edemeyeceğiz. Asıl kıymetli olan, gelir tablosunda kâr hanesini doldururken İslami ticaret ahlakını esas tutmak ve Rabbimizin nasip ettiği kazanca razı olmaktır. Belki de 2020 yılı sonunda bu yazıyı okuyanlar arasında, yeniden muhasebe yapma fırsatı bulamayanlar olacaktır.

Hâlâ nefes alıp verebiliyorken, finansal muhasebenin yanında ahlak muhasebesini de ihmal etmeyelim ve tıpkı rehberimiz, önderimiz, efendimiz (S.A.V.) gibi çevremizi ve dünyayı değiştirmeye önce kendimizden başlayalım. Yeni yılda hedefimiz, işletmemizi faiz dâhil her türlü haramdan ve kendimizi gayri İslami tüm davranışlardan arındırmak olsun.





ATAK İLE OPERASYONA

Hazır Mısınız?

Türk savunma sanayisinin önde gelen projelerinden Atak Helikopteri'nin, yurt içi ve yurt dışında tanıtılması amacıyla helikopterin mobil oyunu hazırlandı

YAZI: Gültüç Erdöl

Atak Helikopteri, Türk Silahlı Kuvvetleri'nin (TSK) ihtiyaç duyduğu taarruz, taktik ve keşif helikopteri ihtiyacının millî imkân ve kabiliyetler doğrultusunda hayata geçirilmesiyle ortaya çıkmıştır. İlk yerli savunma helikopterimiz olan Atak, uçuş serüvenine 17 Ağustos 2011'de başlamıştır. AgustaWestland tasarımı A129 gövdesinin, TSK'nın ihtiyaçlarına uygun şekilde; motor, aktarma parçaları ve kuyruk pallerinin değiştirilmesi, millî aviyonik ve silah sistemleri ile donatılmasıyla ortaya çıkan helikopter, her koşul ve iklimde rahatlıkla uçuşması için titizlikle tasarlanarak "sıcak hava ve yüksek irtifa" görevleri için programlanmıştır. Atak T129, dünyada kendi sınıfındaki "en etkin taarruz helikopteri" olma unvanıyla dikkatleri üzerinde çekmektedir.

Atak, Performansı ve Tasarımıyla Göz Dolduruyor

Atak T129, kendisinden beklenen "taarruz,

taktik ve keşif" şartlarını en iyi şekilde gerçekleştirebilmek adına son teknolojiye sahip ekipmanlar ve maksimum programlar ile donatılmıştır. Pilotların arka arkaya oturabildiği ve böylelikle azami görüş imkânı sunan tandem adlı kokpit dizaynı, üstün manevra kabiliyetine sahip beş palli ana motor sistemi ve her biri 1.373 shp güç üretebilen yüksek performanslı iki adet LHTEC CTS800-4A turbo şaft motoru ile teçhiz edilen Atak; tüm bunların yanı sıra asimetrik silah yükü, düşük görünürlük, ses ve radar silüeti, yüksek şiddetteki darbelere karşı dayanıklılık ve balistik tolerans gibi özellikleri sayesinde üstün bir hareket yeteneği ile kuşatılmıştır. Helikopterin baş tarafında bulunan AselFLIR-300T; gece ve gündüz görüntüleme sistemi 360° dönebilmekte, yaklaşık 20 km'ye kadar olan alandaki tüm hedefleri tespit ve 10 km mesafeye kadarki tüm hedefleri ise teşhis edebilmektedir. Atak Helikopteri için özel olarak geliştirilen Avcı kaska entegre edilen kumanda sistemi; yüksek takip hassasiyeti sayesinde hem



hedeflerin tespitinin hem de silah sistemlerinin kullanımının, pilotların bakış hattına otomatik olarak yönlendirilmesini sağlamaktadır. Ayrıca yakın hava desteği görevleri için 76 adet güdümsüz roket ve 500 adet mühimmat kapasiteli 20 mm. top ile donatılmış olan Atak, çok amaçlı görevlere uygun olarak da 8 UMTAS Anti- Tank Füzesi, 16 CİRİT Lazer Güdümlü Füze ve 8 STINGER Hava Füzesi ile en modern elektronik savaş sistemlerini de bünyesinde barındırmaktadır.

Göklerin Hâkimi Atak, Artık Cep Telefonlarında

Türk mühendislerimizin azmi ve yerli teknolojinin kabiliyetiyle harmanlanan Atak, TSK bünyesine 51'inci teslimatını gerçekleştirmesinin ardından başarısını daha da taçlandırdı. Bu başarının ardından ATAK helikopterlerini hizmete sunan Türk Havacılık ve Uzay Sanayii (TUSAŞ) ve OTTO Games işbirliği ile Türk savunma sanayisinin sözkonusu projesinin yurt içi ve yurt dışında tanıtılması amacıyla helikopterin mobil oyunu hazırlandı. Geride bıraktığımız TEKNOFEST'te teknoloji ve oyun meraklılarının beğenisine sunulan "Operasyon Atak" oyunu, festivaldeki tanıtımının ardından 18 Eylül'de erişime açıldı. Google Play ve App Store'dan ücretsiz olarak indirilebilen Operasyon Atak, Türk savunma sanayisi ürünlerinin gençlere tanıtılması ve teknolojiye olan ilginin artırılması amacıyla kurgulandı. Bu amaç doğrultusunda millî araçların güç ve donanımlarının oyun üzerinden deneyimlenebilmesi hedefleniyor.

Operasyon Atak İle Harekât Başlıyor...

Oyun, Atak helikopterin orijinal iç ve dış mekaniklerine birebir uygun olarak tasarlandı. Pilot ve topçu olmak üzere iki farklı modda oynanabilen Operasyon Atak'a oyunun başında belirlenen harekât sahası doğrultusunda ve pilot modu ile başlanıyor. Kullanıcının komutlarına uyarak zorlu görevleri tamamlamaya çalışan Atak, atış yapması gereken durumlarda ise ikinci mod olan topçu moduna geçiyor. Üzerine gelen bombaları flareler ile saf dışı eden helikopter, Atak'ın aslında da var olan kıvraklığını ön plana çıkartıyor. Kullanıcı, başarıyla tamamladığı her görevin sonunda Atak'a yeni donanım ve kabiliyetler ekleyebiliyor. TEKNOFEST'te gerçekleştirilen tanıtımda büyük ilgi gören Operasyon Atak, şu an Türkçe ve İngilizce dil seçeneklerini destekliyor. Ancak yakın zamanda Arapça dil desteğinin de oyuna eklenmesi bekleniyor.

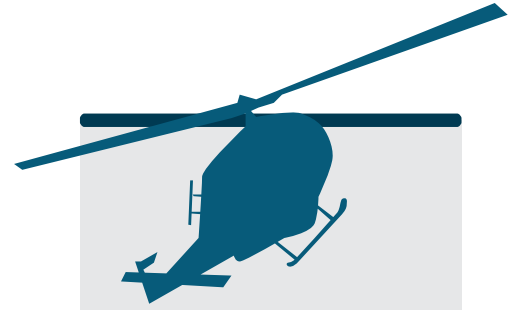
Maceraya hazırım diyorsanız, Operasyon Atak ile harekât başlıyor...



"OPERASYON ATAK"
OYUNU,

18

EYLÜL'DE ERİŞİME AÇILDI



YETENEK



Taarruz

Silahlı Keşif ve destek

Hassas Angaje

Derin Taarruz

Konvoy Koruma

Hava Savunma Sistemlerini Tahrip

Barışı Koruma / Meskûn Mahal Muhaberesi



TASARIMSAL ÖZELLİKLER

Silah Sistemleri

Entegre Görev Sistemi / Aviyonikler

Bekâ Yeteneği

İdame Edilebilirlik



TÜRK EDEBİYATININ
YAŞAYAN ÇINARI:

Sezai Karakoç

*Bulunduğu çağa hiçbir zaman
sığmayan Sezai Karakoç, sıra
dışı bir yaşamın ve sadeliğin en
somut örneği*

YAZI: Serdar Ergün

Onlar sanıyorlar ki biz sussak mesele kalmayacak. Hâlbuki biz sussak, tarih susmayacak... diyordu, millî değerimiz Sezai Karakoç. Susmadı da... Düşüncelerini her zaman gür bir sesle haykırdı. Yine kendi deyimiyle onu anlamak, şiirlerini anlamaktan geçiyordu. Muhakkak şairin dolu dolu geçen yıllarını sayfalara sığdırmak pek mümkün değil. Ancak hayatını insanlığa yeni şeyler kazandırmaya adanmış bir şahsiyeti, özellikle bu günlerde daha iyi anlamaya ihtiyacımız var.

1933 Yılında Dünyaya Geldi

Sezai Karakoç; Emine Hanım ve Yasin Bey'in evladı olarak 1933 senesinin Mayıs ayında dünyaya geldi. Güllerin güzel kokusunun Diyarbakır'ı sardığı zamanlar... Doğduğunda Muhammed Sezai olarak verilen ismi; nüfusa yanlışlıkla Ahmet Sezai olarak kaydedilmiş, öyle de kalmıştı. Diyarbakır'ın şirin ilçesi Ergani'de, ilkokul öncesi eğitimine beş yaşındayken başlayan şair; ilkokul eğitimine Kahramanmaraş'ta, lise eğitimine de Gaziantep'te devam etti. Lisenin ardından Ankara Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi'nde başladığı yükseköğrenimini ise bölümün mali şubesinden mezun olarak tamamladı.



Lise Yıllarında Edebiyata Merak Sardı

Ünlü şair, henüz lise yıllarındayken edebiyata merak sarmış ve *Büyük Doğu* dergisini yakından takip etmeye başlamıştı. Tam da o dönem dergiyi yayımlayan Necip Fazıl Kısakürek'e, kaleme aldığı *Sabır* şiirini de ekleyerek bir mektup gönderdi. Bahsi geçen postayı yollamasının ardından şiiri, toplam 300 çalışma arasından seçildi ve ilgiyle takip ettiği dergide yer aldı. Sonrasında ise birçok deneme, şiir ve eleştirisi *Büyük Doğu*'da yayımlanmaya başladı. Tayini; üniversite mezuniyetinin ardından T.C. Maliye Bakanlığı Hazine Genel Müdürlüğü Dış Tediye Muvazenesi'ne gerçekleştirildi. 11 Ocak 1956'da müfettiş yardımcılığı vazifesine getirilen Karakoç, üç yıl sonra gelirler kontrolörü görevini üstlendi. Şair o dönem, işi sebebiyle gezdiği Anadolu'yu da detaylı olarak inceleme şansı yakaladı. Kim bilir şiirlerindeki o eşsiz lezzetin sırrı,

belki de eserlerini her yöreden aldığı maya ile harmanlanmasındaydı.

1965 yılında memurluktan ayrılan Karakoç, gazetecilik ve yayıncılık işleriyle hemhâl olmaya başlayarak *Diriliş* dergisini oluşturdu. Ardından şairin; *Yeni İstiklal*, *Yeni İstanbul*, *Babiali'de Sabah* ve *Milli Gazete*'de de yazıları yayımlandı.

“Geceye yenilmeyen her insana ödül olarak bir sabah, bir gündüz ve bir güneş vardır.”

Sezai Karakoç

SEZAI KARAKOÇ'UN 16
YAŞINDA BÜYÜK DOĞU
DERGİSİNE YOLLADIĞI ŞİİRİ,

300

ÇALIŞMA ARASINDAN
SEÇİLEREK YAYIMLANDI

Ödüllerini Kabul Etmedi

İslam âlemine bulduğu her fırsatta birlik olması için çağrıda bulunan Sezai Karakoç, sırasıyla; MTTB Millî Hizmet Madalyası, Sürgün Macar Yazarlar Gümüş Madalya Ödülü, Yazarlar Birliği Hikâye Ödülü, Türkiye Yazarlar Birliği Üstün Hizmet Ödülü, Dünya Kültür ve Sanat Akademisi Ödülleri, Kültür Bakanlığı Özel Ödülü ve 2011 Cumhurbaşkanlığı Edebiyat Ödülü'ne layık görüldü ancak bunların hiçbirini kabul etmedi. Kabul ettiği tek ödül; 2006 yılında T.C. Kültür ve Turizm Bakanlığı tarafından verilen Kültür ve Sanat Büyük Ödülü oldu. Ancak bununla ilgili de bir tören gerçekleştirilmesini istemeyen Karakoç; ödülün kendisine posta yoluyla gönderilmesini, paranın ise kültür sanat faaliyetleri için harcanmasını rica etti.

İki Yakın Dost: Sezai ve Cemal

Karakoç'un hayatındaki en önemli aktörlerden biri de üniversitede sınıf arkadaşı olduğu merhum şair Cemal Süreya'ydı. Öyle ki Süreya'nın 99 Yüz adlı kitabında dostuyla ilgili yaptığı şu değerlendirmeler, aralarındaki sevgi bağını kısaca özetliyordu: “Dışarıya karşı bağınaz değil. Her şeyi tartışabilirsiniz. Kimseyi küçük düşürmez. Ama bazı kişileri büyük düşürdüğü olmuştur. En ilkel ve modern arasında durur. 1950'li yıllarda bir hilesini yakalamıştım: Necip Fazıl kendisinden borç ister, o da her seferinde cebindeki parayı son kuruşuna kadar verirdi. Sonunda kendisi aç kalırdı. Buna bir çare düşündü.

Marmara Kıraathanesine giderken, özellikle de aybaşlarında yanında daha az para taşıyordu. Az dedim ya, o kadar da az değil. Maaşının yarısı kadar. Sanırım, Karakoç'un hayatındaki tek oyun

budur. (...) Öyle bir Müslüman ki Marx da bilir, Nietzsche de bilir. Rimbaud da bilir. Salvador Dali de sever. Nâzım da okur. Sıkışmış, sıkıştırılmış deha. Alçak gönülle katı yüksek uçuyor. Şemsiyesi yok.” Sezai Karakoç, hiç evlenemedi ve bir evlada sahip olamadı. Ancak şüphesizdir ki kaleme aldığı eserler; ülkesinin tüm çocuklarıyla arasında tarifi mümkün olmayan bir sevgi bağı oluşturdu. Bulduğu çağa hiçbir zaman sığamayan büyük şair, Türk şiirinde devrim yaparak ardından gelenlere yol gösterici oldu. Olmaya da devam ediyor. Ülkemizin yaşayan çınarına bu vesileyle bir kez daha en içten hürmetlerimizi sunar, hayırlı ömürler dileriz.

Ünlü şair, henüz lise yıllarındayken edebiyata merak sarmış ve Büyük Doğu dergisini yakından takip etmeye başlamıştı

16 YAŞINDA KALEME ALDIĞI SABIR ŞİİRİ

Yeter	Merdiven daya
Bunca sabır	Çık aya!
Kır	İman:
Hududu	Al eline bastonu;
Mehmedim!	Sonu
Kader	Sonsuz(a)
Dokudu	Yürü
Kılım;	Sürü sürü
Ser	(Yalan) yara yara
Odaya!	Var (Var)a
İlim:	



KAFKASYA'DA KARDEŞ BİR ÜLKE:


Azerbaycan

Kafkas coğrafyasının göz bebeği Azerbaycan; hayranlık uyandıran tarihi mirası, geçmişin görkemini yansıtan yapıları ve nefis lezzetleriyle beklentileri fazlasıyla karşılıyor

Yazı: Murat Ekinay





 Güney Kafkasya'nın en büyük yüzölçümüne sahip ülkesi olan Azerbaycan, doğusunda Hazar Denizi, kuzeyinde Rusya, kuzeybatısında Gürcistan, batısında Ermenistan ve güneyinde İran ile komşudur.



NASIL GİDİLİR?

Azerbaycan'ın başkenti Bakü'ye İstanbul'dan uçuş süresi ortalama 2 saat 16 dakika iken karayolu ulaşımı ise 1 gün 4 saat sürmektedir. Ankara ve İstanbul'dan haftanın hemen her günü direkt ve aktarmalı olarak uçuşların gerçekleştirilebildiği Azerbaycan'a giden T.C. vatandaşları, Bakü Haydar Aliyev Havaalanı veya Gence Uluslararası Havaalanından bir aylık vize alabilmektedir.

Sahip olduğu kültürel çeşitliliğiyle ziyaretçilerini etkileyen Azerbaycan, özellikle Türkiye'den gelen konuklarına her yönüyle kardeş bir ülkede olduklarını anımsatıyor.

Heyecan Verici Başkent: Bakü

Hazar Denizi'nin batı kıyıları boyunca uzanan Bakü, aynı zamanda Azerbaycan'ın başkenti. Nüfusu 2 milyonu aşan şehrin caddelerinde gezerken neredeyse her an ilgi çekici bir detayla karşılaşmak mümkün. Ticari ve kültürel anlamda ülkenin önde gelen merkezleri arasında sayılan Bakü'de turunuza İçeri Şehir olarak adlandırılan bölgeden başlayabilirsiniz. Eski çağlardan bugüne dek yerleşimcileri ağırlayan İçeri Şehir, her daim gözde duraklar arasında dikkat çekiyor. Geçmiş yüzyıllardan miras kalan Şirvanşahlar Sarayı ise bölgeyi keşfederken Bakü'nün ihtişamlı dönemlerine şahitlik edebileceğiniz muazzam eserlerin belki de en ünlüsü.

Kentin bir diğer dikkat çekici noktası ise yüksekliği 190 metreye ulaşan ve üç farklı kuleden meydana gelen Alev Kuleleri. Bakü'nün silüetini şekillendiren

GÜÇLÜ YÖNLERİ

- Eski ve yeniyi buluşturan modern şehirler
- Göz kamaştıran tarihî eserler
- Ülkenin zengin kültürel varlığını yansıtan müzeler
- Gelişmiş ve güçlü ekonomik yapı
- Farklı uygarlıklardan kalan miraslar
- Muhteşem doğal alanlar
- Alışveriş ve hediye konusunda sunduğu seçenekler
- Lezzetli ve benzer özellikler taşıyan yemekler
- Türk vatandaşları için kolay vize alma avantajı
- Rahat iletişim kurulabilmesi

ZAYIF YÖNLERİ:

- Azeri kültürünün ülkemizde yeterince tanınmaması
- Bazı turistik merkezlere Türkiye'den direkt uçuş imkânının bulunmaması
- Üretim çeşitliliğinin yeterli düzeyde olmaması

Azerbaycan'ın sahip olduğu zengin petrol ve doğal gaz rezervleri, ülke ekonomisinin gelişmesinde büyük pay sahibi

kuleler, akşam saatlerinde ışıklarının yanmasıyla birlikte nefes kesen bir görüntüye kavuşuyor. Şehirde ayrıca 162 metrelik uzunluğu sayesinde yeryüzünün en yüksek bayrak direğine ev sahipliği yapan Bayrak Meydanı'nı da ziyaret edebilirsiniz. Pek çok tören ve kutlamaya ev sahipliği yapan meydan, 2007 yılından beri ülkenin önemli buluşma noktalarından.

Kültürel Mirası Yansıtan Müzeler

Başkent Bakü, Azeri kültürüne ilgi duyanlar için pek çok harika müzeye de ev sahipliği yapıyor. Özellikle ülkenin en fazla ziyaretçi çeken noktalarından olan Azerbaycan Ulusal Tarih Müzesi ile 4 binden fazla halıyı ziyaretçilerle buluşturan Azerbaycan Halı Müzesi, bu alanda dikkate değer adresler arasında.

Tarih Ve Doğanın İzinde: Gence

Bakü'ye yaklaşık 360 kilometre mesafede yer alan Gence, başkentle birlikte Azerbaycan'ın en fazla turist çeken yerleşimleri arasında. Şehirle aynı ismi taşıyan çayın kıyısında kurulan Gence, Leyla ve Mecnun mesnevisini kaleme alan şair olarak da ünlenen Nizami'nin doğum yeri. Pek çok turist gibi şairin anıt mezarını ziyaret ederek kentin artık klasikleşen aktivitelerinden birini gerçekleştirebilirsiniz. 1960'lı yıllarda, 50 binden fazla cam şişe kullanılarak yapılan Şişe Ev ise son derece enteresan bir başka gezi

noktası. Gence'de ayrıca Kafkas coğrafyasının en etkileyici yapılarından biri olarak gösterilen Cuma Camii ile pek çok farklı bitki ve hayvan türüne ev sahipliği yapan Goy-Gol Millî Parkı da görülmeye değer. Fazla uzaklaşmadan doğal ortamla kucaklaşmak istediğinizde ise bu kez rotanızı Han Bağı Merkez Şehir Parkı'na çevirebilirsiniz. Özellikle çocuklu aileler için harika bir atmosfer sunan parkta, huzur dolu saatler geçirmek mümkün.

Binlerce Yıllık Geçmişin Tanığı: Gobustan

Azerbaycan gezilerinin en dikkat çekici durakları arasında gösterilen Gobustan'ın tarihi günümüzden binlerce yıl öncesine dek uzanıyor. Üzeri ilginç resimlerle süslenen kayalar ise bölgenin bu denli turistik bir yer olmasını sağlayan başlıca yerlerinden. Eski dönemlerde ibadet merkezi olarak kullanılan Gobustan, şimdilerde daha çok tarihe merak duyan gezginlerin uğrak noktası.

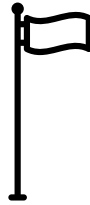


Zengin Yer Altı Kaynaklarının Ülkesi

Sahip olduğu zengin petrol ve doğal gaz rezervleri, ülkenin ekonomik olarak gelişmesinde büyük pay sahibi. Ayrıca son yıllarda giderek önem kazanan giyim, gıda ve turizm gibi alanlar da Azerbaycan'ın yıldızının parlamasını sağlıyor. Verimli arazilerde yetiştirilen tarım ürünleri ise ülke ekonomisini canlandıran bir başka unsur olarak dikkat çekiyor.

Tanıdık Lezzetleriyle Azeri Mutfağı

Azerbaycan, kültürü ve tarihiyle olduğu kadar bize hayli tanıdık gelen nefis lezzetleriyle de yabancılaşmaktan çekmeyeceğiniz bir ülke. Şah pilavı ise Orta Doğu ve Avrupa'dan esintiler taşıyan Azeri mutfağının en ünlü yemekleri arasında ilk sıralarda. Kuzu eti, kuru üzüm, kestane ve pirinçten yapılan meşhur pilavın yanı sıra özel güveçlerde pişirilen piti, Türk mutfağının da olmazsa olmazları arasında sayılan dolmayla şekil bakımından ayrılan Azeri dolması ve özellikle

**162**

METRELİK
UZUNLUĞU İLE
YERYÜZÜNÜN EN
YÜKSEK BAYRAK
DİREĞİ BAYRAK
MEYDANI'NDA
BULUNUYOR

kış aylarında sıkça yapılan hamurlu düşbere yemeği de denemeye değer. Ülkede sıra tatlıya geldiğinde ise badambura, şekerbura ve Şeki yöresinde meşhur olan geleneksel helva gibi alternatifler masaları süslüyor.

Gelenekleri Yansıtan Hediyelikler

Azerbaycan'da özellikle başkent Bakü, alışveriş konusunda gezginlere Avrupa kentlerini aratmayan bir çeşitlilik sunuyor. Şehirde dünyaca ünlü markaların mağazalarını bulabileceğiniz gibi derseniz tercihinizi daha geleneksel seçeneklerden yana da kullanabilirsiniz. Özellikle küçük dokuma halılar ve bakırdan yapılan ibrikler ülkede hediyelik eşya alışverişine çıkanlar arasında son derece popüler. Üstelik isterseniz satın aldığınız hediyeliklerin pek çoğunun üzerine isim yazdırabilir, böylece sevdiğinizinize çok daha özel ve unutulmaz bir armağan verebilirsiniz.

Başkent Bakü, alışveriş konusunda gezginlere Avrupa kentlerini aratmayan bir çeşitlilik sunuyor**RAKAMLARLA
AZERBAYCAN**

Yönetim Şekli:	Cumhuriyet
Toplam Nüfus:	9,898 milyon
Yüzölçümü:	86.600 km ²
GSYİH:	45 milyar ABD doları
Kişi Başına Düşen Gelir (\$):	4.340
Dil:	Azerice
Başkent – Başlıca Şehirler:	Bakü, Şeki, Gence, Gobustan, Haçmaz, Lenkeran, Sumgayıt, Ağdam, Yevlah
Para Birimi:	Manat
Başlıca Ticaret Ortakları:	Rusya, İtalya, Türkiye, Hindistan, İsrail, Romanya

KAHRAMAN ÇOCUKLARIN DESTANI: 120

120, I. Dünya Savaşı'nda cepheye gönüllü giden 120 çocuğun destansı öyküsünü anlatıyor



Senaryosunu Özhan Eren'in yazdığı filmin yönetmen koltuğunda, Murat Saraçoğlu-Özhan Eren ikilisi oturdu

Van'da 1915 yılındaki bir olayı perdeye aktaran 120, yakın tarihimize ışık tutan filmler arasında yer alıyor. Filmin oyuncu kadrosunda Cansel Elçin, Özge Özberk, Burak Sergen, Halil Kumova ve Demir Karahan gibi isimler yer alıyor.

I. Dünya Savaşı'nın başlamasıyla birlikte halk, varını yoğunu orduya teslim eder. O sırada Süleyman Teğmen de cepheye gider. Rusların taarruzu ile cephede çatışmalar yoğunlaşır. Süleyman Teğmen'in yer aldığı Jandarma Tümeni'nden Van'a gelen acil bir telgraf, cepheye cephane yetiştirilmediği takdirde savaşın tehlikeye gireceğini bildirir. Ancak o günlerde Van karlar altındadır. Hayat şartları

insanları oldukça zorlar. Tek çare, cephaneyi yaklaşık 100 yayanın sırtında göndermektir. Fakat şehirde resmî görevliler dışında eli silah tutan çok az sayıda erkek kalmıştır. Oğlunu savaşta kaybetmiş

bir okul müdürü, cephanenin Sarıkamış'a nakledilmesini önerince 12-17 yaş aralığında 120 gönüllü çocuk yola koyulur. Çocuklara yolculuk boyunca öncülük etmeleri için iki öğretmen ve 18 jandarma da eşlik eder.



Dondurucu soğuk karşısında savunmasız kalan çocuklardan 80'i şehadete ulaşır. Sekiz asker ve iki öğretmen de şehit olur. Kurtarılan 40 çocuk ve iki jandarma, Van'a ulaştırılır. Ancak 18 çocuk da hastanede hayatını kaybeder.



PEGAH MOSHFEGHİ'NİN TASARIMLARINDA MEVLÂNÂ FELSEFESİ

İranlı tasarımcı Pegah Moshfeghi, "hiç", "aşk" ve "can" temalarını yansıtarak ürettiği koleksiyonuyla Mevlânâ'nın felsefesini dünyaya anlatıyor. Mevlânâ'yı dünyaya tanıtmaktan mutlu olduğunu belirten Moshfeghi, küçük bir takıyla bu felsefeyi anlatmanın kendisini çok iyi hissettirdiğini anlattı. Mevlânâ ile ilgili 50 farklı tasarımdan oluşan koleksiyonunun bitmediğini ve yeni tasarımların geleceğini aktaran Pegah Moshfeghi, "Kendi sevgim için Mevlânâ koleksiyonunu yapmışım ama daha sonra Türkiye ve İran'dan çok talep aldım. Koleksiyonum İran'da üretilip satılıyor." diye konuştu. Pegah Moshfeghi, Türkiye'yle ilgili 2020'de koleksiyon yapma hedefinin de olduğunu kaydetti.



İSTANBUL'DA EŞSİZ MANZARALI MİNARELİ KÜTÜPHANE

Beykoz Karlıtepe Merkez Camisi'nin kütüphanesi ve seyir terası olarak kullanılan minaresi, eşsiz İstanbul manzarası ile hizmet veriyor. Kente karın ilk düşüğü yer olarak bilinen Karlıtepe, ormanlık ve yüksek bir noktada bulunuyor. Caminin minaresinde şerefe gibi tasarlanmış sekizgen seyir terasının bir tarafından İstanbul Boğazı, Fatih Sultan Mehmet ve 15 Temmuz Şehitler köprüleri izlenebiliyor. Diğer taraftan da Beykoz sırtlarındaki ormanlar görülebiliyor. Camiye engelli vatandaşlar asansörle girebiliyor. Sabah 10.00 ile akşam 18.00 arasında hizmet veren kütüphanede isteyen roman, isteyen çocuk kitabı, isteyen de Kur'an-ı Kerim okuyabiliyor.



TRT WORLD CİTİZEN ÖDÜLLERİ SAHİPLERİNİ BULDU

TRT World Citizen Ödül Töreni'nin ikincisi bu yıl, Hasköy Yün İplik Fabrikası'nda gerçekleştirildi. "Savaşın Kadınları Kısa Film Yarışması" kategorisinde Roof Knocking filmiyle yönetmen Sina Salimi ve yapımcı Sergio Salazar birinciliğe layık görüldü. "Yaşam Boyu Başarı Ödülü", İngiliz sanatçı Yusuf İslam'a verildi. "Yılın Vatandaşı Ödülü", Yeni Zelanda'daki camiye gerçekleştirilen saldırıda insanların hayatını kurtaran Abdul Aziz Wahabzadah'a takdim edildi. Suriye'deki savaşa dikkat çekmek için kızının videolarını paylaşan Halepli aktivist Fatemah Alabad'a "Savaşın Kadınları Ödülü" verildi. "Eğitim Ödülü"nü ise aktivist Hawa Afen Mohamed aldı.



NEREDE, NE VAR?



AMORIUM ANTİK KENTİ, TURİZME AÇILACAK

Afyonkarahisar'ın Emirdağ ilçesindeki Amorium Antik Kenti'nin inanca turizmüne açılması planlanıyor. Yapılan kazılarda Hitit, Frig, Yunan, Roma, Bizans, Selçuklu ve Osmanlı'nın izlerine rastlandı. Afyonkarahisar Kültür ve Turizm Müdürü Mehmet Tanır; tarihî kaynaklara göre Amorium'un, zamanında 30 bin nüfusa sahip olduğunu ve Roma döneminde ismine para bastırıldığını söyledi.

KARADENİZ'İN ZAMANA TANIKLIK EDEN MÜZELERİ

Ziyaretçilerine zamanda yolculuk yaptırın Karadeniz'in müzeleri, geçmişi gelecek kuşaklarla buluşturuyor. Artvin, Giresun, Gümüşhane, Ordu, Rize, Trabzon ve Samsun'da 20'nin üzerinde müze yer alıyor. Karadeniz Bölgesi'nin yaşam tarzı, tarihi, yöresel mimarisi, inançları ve yemek kültürü gibi birçok unsura ışık tutan bu müzeler, yıl boyunca ziyaret edilebiliyor. Doğu Karadeniz Projesi Bölge Kalkınma İdaresi Başkanlığı'nca yürütülen "Karadeniz Kültür Envanteri Projesi" kapsamında, müzelerin her biri kültür envanterine eklendi. İnternet üzerinden www.karadeniz.gov.tr adresinde müzelerin her birinin konumu, tarihi ve içeriğiyle ilgili bilgiler ile görsellere ulaşmak mümkün.



OSMANLI'NIN KAYNAK ESERİ: MÜNTEHAB-I BAHRİYYE

Katib Çelebi'nin 17'nci yüzyılda hazırladığı Müntehab-ı Bahriyye'nin tıpkıbasımı, Prof. Dr. Fikret Sancaoğlu tarafından araştırmacıların kullanımına sunuldu. Piri Reis'in Kitab-ı Bahriyye isimli çalışması esas alınarak kaleme alınan Müntehab-ı Bahriyye'de; 93 harita, iki cetvel, coğrafi tanımlamalar ve yer adlarının aktarılışı gibi konular yer alıyor.

VAN'DA ALT PALEOLİTİK DÖNEM'DEN İZLER

Van'ın Erciş ilçesindeki Meydan Dağı bölgesinde yürütülen yüzey araştırmaları sırasında ortaya çıkarılan buluntuların, Alt Paleolitik Dönem'e ait olduğu belirlendi. Kozmojenik ve radyometrik tarihlendirmeler sonucu; el baltası olduğu belirtilen taşlar ve daire şeklindeki çadır tipi barınak olarak tabir edilen alanın etrafındaki kayaçların sözkonusu döneme ait olduğu tespit edildi.



K İ T A P

İSLAMİ FİNANS ÜRÜNLERİNDE AKİTLERİN BİRLEŞTİRİLMESİ



Dr. Mahmut Samar – Hikmetevi Yayınları – 366 Sayfa

İslam hukukunda ilke olarak bireylere akit hürriyeti tanınmaktadır. Ancak kamunun ve üçüncü şahısların hakkını korumak için bu hürriyeti kısıtlayan bazı durumlar söz konusudur. Bu anlamda getirilen sınırlamalardan biri de safkateyn yasağıdır. Klasik fıkıh edebiyatında önemli bir yeri olan safkateyn yasağının sübutu konusunda ihtilaf

olmamakla beraber, mahiyeti ve kapsamı tartışmalıdır. Öte yandan günümüz İslami finans ürünlerindeki işlemler büyük oranda iki veya daha fazla akdin birleştirilmesi şeklinde uygulanmaktadır. Buna bağlı olarak İslami finans ürünlerine yönelik fıkhi tereddütlerin başında safkateyn yasağının ihlali gelmektedir. Bu eser, safkateyn yasağının mahiyetini ve sınırlarını belirlemek suretiyle İslami finans piyasasında uygulanan akitlere etkisini ortaya koymaktadır.

FİKHİ VE İKTİSADİ AÇIDAN İSLAMİ FİNANS



Prof. Dr. Servet Bayındır – Süleymaniye Vakfı Yayınları – 240 Sayfa

İktisadın bir alt dalı olan finans, çok değişik açılardan tasnif edilmektedir. Bunlardan biri de dinî-felsefi temelidir. Kapitalist temelli olan geleneksel finans, İslam'ın ilkelerine dayalı olan ise İslami finans şeklinde adlandırılmaktadır. Bu eser, İslami finansı konu edinen dört serilik kitaptan üçüncüsü olma özelliğini

taşımaktadır. Serinin ilkinde İslami finansa giriş, ikincisinde İslami bankacılık, dördüncüsünde ise vadeli piyasalar hakkında bilgiler yer almaktadır. Eserde İslami para ve sermaye piyasası işlemleri fıkhi ve iktisadi gözle incelenmektedir. Kitapta İslam'ın piyasalara yönelik genel yaklaşımına kısaca değinildikten sonra İslami sermaye piyasası işlemleri ve para piyasası işlemleri, geleneksel ile karşılaştırmalı şekilde ayrıntılı olarak incelenmektedir.

İSLAM İKTİSADİ PERSPEKTİFİNDEN FAİZ

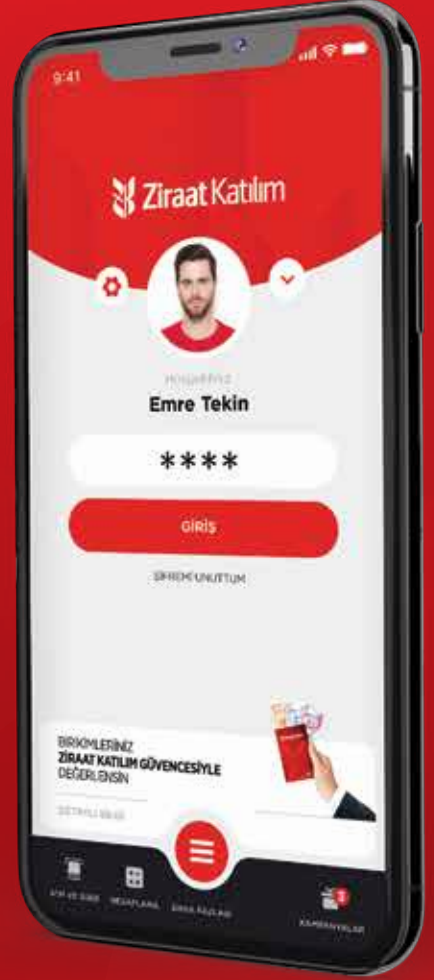


Kolektif – İktisat Yayınları – 370 Sayfa

Eser, temelde günümüz iktisadi problemlerinde yer aldığı düşünülen pek çok sosyal, siyasal ve iktisadi soruna yol açan faiz konusunu odağa almaktadır. Bu bağlamda kitapta, kavramdan uygulamaya faizin birçok açıdan incelendiği makaleler yer almaktadır. Söz konusu metinler; Kur'an-ı Kerim'de ribâ ayetlerinin kademeli nüzülü, faizin eylemsel

ve sonuç odaklı tanımlanması önerisi, literatürdeki faiz teorilerinin mukayesesi, literatürde faizle ilintili olarak en sık anılan teori olan paranın zaman değerinin İslami açıdan değerlendirilmesi, alternatif bir bakış açısıyla faizi bir piyasa aksaklığı olarak açıklayan bir görüş ortaya konması, günümüz İslam finansındaki murabaha ve faiz ilişkisi, kitle fonlamasından hareketle faizsiz yatırım ürünleri geliştirme önerisi gibi konularla ilgilidir.

Katılım Mobil'le bankacılık işlemleri çok daha kolay!



Kampanyalar



Tek Şifreyle
Giriş



Akıllı Menü

Katılım Mobil yepyeni arayüzüyle karşınızda!
Hemen telefonunuza indirin, size özel akıllı menüleri
ve kullanışlı özellikleri keşfedin.

 **Ziraat Katılım**

Paylaştıkça daha fazlası



**Müşteri İletişim
Merkezi**

www.ziraatkatilim.com.tr

 /ziraatkatilim

Ödemenin yeni şekli: Albaraka Alneo

Albaraka Alneo ile POS cihazına ihtiyaç olmadan
işletmeciler kredi kartıyla ödeme alabiliyor,
müşteriler ödeme yapabiliyor.



KURULUM

KOTA

TAAHHÜT

İŞLETİM BEDELİ

YOK!



Yazarkasa POS kullanma zorunluluğu olmayan işletmelerde kullanılabilir. Albaraka Alneo POS, ileride üyelerinden sabit bedel, taahhüt ve sair yükümlülükler talep etme hakkını saklı tutar. Güncel oranlara uygulama içerisinde ulaşılabilir. Albaraka Alneo POS, vergi mükellefleri tarafından kullanılabilir.



Alo Albaraka
0850 222 5 666
albaraka.com.tr



alneo.com.tr

alBaraka
alneo
Ödemenin yeni şekli o!